

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



Årsredovisning 2023/2024

EQL Pharma AB | Org.nr. 556713-3425



10 MÅL OCH STRATEGIER



30 HÅLLBARHET



7 VD HAR ORDET



40 FINANSIELL INFORMATION

Introduktion

- 4 Kort om EQL Pharma
- 5 Perioden i korthet
- 6 Historik och viktiga händelser
- 7 VD har ordet

Mål och strategier

- 11 Strategi
- 12 Mål för EQL Pharma
- 13 Strategiska överväganden

Verksamhet

- 17 Produktutveckling och produktion
- 18 Projektportfölj och pipeline
- 19 Väsentliga tillstånd och certifikat
- 20 Försäljnings- och marknadsmodeller
- 22 Övrig verksamhet
- 23 Case: Memprex
- 24 Intervju med medarbetare
- 26 Aktien
- 27 Ledning
- 28 Styrelse
- 29 Revisor

Hållbarhet

- 31 Hållbarhet för oss
- 33 Miljö- och klimatpåverkan
- 35 Socialt arbete
- 37 Etik och styrning
- 39 Riskanalys

Finansiell information

- 41 Förvaltningsberättelse
- 45 Femårsöversikt
- 46 Koncernens rapporter
- 51 Koncernens noter
- 78 Moderbolagets rapporter
- 83 Moderbolagets noter
- 96 Styrelseförsäkran
- 97 Revisionsberättelse
- 100 Bolagsstämma och kalendarium

Introduktion

- > Kort om EQL Pharma
- > Perioden i korthet
- > Historik och viktiga händelser
- > VD har ordet

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

Introduktion

EQL Pharma fokuserar på ett segment som vi kallar för nischgenerika. Det omfattar produkter där konkurrensen är begränsad trots avsaknad av patentskydd

Introduktion

- > Kort om EQL Pharma
- > Perioden i korthet
- > Historik och viktiga händelser
- > VD har ordet

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



Kort om EQL Pharma

EQL Pharma är specialiserat på att identifiera, utveckla och sälja nishgenerika, det vill säga läkemedel som är medicinskt likvärdiga med originalläkemedel.

Fokus är för närvarande nischgenerika för öppen- och slutenvård med liten eller ingen konkurrens förutom originalläkemedlet. Detta fokusområde kompletteras sedan 2016 med parallellimport av läkemedel samt med medicintekniska produkter sedan 2020/21.

Grundat

2006

Grundare

Christer Fåhraeus
& Karin Wehlin

Huvudkontor

Lund

Antal medarbetare

21

Noteringsplats

Spotlight
Stock Market

Antal aktier

29 063 610



Introduktion

- > Kort om EQL Pharma
- > Perioden i korthet
- > Historik och viktiga händelser
- > VD har ordet

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



Perioden i korthet

15 aug 2023

Mellozzan® (melatonin) lanseras i Danmark och Norge av EQL Pharmas licenspartner Medice Arzneimittel Pütter GmbH & Co. KG

20 nov 2023

EQL Pharma åter utsett till Gasellföretag i Skåne av Dagens Industri och placerar sig ännu en gång på 6e plats av 98 Skånska Gaseller

10 mar 2024

EQL Pharma öppnar kontor i Indien

22 apr 2024

Medice började sälja Mellozzan i Tyskland och Österrike

6 okt 2023

Mellozzan® (melatonin) har fått marknadsföringsgodkännande i Tyskland och Österrike

30 jan 2024

EQL Pharma blev ISO14001-certifierat

14 mar 2024

Mellozzan® (melatonin) har fått marknadsföringsgodkännande i Storbritannien



VD Axel Schörling och CFO Anna Jönsson på prisutdelning för Gasellföretag

Finansiell kalender

AUG 8 2024

Delårsrapport Q1

AUG 19 2024

Årsstämma

OKT 24 2024

Halvårsrapport Q2

JAN 31 2025

Delårsrapport Q3

APR 30 2025

Bokslutskommuniké Q4

Nyckeltal

Nettoomsättning (MSEK)

264,2

(2022/2023: 259,9)

Försäljningstillväxt (%)

2

(2022/2023: -37)

Försäljningstillväxt (%) *

30

(2022/2023: 51)

Rörelseresultat EBIT (MSEK)

32,6

(2022/2023: 41,3)

Årets resultat (MSEK)

22,7

(2022/2023: 30,9)

Resultat per aktie (SEK)

0,78

(2022/2023: 1,06)

* Justerat för försäljning av engångskaraktär i jämförelseperioden



Introduktion

- > Kort om EQL Pharma
- > Perioden i korthet
- > Historik och viktiga händelser
- > VD har ordet

Mål och strategier

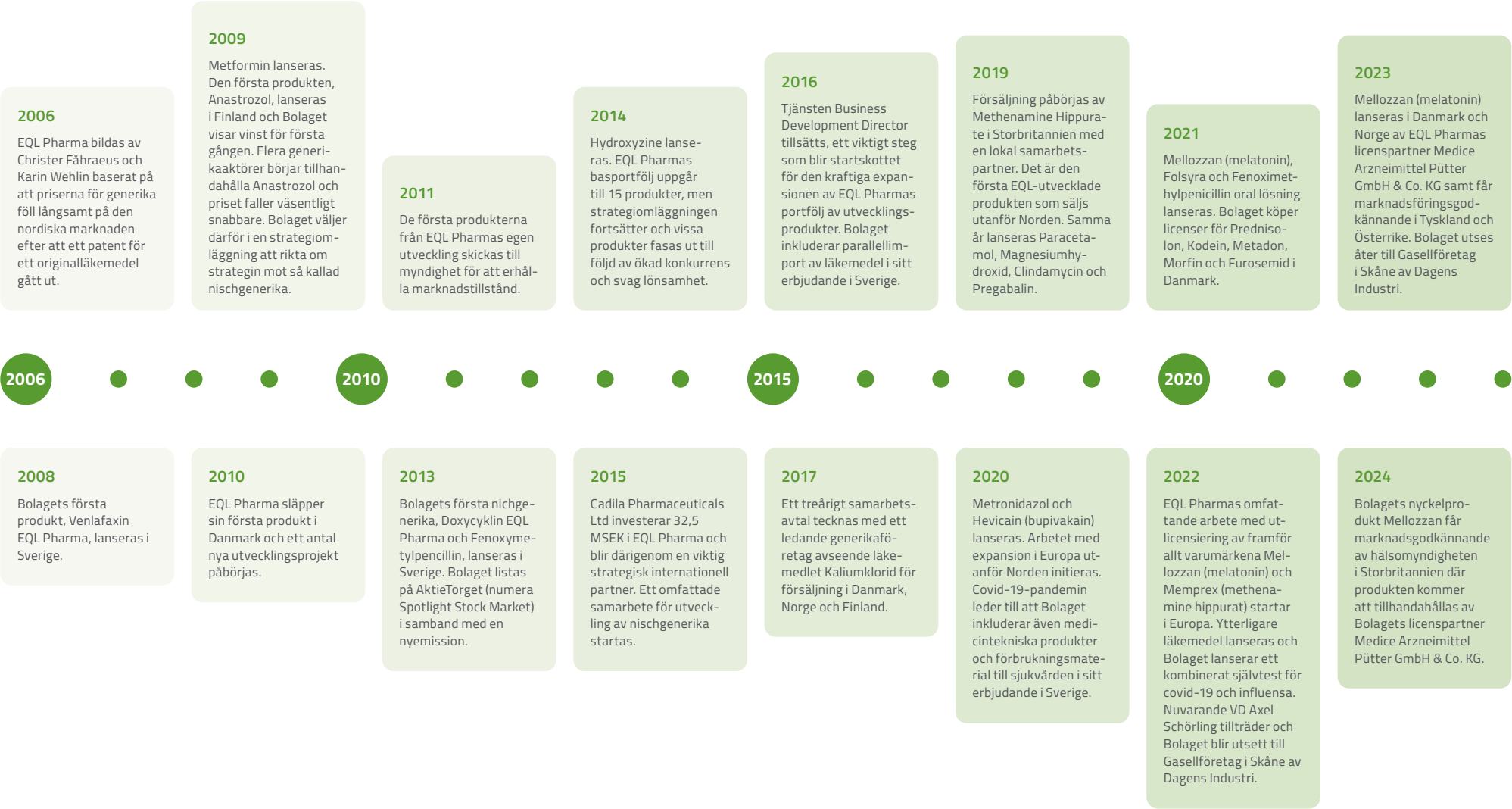
Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



Historik och viktiga händelser



Introduktion

- › Kort om EQL Pharma
- › Perioden i korthet
- › Historik och viktiga händelser
- › VD har ordet

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



VD har ordet

Räkenskapsåret 2023/24 markerade ännu ett år med god tillväxt för EQL Pharma. Koncernens omsättning uppgick till 264 (204) MSEK, en ökning med 30 procent, justerat för försäljning av engångskaraktär under jämförelseperioden. Under året har vi byggt för framtiden genom att lansera och addera rekordmånga nya produkter, utveckla våra strategiska nyckeltillgångar Mellozzan och Memprex, fortsätta den europeiska expansionen samt etablera ett robust och högpresterande EQL team.

Vi har därmed framgångsrikt avslutat det tredje året på vår fyraårsplan (innehållande fem mätpunkter) som kommer avslutas 2024/25, där målet är att ha en genomsnittlig tillväxt på 40 procent per år och en EBITDA marginal på minst 25 procent vid perioden slut. De två viktigaste komponenterna i tillväxten är lansering av nya produkter och geografisk expansion av befintliga produkter.

Under 2021/22, som var det första året i fyraårsplanen, levererades en tillväxt på 41 procent, året därefter var tillväxten 51 procent och i räkenskapsåret 2023/24, var tillväxten 30 procent, justerat för försäljning av engångskaraktär under jämförelseperioden. Detta ger en genomsnittlig tillväxt, CAGR, på 40 procent för fyraårsplanens tre första år, vilket betyder att vi hittills håller planen vad gäller vårt tillväxtmål. Vad lönsamhetsmålet beträffar levererade EQL under 2023/24 en EBITDA marginal på 15 procent, d.v.s. 10 procent enheter under målet för kommande år. Genom lansering av nya produkter med god bruttomarginal utan addering av signifikanta fasta kostnader, samt en stabilare värdekedja, där vi inte restnoterar några av våra nyckelprodukter, är målet att vi ska klara även vårt marginalmål.

Ett rekordår – 11 nya produkter lanserade, sju godkända och 12 adderade till pipeline

Under 2023/24 har EQL lanserat 11 produkter, fått sju godkännanden samt adderat 12 helt nya nischgenerika till vår pipeline. Två produkter har tagits ur pipeline. Detta innebär att EQLs totala

antal produkter, i portfölj och i pipeline tillsammans, växt från 57 till 67 under året. Adderandet av nya produkter till pipeline, godkännanden och lanseringar är motorn som driver EQLs organiska utveckling framåt. Vidare har vi under 2023/24 fortsatt arbetet med lanseringen av vår sjukhusportfölj, främst genom att vi deltagit i offentliga upphandlingar. Under det sista kvartalet har vi även genomfört lanseringar kopplade till redan vunna upphandlingar. Sjukhusportföljen kommer under kommande två till tre år att bli en alltmer signifikant del av EQLs försäljning.

12 produkter har under året adderats till pipeline. Dessa produkter är en mix av apoteks- och sjukhusprodukter vilket vi tycker är sunt. Produkterna som adderats till pipeline har en fortsatt nordisk tyngdpunkt och kommer att spela en viktig roll i EQLs tillväxt kommande tre till fem år. Vi tittar löpande på nya nischgenerika för Norden och bedömningen är att det fortfarande finns intressanta möjligheter på våra hemmamarknader.

Under 2023/24 har EQL, via partners, lanserat produkter i Polen och Portugal. Detta är nya marknader för oss då vi tidigare enbart utlicensierat rättigheter till våra produkter i Storbritannien. Generellt har EQLs produkter en begränsad potential utanför Norden. I vissa fall finns det dock möjligheter och dessa försöker vi metodiskt identifiera via det licensieringsteam som under året etablerats internt.

Försäljningen av Covidtester för hemmabruk fortsatte under 2023/24 att minska kraftigt. Eftersom det var tredje året i följd



”Adderandet av nya produkter till pipeline, godkännanden och lanseringar är motorn som driver EQLs organiska utveckling framåt.”

Introduktion

- > Kort om EQL Pharma
- > Perioden i korthet
- > Historik och viktiga händelser
- > VD har ordet

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



som EQL sålde Covidtester och bedömningen är att försäljningen kommer att fortsätta, om än i mindre utsträckning, har vi under året valt att upphöra med klassificeringen av denna försäljning som är av engångskaraktär. Vi förväntar oss i nuläget en försäljning på 5-15 MSEK per år framåt och att denna försäljning främst inträffar i det tredje kvartal, då incidensen för infektionssjukdomar normalt sett är som störst. Denna uppskattning är av naturliga skäl osäker.

Nya affärer och milstolpar för Mellozzan

Under året har vi uppnått ett antal viktiga milstolpar för vår strategiska nyckelprodukt Mellozzan:

- ✓ **Turkiet och Kazakhstan** – ett avtal har ingåtts med ett ledande turkiskt läkemedelsbolag för försäljning i Turkiet och Kazakhstan, två länder med en sammanlagd befolkning på 105 miljoner människor. Avtalet omfattar en sktech transfer för tillverkning av Mellozzan i en fabrik i Turkiet, då lokal tillverkning är ett krav från turkiska myndigheter. Lansering i Turkiet sker tidigast 2026 och i Kazakhstan tidigast 2025.
- ✓ **Adalvo utanför Europa** – EQL har ingått ett avtal med Adalvo för 89 icke-Europeiska marknader. Avtalet ger Adalvo exklusiva rättigheter att registrera, kommersialisera och distribuera Mellozzan i dessa länder men EQL förblir tillverkare. Arbetet med att bedöma möjligheterna per marknad fortsätter alltjämt och vi kommer löpande att dela information när signifikanta avtal ingås.
- ✓ **Lansering i Danmark och Norge** – vår partner Medice har lanserat Mellozzan i Danmark och Norge. I dessa marknader är potentialen för Mellozzan begränsad och försäljningen har som väntat varit relativt liten.
- ✓ **Frankrike** – Ansökan om godkännande har skickats in av EQLs partner H.A.C. Pharma.
- ✓ **Italien och Spanien** – Italfarmaco förbereder för inskick i Italien under 2024/25. För Spanien utvärderar vi fortfarande om och i så fall hur produkten kan registreras, eftersom marknaden där är mer komplex.



I nuläget har EQL, utöver Sverige, Danmark och Norge, där Mellozzan redan lanserats, 8 marknader där olika faser av onboarding av partners pågår

- ✓ **Tyskland och Österrike** – EQLs partner Medice har erhållit marknadsföringstillstånd och förbereder för lansering under 2024/25.
- ✓ **Storbritannien** - Medice har erhållit marknadsföringstillstånd och planlägger för en lansering sent 2024 eller tidigt 2025.

I nuläget har EQL, utöver Sverige, Danmark och Norge, där Mellozzan redan lanserats, 8 marknader där olika faser av onboarding av partners pågår och 89 marknader där vår partner Adalvo utvärderar potentialen åt oss. Våra royalties är i storleksordningen tjugo procent på all försäljning i Europa och mellan fem och femton procent beroende på land och upplägg utanför Europa. Som jämförelse kan nämnas att försäljningen i Sverige för substansen melatonin, med en population på tio miljoner,

är mer än tvåhundra miljoner kronor årligen för barnindikationen. På den svenska marknaden dominerar originalet, men för de europeiska marknaderna ser vi potential att bli det ledande varumärket. Nyckeln ligger i att hitta de bästa partnerna inom barnpsykiatri på respektive marknad i Europa och att komma snabbt till marknaden.

Lansering av Memprex

Under året har vi även vidareutvecklat vår andra strategiska nyckelprodukt Memprex. Vi har adderat en ny strategisk partner i form av Dr Pflieger för den tyska marknaden och stöttat båda våra partners, Dr Pflieger och Majorelle (Frankrike), i att förbereda och skicka in sina ansökningar om marknadsföringstillstånd till lokala myndigheter. Parallellt med detta pågår ett arbete med att



Introduktion

- > Kort om EQL Pharma
- > Perioden i korthet
- > Historik och viktiga händelser
- > VD har ordet

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



hitta rätt licenspartner för övriga Europeiska marknader och flera dialoger pågår.

För Memprex tillämpas ett fast försäljningspris mellan EQL och våra partners, som kommer att generera en sund marknads-mässig marginal för EQL. Den totala existerande marknaden för Methenamine Hippurate är cirka 100 MSEK i Sverige, Norge och UK. Methenamine Hippurate är substansnamnet för Memprex. Målsättningen är att etablera Memprex som det ledande varu-märket i flera europeiska marknader.

Avslutande kommentar

För att summera räkenskapsåret 2023/24 så har det varit ett händelserikt men också utmanande år – vi har fortsatt arbetet med våra strategiska nyckeltillgångar Mellozzan och Memprex samt adderat rekordmånga produkter till pipeline och portfölj. Vi har också haft stora utmaningar i vissa av våra leveranskedjor kopplade till global antibiotikabrist och, under det sista kvarta-let, oroligheterna i Mellanöstern som lett till dyrare transporter

eftersom Suezkanalen för närvarande inte är säker att använda. Dessa utmaningar har präglat året, dels operationellt eftersom det tagit mycket av teamets tid, men också finansiellt eftersom vi tappat försäljning och bruttomarginal. Sådär vid årets slut kan vi ändå konstatera att vi trots utmaningarna lyckats växa med 30%, justerat för försäljning av engångskaraktär under jämförelsepe-rioden och leverera en EBITDA marginal som förvisso inte riktigt är där vi vill vara, men ändå ligger på sunda nivåer givet att vi är befinner oss i en skarp tillväxtfas. Vi var även mycket stolta över att återigen placera oss på sjätteplats i Dagens Industris prestige-fyllda Gaselltävling för de snabbast växande sydsvenska bolagen.

Under året har vi arbetat med onboarding av de nya kollegor som anställts under föregående och innevarande år, med fokus att kunna leverera på våra finansiella mål och att fortsätta växa kraftigt även efter 2024/25 med bibehållen hög kvalitet. En annan förändring som skedde under 2023/24 är att EQL inlett ett samarbete med Carnegie kring uppdragsanalys. Målsättningen med detta var att hjälpa investerare som är intresserade av EQL

att bilda sig en uppfattning om bolaget samt att inleda en tydli-gare kommunikation om EQL mot institutionella investerare. Vi har hittills upplevt samarbetet som mycket positivt.

På EQL blickar vi nu framåt. 2024/25 är det sista året i vår finansiella femårsperiod 2020/21 till 2024/25, internt benämnt vårt ”examensår”. Fullt fokus ligger nu på att leverera på de ambitiösa målen. Vidare vill vi under kommande finansiella år fastställa och kommunicera målsättningarna för nästa femårs-period. I nuläget har vi inget precist beslut om hur dessa kommer att se ut, men jag vågar lova att de kommer andas tillväxt och ambition – något annat vore otänkbart för EQL!

Avslutningsvis vill jag tacka för det fantastiska jobb som våra anställda och partners har gjort under det gångna året.



Axel Schörling
VD i EQL Pharma AB (publ)



Introduktion

Mål och strategier

- › Strategi
- › Mål för EQL Pharma
- › Strategiska överväganden

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



Mål och strategier

Vi arbetar utifrån en fastställd strategi som omfattar både vision, mission, affärsidé, affärsmodell och mål för bolaget.



Introduktion

Mål och strategier

- › Strategi
- › Mål för EQL Pharma
- › Strategiska överväganden

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



Strategi

EQL Pharma arbetar utifrån en fastställd strategi som omfattar både vision, mission, affärsidé, affärsmodell och mål för bolaget. Strategin är förankrad hos samtliga medarbetare och leder bolaget i det dagliga arbetet framåt.

Enligt affärsmodellen ska EQL Pharma aktivt utöka produktportföljen genom utveckling eller köp och inlicensiering av produkter för tillverkning och försäljning av nya nischgenerika. En del i affärsmodellen är också att identifiera marknader med liten eller ingen konkurrens utöver originalläkemedlet och aktivt bearbeta dessa. Affärsmodellen är central för att nå de uppsatta målen.

EQL Pharma har för närvarande 36 olika marknadsförda produkter i portföljen och flera i utvecklings- och lanseringsfas. Under kommande år förväntas flera lanseringar att ske.



Vision

Vara en pådrivande kraft för medicinsk tillgänglighet genom att erbjuda testade terapier till nya europeiska marknader och därigenom bidra till en jämlik och valfri vård.



Mission

EQL Pharma skall minska sjukvårdskostnader i Europa genom att identifiera, utveckla och erbjuda nischgenerika av toppkvalitet till nytta för både patienter och samhälle.



Affärsidé

EQL Pharmas affärsidé är att identifiera, utveckla och sälja generika, det vill säga läkemedel som är medicinskt likvärdiga med originalläkemedel, vars patent gått ut. Genom att leverera högkvalitativa läkemedel till låg kostnad bidrar Bolaget till betydande kostnadsbesparingar för patienter, hälso- och sjukvård och därmed till bättre hälsa.



Affärsmodell

EQL Pharma arbetar aktivt med efterforskning och utvärdering följt av utveckling och köp eller inlicensiering av produkter för tillverkning och försäljning av nya nischgenerika, varvid Bolaget identifierar marknader där liten eller ingen konkurrens utöver originalläkemedlet finns. I dagsläget arbetar EQL Pharma enbart med receptbelagda nischgenerika för öppen- och slutenvård.



- > Strategi
- > Mål för EQL Pharma
- > Strategiska överväganden

Mål för EQL Pharma

De mål som beskrivs nedan utgör framåtriktade uttalanden. Dessa framåtriktade uttalanden utgör inga garantier för Bolagets framtida finansiella eller operationella utfall och EQL Pharmas faktiska resultat kan väsentligt avvika från det som uttalas eller antyds genom dessa framåtblickande uttalanden som en följd av flera faktorer.

Verksamhetsmål

Bli en **ledande aktör** inom nischgenerika i Norden samt inom fem till tio år bli ett ledande europeiskt generikaföretag.

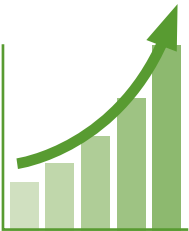
Långsiktigt bygga upp en högre varumärkeskännetecken.

Fortsätta investera i utvecklingen av produktportföljen.

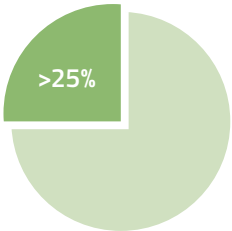
Stark, hållbar och lönsam tillväxt.

Finansiella mål för femårsperioden 2020/2021 - 2024/2025:

- att växa med minst 40 procent i genomsnitt per år, vilken tillväxt förväntas fördelas ojämnt över perioden. Tillväxten avser försäljning som ej är av engångskaraktär.
- att EBITDA-marginalen ska vara över 25 procent i slutet av femårsperioden.



Bolaget har haft en genomsnittlig tillväxt på 40 procent per år under de första tre åren



EBITDA-marginalen var vid periodens slut 15 %.

Hänt i produktportföljen 2023/2024:

11

Nya produkter lanserade

7

Godkända produkter

12

Produkter adderade till pipeline

67

Totalt antal produkter i portfölj och pipeline

Introduktion

Mål och strategier

- › Strategi
- › Mål för EQL Pharma
- › Strategiska överväganden

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

Strategiska överväganden

Nischgenerika är generika med liten eller ingen konkurrens utöver originalläkemedlet. Denna konkurrensfördel förväntas gälla under överskådlig tid. Orsaken till den begränsade konkurrensen är att dessa läkemedel har en liten omsättning globalt i monetära termer och i volym, men en relativt större omsättning i ett land eller region. Detta förhållande leder till att större generikabolag inte visat dessa lokala/regionala läkemedel större intresse.

För konkurrenter inom nischgenerika är inträdesbarriärerna av ovan skäl högre än för vanliga generika. Dessutom är EQL Pharmas nischgenerika oftast egenutvecklade produkter. För att en konkurrent ska ta en position på marknaden måste de själva utveckla och tillverka produkterna.

Bolagets kärnkompetens och styrkor

Generellt inlicensierar läkemedelsbolag generiska produkter från bolag som redan utvecklat dem alternativt nyutvecklar produkten tillsammans med en kontraktsutvecklare eller kontraktstillverkare.

EQL Pharma arbetar aktivt med efterforskning och utvärdering följt av utveckling och köp eller inlicensiering av produkter för tillverkning och försäljning. Bolaget identifierar marknader där liten eller ingen konkurrens utöver originalläkemedlet finns, eller terapier med en ny formulering riktad till ett specifikt terapibehov eller patientgrupp – allt i syfte att identifiera terapier och/eller marknader där Bolaget ser stark potential för lönsamt tillväxt.

Vid inlicensiering identifierar EQL Pharma en tillgänglig produkt någonstans i världen och förvärvar den i form av en licens för tillverkning och försäljning. De nischgenerika Bolaget är intresserat av finns ofta inte att köpa eller inlicensiera som

färdigutvecklade produkter. Det enda alternativet är då att själv utveckla dem.

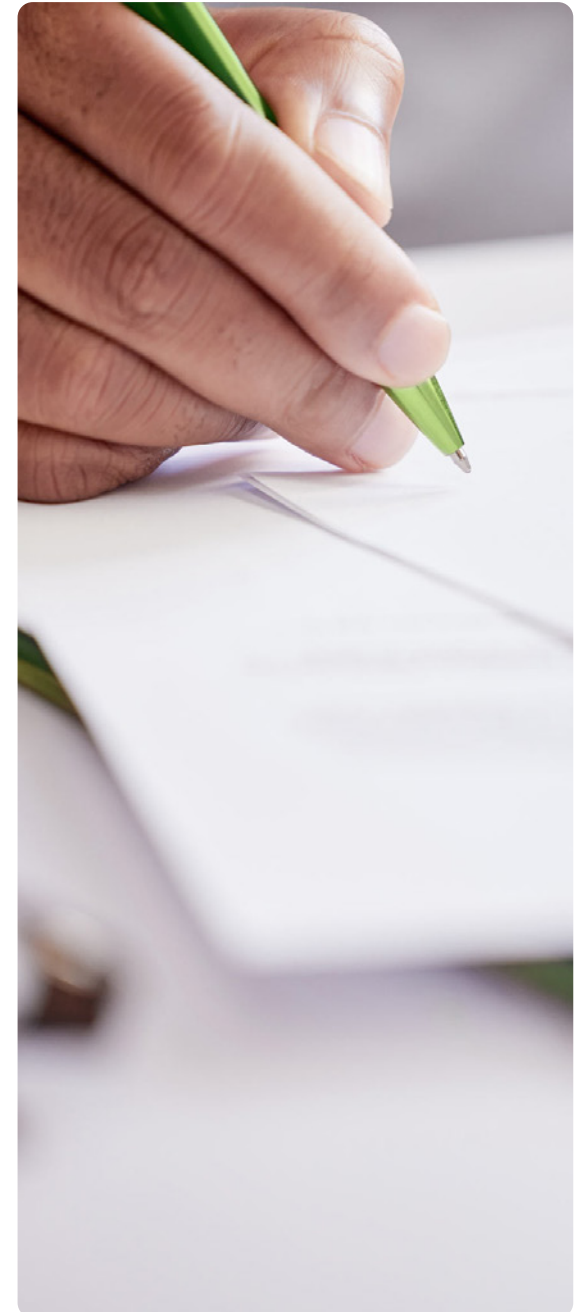
Stabil efterfrågan och pris

EQL Pharma tillämpar ett bakåtblickande tillvägagångssätt och fokuserar på gamla patentutlöp och kan därför utveckla generika med stabil och förutsägbar efterfrågan och pris. Många andra generikaföretag tillämpar istället en framåtblickande strategi där de utvecklar generika mot framtida patentutlöp. Detta kan leda till osäkerhet och subjektivitet om huruvida ett patent eller patentkluster faktiskt löper ut samt risken att flera konkurrenter samtidigt utvecklar samma generika.

Utmaningen inom nischgenerika ligger i att hitta läkemedel där originalläkemedlet har varit utan patentskydd under lång tid och där sannolikheten för konkurrens bedöms som liten, även efter de cirka tre till fyra år som det tar att få läkemedlet godkänt av relevanta läkemedelsmyndigheter och så småningom lanserat på marknaden.

Väl avvägd risknivå

EQL Pharma utvecklar eller licensierar nischgenerika baserat på en kalkyl för avkastning på investerat kapital. Eftersom ett större



- > Strategi
- > Mål för EQL Pharma
- > Strategiska överväganden

antal projekt har identifierats väljs de generika ut som bedöms ge bäst avkastning på investerat kapital samtidigt som de har en rimlig risknivå ur konkurrensmässigt perspektiv, regulatoriskt perspektiv och utvecklingsperspektiv. Nedlagda kostnader för utvecklingsprojekten aktiveras löpande.

Bolaget har som strategi att fortsätta att investera i sin produktportfölj. Detta är kapitalkrävande men försäljningsintäkterna förväntas stiga i samma eller snabbare takt.

Effektiv outsourcing

I syfte att ha en effektiv organisation och låg kostnadsbild sker produktutveckling - innefattande klinisk testning, forskning och en hel del dokumentation - samt produktion, lagerhållning och distribution genom outsourcing till extern part i Lund liksom i övriga Europa och världen. Bolaget har beslutat att inte investera i en omfattande intern sälj- och marknadsorganisation. Vid varubeställningar sker leverans av produkterna till distributionspartners direkt från kontraktstillverkaren. Detta innebär att EQL Pharma inte behöver hålla produkterna i eget lager, även om lageransvaret förblir EQL Pharmas tills dess att kunden köpt varan.

Tillväxtstrategi geografiskt och via nya produkter

Den geografiska inriktningen för Bolagets försäljning har främst varit Norden. Flera produkter i Bolagets befintliga portfölj har även en existerande marknad eller potential i andra europeiska länder, vilket utgör en väsentlig grund för EQL Pharmas expansionsstrategi för Europa som påbörjades år 2021. För att möjliggöra en expansion i Europa investerar Bolaget interna och externa resurser för att förstå marknadernas karakteristika. Mot bakgrund av detta kan Bolaget välja ut de produkter som ska säljas på respektive marknad och en marknads- och säljstrategi kan fastslås.

Parallellt med detta pågår och förbereds registreringar i utvalda länder för den första gruppen av produkter som har tydlig europeisk potential.

EQL Pharmas huvudsakliga tillväxtstrategi har två huvudkomponenter, dels en geografisk dimension, där nya markna-

der adderas för redan befintliga produkter på den europeiska marknaden, dels en produktdimension, där expansion genomförs via Bolagets nordiska ansats för identifiering och utveckling av nischgenerika på vid var tid befintliga marknader. I likhet med de nordiska länderna finns i Europa ett antal länder med originalläkemedel som saknar eller har liten generisk konkurrens trots att patenten gått ut för länge sedan.

Tillväxtstrategi på marknaden mot apoteken

EQL Pharma säljer nischgenerika mot apotek i Sverige, Danmark och Norge under eget varumärke och i Finland, Island, Storbritannien, Tyskland, Polen, Portugal och Österrike via partners. Bolaget har även signerat avtal med partners för framtida försäljning i Frankrike, Nederländerna, Italien, Estland, Israel, Turkiet, Kazakstan och Schweiz.

I affärsområdet i Norden tillämpas en "lägst-pris-princip" som sprider sig i Europa utanför Norden. Prissystemen i bland annat Tyskland, Nederländerna och i Storbritannien, där Bolaget lanserade sin första produkt 2019, bygger på lägst-pris-principen. Detta skapar möjligheter för EQL Pharma att tillämpa sin nischstrategi för generika i sin expansion i Europa. Bolaget bedömer att marknaden mot apotek kan komma att stå för en fortsatt stor del av Bolagets tillväxt under den kommande femårsperioden.

Tillväxt på marknaden mot sjukhus

Sedan 2020 säljer EQL Pharma även läkemedelsprodukter direkt till sjukhus. Många länder, exempelvis Finland, har olika upphandlingssystem för sjukhus- respektive apoteksprodukter vilket kan leda till att direktförsäljning på sjukhusmarknaden och indirekt försäljning på apoteksmarknaden kan vara att föredra. Tillväxtstrategin på marknaden mot sjukhus kan därför skilja sig från strategin på apoteksmarknaden.

Sjukhusmarknaderna i Europa är ofta fragmenterade. Upphandling till sjukhus av läkemedel kan genomföras av enskilda sjukhus individuellt, via upphandlingsgrupper regionalt eller via paraplyorganisationer. Sättet på vilket upphandling sker



påverkar i stor utsträckning valet av försäljningsstrategi. I vissa fall behövs exempelvis en avsevärd säljstyrka medan en ytterst begränsad organisation kan räcka i andra fall.

EQL Pharma har försäljning på marknaden mot sjukhus under eget varumärke i de nordiska länderna. Bolaget har även ingått avtal om att agera ombud åt tre utomnordiska generikabolag för att tillhandahålla deras produkter i Norden, främst inom affärsområdet sjukhus. Läkemedel som säljs genom upphandlingar till vården förväntas komma att öka kraftigt i betydelse för Bolaget under den kommande femårsperioden, enligt Bolagets bedömning.

Prisstrategi för nischgenerika

Eftersom EQL Pharma säljer generika på en öppen konkurrensutsatt marknad spelar pris och logistik en stor roll för att uppnå ett lönsamt resultat. Bolagets målsättning är att med marginella prisjusteringar på sina produkter jämfört med aktuellt pris på originalläkemedlen nå en rimlig andel av den totala årliga försäljningen. Detta kan göras med stöd av penetrationsfrämjande

Introduktion

Mål och strategier

- > Strategi
- > Mål för EQL Pharma
- > Strategiska överväganden

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information



system såsom offentliga upphandlingar och subventionssystem liknande det svenska "Periodens Vara-systemet".

Även om Bolagets förhoppning är att det ska bli en ensam konkurrerande generikatillverkare till de berörda originalläkemedlen, utgår Bolaget av försiktighetsskäl i sina kalkyler från att ytterligare minst en konkurrent kommer att etablera sig för respektive originalläkemedel. Bolagets bedömning är ofta att även en marknad med tre till fyra leverantörer av en utbytbar produkt kommer att ge möjlighet för alla aktörer att nå en marknadsandel med rimliga priser och täckningsbidrag.

Ett originalläkemedel har alltid en marknadsmässig fördel gentemot generika genom att vara väl inarbetat och ett tryggt val för konsumenten. Sannolikt kommer vissa konsumenter fortsätta köpa originalläkemedlet på grund av varumärkeskänedom samt att det bara förväntas skilja en liten summa i pris till EQL Pharmas fördel under de perioder Bolaget har mest förmånligt pris. Bolaget har tagit höjd även för detta i sina försäljningskalkyler.



”

Flera av EQL Pharmas produkter har även en potential i andra europeiska länder, vilket utgör en väsentlig grund för expansionsstrategin.

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Memprex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Verksamhet

EQL Pharmas process för utveckling av generika är snabb och kostnadseffektiv. Vi har för närvarande 36 godkända och marknadsförda läkemedel i vår portfölj.



- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Membrex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Produktutveckling och produktion av EQL Pharmas generika

EQL Pharmas process för utveckling av generika är snabb och kostnadseffektiv. Fokus för Bolaget är att välja ut läkemedel som kan registreras med en bioekvivalensstudie eller en s.k. Biowaiver.

En bioekvivalensstudie är en klinisk studie som genomförs på friska frivilliga försökspersoner för att påvisa det aktiva ämnets koncentration i blodet (plasmakoncentration). Denna koncentration ska vara likvärdig med originalläkemedlets vilket betyder att produkten är medicinskt likvärdig och av samma kvalitet som originalläkemedlet. Detta sparar både tid och kapital och garanterar att preparaten är lika trygga och effektiva.

CRO och CMO-bolag för produktutveckling

EQL Pharma använder sig av ledande CROs (Contract Research Organizations) och större läkemedelsbolag i Europa, Indien och Indonesien i produktutvecklingen för klinisk testning, forskning och en hel del dokumentation. I samband med att processen inleds formuleras den nya produktens beståndsdelar och avtal ingås med en CRO eller ett läkemedelsbolag, som under framställningsprocessen är EQL Pharma behjälplig med bland annat regulatoriskt arbete och sammanställning av dokumentation, så kallad dossier till den ansökan som senare i processen lämnas in till läkemedelsmyndigheter. Efter cirka två till tre år är utvecklingen och de kliniska studierna klara och dossiern lämnas in till läkemedelsmyndighet. Därefter tar det som regel cirka ett år innan ett slutligt utlåtande och ett eventuellt godkännande erhålles, varefter försäljning kan inledas.

På produktionssidan använder sig Bolaget av CMO (Contract Manufacturing Organizations).



Vad betyder "Biowaiver"?

Biowaiver betyder ordagrant att för den produkten behövs inte en bioekvivalensstudie. Orsaken till att biowaiver ges är ofta att produkten innehåller en substans som kroppen själv tillverkar, t ex vitamin D, vilket gör det svårt att jämföra olika produkter då kroppens egen produktion varierar kraftigt över tid beroende av yttre omständigheter, som t ex solljus i fallet med vitamin D.



Tid från kontrakt till lansering: 3–4 år

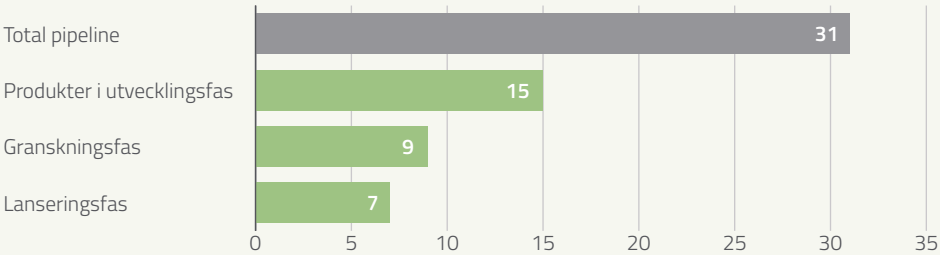
- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Membrex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Projektportfölj och pipeline

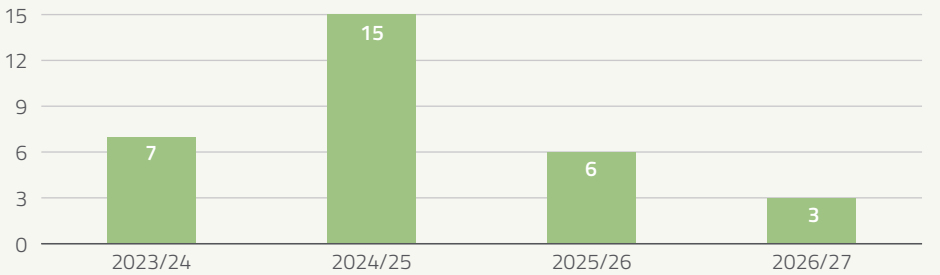
Bolaget har för närvarande 36 godkända och marknadsförda generiska läkemedel i sin portfölj. Flertalet av dessa säljs i flera styrkor och förpackningsstorlekar. EQL Pharmas pipeline av nya produktutvecklingsprojekt och inlicensieringar befinner sig under ständig förändring och fortsatt utveckling. Nya produkter förväntas därför tillkomma löpande. Bolaget förväntar sig dock att en del produkter kommer att försenas eller utgå allt eftersom utvärderingsprocessen av produkter fortskrider.

EQL Pharmas pipeline består av 15 produkter i utvecklingsfas, vilka utvecklas med partners eller för vilka Bolaget signerat licens- eller distributionsavtal för en eller flera geografiska marknader utan att själv ha utvecklat produkten. När en produkt väl är färdigutvecklad skickas ansökan in till relevanta läkemedelsmyndigheter i de marknader där EQL Pharma avser att marknadsföra produkten. Myndigheterna inleder sedan en granskning vilken generellt sett tar cirka ett år från ansökan till godkännande (den så kallade granskningsfasen). Idag är 9 produkter i granskningsfas.

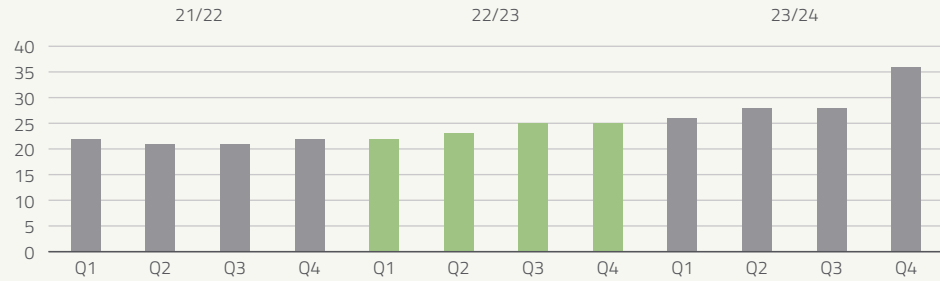
Efter godkännande av läkemedelsmyndigheter när produkten är godkänd för försäljning, kan order läggas för tillverkning och leverans. Parallellt med detta ansöker EQL Pharma även om subvention från myndigheter i aktuella länder samt lämnar anbud på upphandlingar i den mån sådana finns tillgängliga. Bolaget benämner detta steg lanseringsfas och det tar i regel 6–12 månader från godkännande fram till att den första förpackningen är levererad ut till apotek. Idag har EQL Pharma 7 produkter i lanseringsfas.



Bilden ovan visar EQL Pharmas totala pipeline av produkter i utvecklingsfas samt hur många av dessa som är i granskningsfas respektive lanseringsfas.



Bilden ovan visar EQL Pharmas produktlanseringar för innevarande räkenskapsår samt förväntade lanserade produkter fram till och med räkenskapsåret 2026/2027.



Bilden ovan visar produktportfölj, det vill säga marknadsförda produkter, per kvartal för de senaste tre räkenskapsåren. Tester ingår inte i översikten av kontinuitetsskal.

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Memprex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Regelverk, tillstånd och certifikat

För att få bedriva handel, import och export av läkemedel innehar EQL Pharma partihandelstillstånd, tillverkningstillstånd, narkotikatillstånd samt GMP-certifikat (Eng. Good Manufacturing Practices) och GDP-certifikat (Eng. Good Distribution Practices).

GMP är ett ramverk för hur läkemedel produceras under säkra och trygga förhållanden samt garanterar innehållet i produkterna som tillverkas. GDP sätter upp riktlinjer för hur distribution av läkemedel ska ske på ett säkert sätt. Här regleras exempelvis temperaturkontroll och vilka typer av varor som tillåts transporteras tillsammans. Sammantaget syftar ramverken till att garantera produkternas innehåll och integritet i hela värdekedjan. I tillägg till dessa regelverk har läkemedelsindustrin sedan 2019 även FMD-regelverket (Eng. Falsified Medicines Directive) att förhålla sig till. FMD är ett regelverk som syftar till att undvika att förfalskade läkemedel letar sig in i den legala försäljningskedjan. Detta uppnås genom att varje enskild förpackning tilldelas en egen identitet genom en så kallad 2D-kod som finns fysiskt på paketet men också digitalt i en central EU-databas. När paketet lämnas ut på apotek skannar apotekaren koden för att kontrollera att förpackningen finns i databasen och därmed är legitim. Vidare måste varje läkemedel som ska säljas i Sverige, med få undantag, vara godkända av Läkemedelsverket eller Europeiska läkemedelsmyndigheten.

Bolaget har även en del medicintekniska produkter i sitt sortiment, såsom covid-19-antigen-självtest. Medicintekniska produkter måste följa gällande regelverk för att lanseras på marknaden, vilket bland annat innebär att de flesta medicin-



tekniska produkter måste ha en godkänd CE-märkning, vilket Bolaget har erhållit för sina relevanta produkter.

Utöver ovan regelverk gäller även särskilda regler för parallellimport av läkemedel. En parallellimportör behöver ha ett partihandelstillstånd och den aktör som ompaketerar läkemedlet för den svenska marknaden måste ha ett tillverkningstillstånd. Ompaketering anses utgöra tillverkning av läkemedel och för detta krävs tillverkningstillstånd från Läkemedelsverket. Vid parallellimport och parallellhandel av narkotiska läkemedel ska parallellimportören eller partihandlaren även ha tillstånd att föra in narkotika till Sverige. Vidare får ett parallellimporterat läkemedel inte säljas förrän tillstånd har beviljats av Läkemedelsverket. Såvitt gäller parallelldistributede läkemedel, dvs. läkemedel som har godkänts av den Europeiska läkemedelsmyndigheten, krävs motsvarande tillstånd från Europeiska läkemedelsmyndigheten.

EQL Pharmas tillstånd har erhållits genom att Bolaget har kunnat uppvisa tillbörliga processer och rutiner för Läkemedelsverket och motsvarande myndigheter i andra länder. Tillstånden

underhålls och förnyas löpande. Läkemedelsmyndigheterna inspekterar med jämna mellanrum EQL Pharma som är skyldigt att uppfylla myndigheternas krav för att inte riskera att få sina tillstånd indragna eller att få anmärkningar på hur verksamheten bedrivs. Att säkerställa en hög nivå och integritet i verksamheten och därmed säkerställa en smidig livscykelhantering av tillstånden är av yttersta vikt och har högsta tänkbara prioritet på Bolagets agenda.

Som en del i att säkerställa hög kvalitet och integritet i verksamheten genomför EQL Pharma i sin tur regelbundna inspektioner av dess utvecklare, tillverkare och leverantörer. Vid dessa inspektioner går Bolaget igenom alla delar i deras verksamhet i detalj, allt från tillverkningsprocesser till lagerhållning, miljöpåverkan och lokala arbetsförhållanden. I tillägg genomför Bolaget en årlig analys av alla sina produkter utifrån ett tillverkningsperspektiv där information om alla producerade produktgrupper och lansering av dessa till EU-marknader genomgås i detalj.

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Mompex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Försäljnings- och marknadsmodell för EQL Pharma

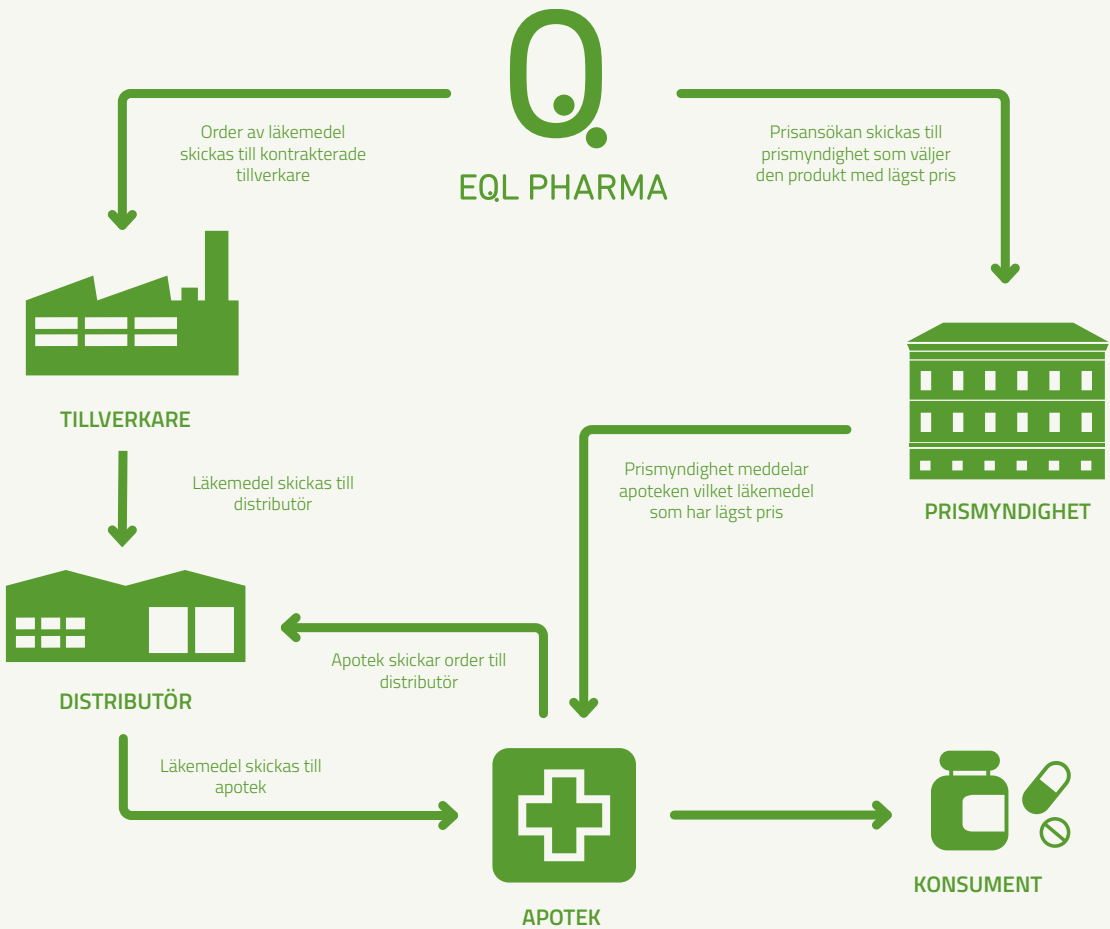
EQL Pharmas nischgenerika kan grovt delas upp i fyra delar baserat på fyra olika försäljnings- och marknadsmodeller. Dessa är Retail, Hospital, Branded samt Tester.

Retail

Produkter inom Retail säljs via så kallade utbytessystem. I Sverige, Danmark, Finland och Norge finns lagar och förordningar i syfte att hålla nere läkemedelskostnaderna för samhället. I Sverige tillämpas exempelvis Periodens Vara-systemet och liknande system tillämpas i övriga Norden i syfte att upphandla den aktuella aktiva substansen rätt formulerad till ett så lågt pris som möjligt. Originalläkemedel finns i regel kvar på marknaden i Sverige, Danmark, Finland och Norge även efter att generisk konkurrens uppstått, men ett billigare alternativ tilldelas normalt patienten om inte speciella omständigheter råder. Bedömningen är att de icke nordiska europeiska länderna kommer att röra sig mot det nordiska lägst-pris-principen-systemet.

I många fall finns flera olika generika av samma originalläkemedel på marknaden. Förfarandet för att bestämma vilken generika som ska ersätta originalet sker genom att varje bolag som vill vara med och konkurrera skickar en prisansökan för en fastställd period till en prismsmyndighet. Denna väljer sedan ut läkemedlet med lägst pris och skickar ut information om vald produkt till apoteken. Detta gäller för Sverige, Danmark och i Finland. I Norge är förfarandet något annorlunda genom att marknadsföringen och prisansökan sker direkt mot apotekskedjorna.

Vid de tillfällen EQL Pharmas produkter blir valda skickas



Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Memprex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Hållbarhet

Finansiell information

information direkt till bolagets distributionspartners, såsom Oriola, Tamro, Tjellesen Max Jenne eller Nomeco, vilka i sin tur ser till att produkterna snabbt når ut till alla apotek.

Fördelar inom Retail är snabb marknadspenetration och obefintliga krav på sälj- eller marknadsföringsresurser. Med rätt pris och tillgängligt lager säljs produkterna automatiskt och utan fördröjning.

Nackdelen inom Retail är förstås att lätt vunnet är lika lätt försvunnet om en konkurrent kan erbjuda ett lägre pris. Detta gör lagerplanering och marknadskännedom till centrala tillgångar inom EQL Pharma för att kunna balansera rätt mellan möjligheter och risker när priser skiftar på års-, kvartals-, månads- eller veckobasis.

Hospital

Produkter inom Hospital säljs via så kallade upphandlingssystem. Dessa är vanligtvis styrda av en uppsättning viktade kriterier där pris alltid är tyngst även om krav på exempelvis miljöbelastning och användarvänlighet för sjukvården fått en allt större vikt. Hospital kännetecknas av läkemedel som endast handhas av sjukvårdspersonal, som injektions- eller infusionsprodukter.

Upphandlingar kan omfatta allt från enstaka sjukhus till ett helt lands behov och kan variera kraftigt avseende tidslängd, exklusivitet och krav-specifikation. Att navigera rätt i detta utbud är en prioritet för EQL Pharmas satsning inom Hospital. Upphandlande kan vara t ex Västra Götalandsregionen, Amgros, Region TYKS eller Sykehusinnkjöp. Bolaget använder sig av Magnum Medical, Biofarma Logistics,, Tamro, Alliance Healthcare och Nomeco som distributörer av sjukhusprodukter.

I många europeiska länder är det möjligt att i egen regi sälja till upphandlingsenheter för enskilda eller grupper av sjukhus även för ett bolag som likt EQL Pharma beslutat att inte investera i en omfattande sälj- och marknadsorganisation. Marknaden för sjukhusläkemedel i Norden är däremot styrd av offentlig upphandling med stora likheter mellan länderna. Den offentliga upphandlingen är förhandlingsfri och kännetecknas av transpa-

rens och tydlig struktur, något som ofta saknas i förhandling med enskilda sjukhus eller grupperingar av sjukhus utan en central offentlig upphandling.

För- och nackdelar är snarlika de för Retail med den stora skillnaden att upphandlingar vanligtvis sträcker sig över ett eller flera år.

Branded

Nischgenerika inom Branded marknadsförs aktivt av EQL Pharma eller av EQL utsedda samarbetspartners. Produkter i detta affärsområde har vanligtvis unika egenskaper som skiljer den från andra, liknande, produkter vilket gör att utbytbarhet eller upphandling inte är möjligt eller bäst lämpat för produkten. Läkemedlen säljs via direkt receptförskrivning från förskrivare, vanligtvis läkare men även vissa kategorier av sjuksköterskor eller tandläkare.

Fördelen med affärsområde Branded är en säkrare, mer förutsägbar försäljning och avkastning när varumärket blivit etablerat och funnit sin målgrupp av förskrivare och patienter. Nackdelen är att det vanligtvis tar tid och resurser att nå ut till och etablera sig hos målgruppen av förskrivare. För närvarande utgörs affärsområdet av bolagets strategiska nyckelprodukter Mellozzan och Memprex.

Tester

Under 2020 adderade Bolaget en produktlinje i spåret av covid-19-pandemin som omfattade medicintekniska produkter och förbrukningsmaterial till sjukvården med begränsad komplexitet, till exempel skyddskläder och sprutor, som huvudsakligen köptes in av regioner, landsting och kommuner i Sverige och Danmark.

Under 2021 utvecklades Bolagets portfölj till att även innefatta covid-19-antigen-självtest, bland annat det första testet baserat på saliv, istället för det mer invasiva tops-testet som tas genom nashålan och som tidigare varit det enda tillgängliga. Under hösten 2022 uppgraderades produktlinjen till att även

omfatta ett så kallat lollipop-test för covid-19, som innebär att testet tas via munnen genom att testanordningen placeras under tungan. Senare tillkom även ett kombinerat test för covid-19 och influensa typ A och B. Bolaget ser inte att användningen av tester kommer att upphöra och har därför slutat klassificera försäljningen som av engångskaraktär och istället valt att klassificera det som ett eget affärsområde från och med räkenskapsåret 2023/2024. Försäljningen av tester sker främst till apotekskedjor i Norden och är mycket säsongsberoende.

Konkurrenter

På EQL Pharmas nuvarande marknader finns generellt ett 20-tal aktiva aktörer av vilka Bolaget har direkt konkurrerande produkter med flera av dessa. De viktigaste av dessa är i dagsläget Viatris (tidigare Mylan/Meda), Orifarm Generics, Evolan Pharma och AGB Pharma. Allteftersom EQL Pharma lanserar fler produkter på nya marknader förändras konkurrensläget till att innefatta ytterligare viktiga konkurrenter. Vid varje produktutveckling sker en avstämning mot nuvarande konkurrensläge för just den generikan och i strategin ingår att välja produkter med ingen eller låg konkurrens. Under tiden fram till lansering utvärderas kontinuerligt konkurrenssituationen.

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Mompex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Övrig verksamhet

Förutom utveckling och inlicensiering av nischgenerika är EQL Pharma även etablerade inom parallellimport av läkemedel sedan 2016. Bolaget har också en egen produktlinje med medicintekniska produkter och förbrukningsmaterial.

EQL Pharma har upparbetade relationer med kinesiska life science-bolag och ett solitt leverantörsnätverk. I samband med pandemin började bolaget sälja medicintekniska produkter och förbrukningsmaterial till dansk och svensk sjukvård via upphandling. EQL Pharma tog också fram covidtester och har nu fyra tester på marknaden varav det senaste är ett kombinerat covid/ influensa-test.

Parallellimport

EQL Pharma är etablerade inom parallellimport av läkemedel i Sverige sedan 2016. Priserna på receptbelagda läkemedel varierar mycket mellan EU:s medlemsländer, varför Bolaget importerar godkända receptbelagda läkemedel från länder inom EU där priserna är lägre än i Sverige.

Vid parallellimport köper ett företag godkända receptbelagda läkemedel i ett EU-land där det säljs till ett lägre pris, till exempel i Portugal, för att sedan importera och packa om dessa för försäljning till ett högre pris i ett annat EU-land, till exempel i Sverige. Det rör sig om exakt samma läkemedel, tillverkat i samma fabrik och med samma kvalitetsstandard. Det enda som skiljer är förpackningen och bipacksedeln som är anpassade för respektive land, vilket nödvändiggör ompaketering efter parallellimporten innan läkemedlet kan säljas.

Som en följd av konkurrens är marginalerna på parallellimport begränsade. Vinsterna på parallellimport delas generellt mellan importören och apotekskedjan som säljer det parallellimporterade läkemedlet, medan priset för konsumenten kvarstår



oförändrat i förhållande till det ursprungliga läkemedlet. Förvisso kommer ökad konkurrens via parallellimport även läkemedelskonsumenterna till del, genom att parallellimporten fungerar som en prismässig hämsko för övriga konkurrerande läkemedel på marknaden.

Medicintekniska produkter och förbrukningsartiklar

Under 2020 adderade Bolaget en produktlinje i spåret av Covid-19 pandemin omfattande medicintekniska produkter och förbrukningsmaterial till sjukvården med begränsad komplexitet, t ex skyddskläder och sprutor, som huvudsakligen köps in av regioner, landsting och kommuner via offentlig upphandling i Sverige och Danmark. EQL Pharma har under många år jobbat nära ledande kinesiska life science bolag och har medarbetare som är kinesiska medborgare vilket har möjliggjort förvärv av rättigheter till medicinsk skyddsutrustning. Bolagets solida leverantörsnätverk utgör en viktig bas.

Under 2021 utvecklades portföljen till att även innefatta Covid-19 antigen självtest, bl a det första testet baserat på saliv snarare än det mer invasiva "nåshåle-tops"-testet som fram till dess varit det enda tillgängliga. Under hösten 2022 uppdaterades produktlinjen till att även omfatta ett så kallat lollipop tester för Covid-19. Bolaget finner den framtida försäljningspotentialen som svårbedömd med är och förblir väl positionerade i händelse av nya smittotoppar.



Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

- › Produktutveckling och produktion
- › Projektportfölj och pipeline
- › Väsentliga tillstånd och certifikat
- › Försäljnings- och marknadsmodeller
- › Övrig verksamhet
- › Case: Memprex
- › Intervju med medarbetare
- › Aktien
- › Ledning
- › Styrelse
- › Revisor

Hållbarhet

Finansiell information

Case: Memprex

Ett av EQL Pharmas brandade varumärken är Memprex som är ett metenamin hippurat-baserat läkemedel för återkommande urinvägsinfektion. Metenamin hippurat är det enda ämne som är lika bra som antibiotika som profylaktiskt medel mot återkommande urinvägsinfektion.

Memprex är tillsammans med Mellozzan en av EQL Pharmas två brandade varumärken. Dessa två varumärken är kraftfulla tillväxtplattformar med en betydande ekonomisk potential. Memprex har funnits i EQL Pharmas portfölj sedan 2018.

Återkommande urinvägsinfektion

Urinvägsinfektion beror på att bakterier kommer in i urinröret eller urinblåsan. Oftast försvinner besvären inom en vecka, utan behandling¹. Hos en del patienter återkommer urinvägsinfektionen flera gånger, eller så försvinner den inte av sig själv utan antibiotika måste sättas in. Problemet är att bakterierna ibland är motståndskraftiga mot antibiotika och för att hitta rätt sort måste odlingar göras. Tyvärr kommer problemen ofta tillbaka när behandlingen är avslutad vilket beror på att antibiotika slår ut den viktiga tarmfloran. Efter en antibiotikakur mot urinvägsinfektion får cirka 60 procent tillbaka en ny infektion inom tre månader.

Urinvägsinfektion är vanligast hos kvinnor och kan ge följsjukdomar som problem med njurarna.²

Antibiotikaresistens och huskurer

Enligt en prognos riskerar vi en situation där 10 miljoner människor dör per år till följd av infektioner med resistent bakterier. Problemet är mest utbrett för ESBL-bildande bakte-

rier, framförallt E-coli-bakterier vilka är den vanligaste orsaken till urinvägsinfektion³. Jakten på alternativa sätt att behandla urinvägsinfektion har pågått länge och huskurerna är många. En välkänd kur är att dricka stora mängder tranbärsjuice vilket gör urinen mer sur och hämmar tillväxten av bakterier.

Hur verkar Memprex?

Memprex verkar genom att öka surhetsgraden på urinen. I den sura miljön förvandlas Memprex till formaldehyd och dödar bakterierna. Memprex är framför allt tänkt för den som har återkommande urinvägsinfektioner och kan tas regelbundet för att hålla infektioner borta. Administrationen är enkel, orala 1 grams tabletter som tas två gånger om dagen och biverkningarna är få.

Memprex i världen

EQL Pharma har långt framskridna planer för lansering av Memprex i flera europeiska länder. I Sverige lanserades Memprex 2019, i Storbritannien år 2020 via partner och i Norge 2021. Under hösten 2023 ingicks ett exklusivt licensavtal med Laboratoires Majorelle, ett franskt ledande företag inom kvinnohälsa, för den franska marknaden. Laboratoires Majorelle har mycket goda relationer till hälsomyndigheter och specialister, samt stark kapacitet inom försäljning och marknadsföring. I Frankrike

finns det för närvarande inte något alternativ till antibiotika för profylaktisk behandling av återkommande urinvägsinfektion och Laboratoires Majorelle väntas lansera Memprex på marknaden inom de närmaste två åren.

Potential för Memprex

EQL Pharma ser stor marknadspotential för Memprex på fler marknader i Europa. Det finns pågående, långt framskridna, förhandlingar om Memprex med andra företag för ytterligare europeiska länder.

1) <https://www.1177.se/Skane/sjukdomar--besvar/njurar-och-urinvagar/infektioner-i-njurar-och-urinvagar/urinvagsinfektion-hos-kvinnor/>

2) <https://vardgivare.skane.se/vardriktlinjer/infektionssjukdomar/ako/urinvagsinfektion-hos-kvinnor/>

3) <https://nyheter.ki.se/antibiotikaresistens-den-tysta-pandemin>

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Memprex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Intervju med Carl Lindgren

Carl Lindgren är Chief Business Development Officer på EQL Pharma sedan augusti 2023. Han har tidigare varit anställd på stora till medelstora läkemedelsföretag och har innan han kom till EQL varit med om att transformera ett forskningsbolag till ett kommersiellt framgångsrikt bolag inom konsumenthälsa.

”
Jag tycker att det är viktigt att nämna att EQL har en väl fungerande affärsmodell i grunden med både lönsam och stark organisk tillväxt.

Hur kommer det sig att du började jobba på EQL Pharma?

Jag har tidigare arbetat på större läkemedelsbolag som Astra-Zeneca och Lundbeck med flera tusen anställda vilket varit väldigt lärorikt, spännande och har gett mig en god kunskap om branschen. Med denna bas ville jag vara med och bygga upp något från grunden och fick möjlighet att vara med och transformera ett mindre forskningsbolag till ett kommersiellt och lönsamt ”specialty pharma” bolag som vi sålde till en ny ägare. Jag fick därefter möjligheten att under den nya ägarkonstellation vara med om att ändra bolagets inriktning en andra gång mot konsumenthälsa under fortsatt kraftig tillväxt och geografisk expansion vilket var väldigt spännande. I EQL såg jag en unik möjlighet att få vara med och bidra till en liknande tillväxtresa. I mitt tidigare arbete hade jag kommit i kontakt med både Christer som är styrelseordförande och Axel som är VD så när möjligheten öppnade sig att bli en del av teamet så tvekade jag inte.

Vilka är dina arbetsuppgifter?

Jag ansvarar för bolagets affärsutveckling vilket är ett brett område. Just nu är jag fokuserad på att hitta potentiella förvärvsmöjligheter. Det kan vara produkter eller produktportföljer som vi enkelt kan lägga till vår befintliga infrastruktur eller bolagsförvärv som ger oss synergier eller bidrar till vår geografiska expansion. Jag tycker att det är viktigt att nämna att EQL har en väl fungerande affärsmodell i grunden med både lönsam och stark organisk tillväxt. Bolaget är alltså inte ett ”buy and build” case utan vi ser snarare på förvärv som ett komplement till den underliggande fungerande affärsmodellen.

Hur hittar du förvärvsmöjligheter?

Till att börja med gäller det att ha ett brett perspektiv och se möjligheterna. Om man letar efter det perfekta förvärvet är risken att man får leta väldigt länge men med det sagt ska det



Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Membrex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Hållbarhet

Finansiell information

naturligtvis finnas en tydlig affärslogik och ett business case som det bygger på. Efter många år inom läkemedelsbranschen så har jag ett brett kontaktnät som jag har informerat och aktiverat. Det är både direkta kontakter på olika läkemedelsbolag men även banker och företagsmäklare som arbetar specifikt med M&A processer inom branschen. Sedan är det flera i bolaget och i styrelsen med lång erfarenhet och ett brett kontaktnät. Jag brukar säga att vi har ett kollektivt ansvar att hitta möjligheterna men att jag sedan kan leda och koordinera arbetet framåt i processen. Det är också viktigt att kontinuerligt följa vad som sker på marknaden och se möjligheter och agera på dem så tidigt som möjligt.

Vad är det som gör EQL till ett spännande bolag?

Det som gör EQL spännande och intressant i mina ögon är att det är ett entreprenöriellt företag i stark och lönsam tillväxt. Vi har en tydlig affärsidé, är opportunistiska och ser möjligheter där andra inte gör det, samt agerar snabbt från beslut till handling. Bolaget har kommit en bra bit på vägen men det finns fortfarande mycket som vi kan göra för att fortsätta tillväxtresan många år framåt. Att få möjlighet att vara med och bidra till den resan är verkligen spännande.

Vad är roligast med ditt arbete?

Dels fasen och resan som bolaget är i som jag redan nämnt, men jag tycker även att vi är ett väldigt bra team. Det finns mycket driv och vilja att göra saker och vi har en öppen och bra dialog och är lösningorienterade. Trots att vi inte är så många anställda, så har vi olika bakgrunder och många nationaliteter representerade i bolaget, vilket är stimulerande och bidrar till ett brett perspektiv på hur vi tar oss an och löser problem. Så jag gillar atmosfären, vi är beredda att hugga i samtidigt som vi har ganska roligt!

Vilken var den största utmaningen under året för er?

Det finns naturligtvis flera utmaningar men om jag begränsar mig till förvärv så skulle jag gärna sett att vi hade haft både fler och

ett jämnare flöde av potentiella förvärvsobjekt att kika på. EQL har hittills framförallt växt organiskt, dvs av egen kraft vilken är en styrka i sig men vi har ett arbete framför oss att både själva bygga upp en pipeline av möjligheter att kika på och att sätta oss på kartan som ett bolag som är öppet för att komplettera den organiska växten med förvärv så att vi blir kontaktade med fler förslag utifrån. Denna process tar lite tid men ju fler förvärv vi gör, desto fler förslag kommer vi att få. En mer positiv makroekonomi kommer också driva på M&A aktiviteten i branschen.

Vad ser du mest fram emot under kommande året?

Jag ser fram emot många saker, men det hade varit väldigt roligt att göra ett lite större förvärv som tar oss till nästa nivå. Det är naturligtvis inget självändamål i sig att göra ett förvärv utan viktigast är att det är ett förvärv som är strategiskt rätt och till en värdering som går att räkna hem. När det sedan kommer är sekundärt men för eller senare ska vi säkert lyckas med det. Jag ser också fram emot att fortsätta bygga relationer med andra bolag och partners för att skapa nya möjligheter och sätta EQL på kartan som en relevant och seriös affärspartner!

”

Bolaget har kommit en bra bit på vägen men det finns fortfarande mycket som vi kan göra för att fortsätta tillväxtresan många år framåt.

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Membrex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Aktien

EQL Pharmas aktie är noterad på Spotlight Stock Market sedan 17 december 2013 och handlas under kortnamnet (ticker) EQL.

Aktiekapital

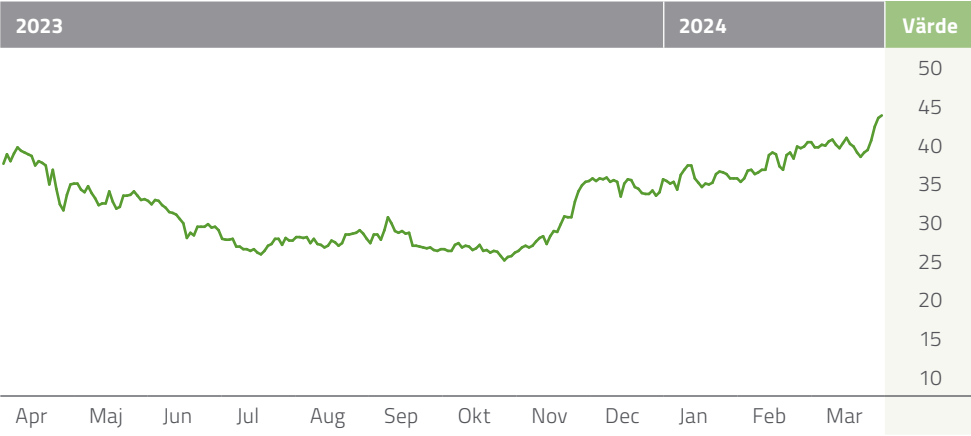
Bolagets aktiekapital är uttryckt i svenska kronor (SEK) och fördelas på de av bolaget utgivna aktierna med ett kvotvärde som också uttrycks i svenska kronor. Aktiekapitalet uppgår till cirka 1,308 MSEK och består av 29 063 610 (29 063 610) aktier, vilket ger ett kvotvärde om 0,045 SEK per aktie.

Utdelning

Styrelsen har inte för avsikt att föreslå någon utdelning förrän bolaget genererar goda kassaflöden som inte bättre kan investeras i verksamheten. EQL Pharma har inte lämnat utdelning sedan bolaget grundades 2006. Ingen utdelning föreslås för det gångna verksamhetsåret.

Aktiekurs

Aktuell kursinformation finns på Spotlight Stock Markets webbplats www.spotlightstockmarket.com. Diagrammet i detta avsnitt visar kursutvecklingen för aktien under räkenskapsåret 2023-2024.



Finansiell kalender

- AUG 08 2024** Delårsrapport 2024-Q1
- AUG 19 2024** Årsstämma 2023
- OKT 24 2024** Delårsrapport 2024-Q2
- JAN 31 2025** Delårsrapport 2024-Q3
- APR 30 2025** Bokslutskommuniké 2024-Q4

Aktieägare

Vid räkenskapsårets slut hade EQL Pharma 961 aktieägare. Vid räkenskapsårets ingång hade EQL Pharma 964 aktieägare. De största aktieägarna framgår av tabellen nedan.

Aktieägare	Andel
Cadila Pharmaceuticals Ltd	30,00
Christer Fåhræus	24,21
SEB Fonder	4,33
Avanza Pension	3,63
Consensus Asset Management	2,82
Nordnet Pensionsförsäkring	2,43
Sten Irwe	1,71
Carnegie Fonder	1,51
Cliens Fonder	1,06
Martin Søkjer-Petersen	1,02

Värdeutveckling

Den sista handelsdagen i mars 2024 betalades aktien i 42,30 SEK (37,40 SEK). Som högst under räkenskapsåret betalades aktien i 42,30 SEK (28 mars 2024).

KORTA FAKTA

- Kortnamn: EQL
- Noteringsplats: Spotlight Stock Market
- Antal aktieägare: 961
- Antal aktier: 29 063 610
- Aktiekapital: 1,308 MSEK

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Membrex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Ledning



Axel Schörling

Verkställande direktör sedan 2022, Vice verkställande direktör sedan 2020 och COO sedan 2018

Född: 1986
Utbildning: MSc Teknisk Fysik, Chalmers och MSc Finansiell Ekonomi, Handelshögskolan i Göteborg
Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i GASPOROX AB
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Director i Perstorps Business Controlling team och managementkonsult på BearingPoint
Innehav i Bolaget: 257 113 aktier och 400 000 köpoptioner



Alexander Brising

Business Development Director sedan 2016, Chief Commercial Officer sedan 2022

Född: 1970
Utbildning: MSc Business Administration, Management & Operations från Handelshögskolan i Göteborg
Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i Föreningen för Generiska Läkemedel och Biosimilarer AB och i Baabs AB
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Sandoz nordiska huvudkontor i Köpenhamn som Commercial Head Sweden
Innehav i Bolaget: 272 105 aktier



Martin Kristofferson

Strategic Sourcing Director sedan 2021, Chief Operating Officer sedan 2022

Född: 1978
Utbildning: MSc Business Administration, Linköpings Universitet
Övriga pågående uppdrag: –
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Sourcing Director Biogaia AB i Lund, CMO och Medical Devices Procurement hos Leo Pharma i Köpenhamn
Innehav i Bolaget: 15 200 aktier och 116 000 köpoptioner



Anna Jönsson

CFO sedan 2021

Född: 1984
Utbildning: IHM Business School
Övriga pågående uppdrag: –
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Kontorschef i Lund på Resursgruppen Ekonomi & Revision AB
Innehav i Bolaget: 13 729 aktier



Cornelia Lindström

Regulatory Affairs, Quality Assurance och PV Director sedan 2021

Född: 1986
Utbildning: MSc Pharm, Leg. Apotekare, Uppsala universitet
Övriga pågående uppdrag: –
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Head of Regulatory Affairs och Pharmacovigilance på Bayer Animal Health i Köpenhamn
Innehav i Bolaget: 46 000 köpoptioner



Carl Lindgren

Chief Business Development Officer

Född: 1968
Utbildning: B.Sc., Business Administration & Economics, Lunds Universitet
Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande Iconovo AB och styrelseledamot Biomedica Norden AB
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Vice President, M&A/BD, Karo Healthcare AB och styrelseledamot Biomedica Norden AB
Innehav i Bolaget: 50 000 aktier och 100 000 köpoptioner

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Membrex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Styrelse



Christer Fåhraeus

Grundare, styrelseledamot sedan 2006 och styrelseordförande sedan 2022

Född: 1965
Utbildning: Fil. kand., M.Sc. Bioteknik (UCSD), Ph.D. hc.
Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande i Bionamic AB samt styrelseledamot i CellaVision AB, FlatFrog Laboratories AB, , Melius Pharma AB
Tidigare uppdrag (senaste fem åren):VD för CellaVision AB, Anoto Group AB, FlatFrog Laboratories och Agellis Group AB samt styrelseordförande i FlatFrog Laboratories AB och styrelseledamot i LU Holding AB
Innehav i Bolaget: 7 037 348 aktier



Anders Månsson

Styrelseledamot sedan 2018 och styrelseordförande 2020-2022

Född: 1967
Utbildning: Civilekonom BSc och MBA
Övriga pågående uppdrag: Verkställande direktör i Oncinvent ASA och styrelseledamot i Immetric Invest
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Verkställande direktör i LIDDS AB, verkställande direktör i RhoVac AB, verkställande direktör och styrelsemedlem i Amniotics AB, styrelseordförande i CanImGuide Therapeutics AB och styrelseledamot i Respiratorius AB
Innehav i Bolaget: 10 000 aktier



Rajiv I. Modi

Styrelseledamot sedan 2015

Född: 1960
Utbildning: MSc biokemisk ingenjörsvetenskap, University College London, och PhD biologisk vetenskap, University of Michigan, Ann Arbor
Övriga pågående uppdrag: Verkställande direktör och styrelseordförande för Cadila Pharmaceuticals samt styrelseordförande i Indian Institute of Technology, Guwahati, Indien
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Ordförande för CII National Committee on Pharma och för CII Gujarat State Council
Innehav i Bolaget: 8 718 500 aktier



Per Ollermark

Styrelseledamot sedan 2021

Född: 1960
Utbildning: Civilekonom BSC
Övriga pågående uppdrag: Seniorkonsult och VD i egna konsultföretaget Turn the Key AB. Styrelseledamot i HR Professional TTK AB och Interim CFO i Hoi Publishing AB.
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Interimsuppdrag på bl.a. Vapiano, Price-runner, Mentimeter, Stillfront, Polarium, Nordic Waterproofing, Nordic Flanges.
Innehav i Bolaget: –



Per Svangren

Styrelseledamot sedan 2021

Född: 1973
Utbildning: M.Sc., leg. apotekare, Uppsala Universitet
Övriga pågående uppdrag: Seniorkonsult och VD i eget konsultföretag med fokus på global pricing & reimbursement och market access inom pharma och medtech.
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): AstraZeneca (Global price & reimbursement director) och SOBI (Head of global market access, specialty care), Styrelseledamot Barsebäck Golf & Country Club.
Innehav i Bolaget: 10 480 aktier



Linda Neckmar

Styrelseledamot sedan 2020

Född: 1973
Utbildning: Civilingenjörsexamen i kemiteknik, Lunds Tekniska Högskola.
Övriga pågående uppdrag: Senior Vice President i affärsområdet Human Health på Novonosis A/S och styrelseledamot i International Probiotic Association.
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Ledande befattningar inom Chr Hansen A/S och Probi AB, samt Styrelseordförande i Probi Feed AB och Probi Food Aktiebolag. Styrelseledamot i International Probiotics Association, Phase Holographic Imaging PHI AB och Veg of Lund AB (publ). Verkställande direktör i Probi Feed AB och Probi Food Aktiebolag.
Innehav i Bolaget: 2 500 aktier.

- > Produktutveckling och produktion
- > Projektportfölj och pipeline
- > Väsentliga tillstånd och certifikat
- > Försäljnings- och marknadsmodeller
- > Övrig verksamhet
- > Case: Memprex
- > Intervju med medarbetare
- > Aktien
- > Ledning
- > Styrelse
- > Revisor

Revisor



Maria Ekelund

Bolagets revisor är Deloitte AB, som på årsstämman 2023 omvaldes för perioden intill slutet av årsstämman 2024

Född: 1970

Maria Ekelund har sedan räkenskapsåret 2022/2023 varit Bolagets huvudansvariga revisor. Maria Ekelund är auktoriserad revisor och medlem i FAR (branschorganisationen för auktoriserade revisorer).

Deloitte's kontorsadress: Hjälmaregatan 3, 201 23 Malmö.

- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys

Hållbarhet

Kärnan i vår verksamhet är att ge fler människor tillgång till bra och viktiga läkemedel. I vårt arbete att göra detta bedömer vi att vi har en positiv påverkan inom sju områden representerade i FNs globala mål.



- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys

Hållbarhet för oss

Hållbarhet är inbäddat i EQL Pharmas affärsmodell genom strategin att utveckla och producera kostnadseffektiva men lika bra och viktiga läkemedel. Däri finns också vårt viktigaste bidrag till en hållbar utveckling, möjligheten att dagligen ge individer möjlighet till ett friskare och bättre liv med högre livskvalitet.

För oss hänger allt samman. Människors hälsa och planetens hälsa är sammanlänkat. För att nå ett hållbart samhälle krävs globala ansträngningar. Vi behöver bekämpa klimatförändringar genom att göra en övergång till förnybar energi, minska användandet av kemikalier och förbättra avfallshanteringen. När vi antar ett hållbart levnadssätt, både miljömässigt, socialt och etiskt, skapas en positiv cirkel där både människors hälsa och planetens välbefinnande stärks.

Vår hållbarhetsstrategi är intensivt sammanflätad med vår strategi, verksamhet och företagskultur. På en del områden har vi kommit långt, andra områden har varit mer utmanande. Det finns mer att göra på samtliga områden. Arbetet med hållbarhet har fått oss att analysera vår egen verksamhet och dess påverkan på omvärlden på nya sätt och vi ser arbetet framför oss med tillförsikt.

Styrelsen är ansvarig för EQL Pharmas hållbarhetsstrategi. Strategin tas fram i samarbete med ledningen. Ledningen tar sedan in ytterligare uppgifter från exempelvis HR-chef och ansvarig för respektive område.

Affärsmodellen och hållbarhet

Enligt affärsmodellen ska EQL Pharma arbeta aktivt med att identifiera läkemedel vars patent löpt ut och marknader där konkurrensen är svag eller saknas helt. EQL Pharma startar sedan tillverkning av denna nischgenerika som är medicinskt likvärdig

med originalläkemedlet, vilket har fördelen att det är väl testat och beprövat. Med ett strategiskt läge i life science-klustret i Lund och med ett nätverk av samarbetspartners kan företaget komma igång med tillverkning och försäljning snabbt och tidseffektivt.

Utvecklingen av nischgenerika fokuseras inom terapier och marknader där företaget ser stark potential för lönsam tillväxt. Det kan också vara en ny formulering riktad till ett specifikt terapibehov eller patientgrupp. Möjligheterna är många och EQL ser inget behov av att begränsa sig till vare sig specifika terapiområden, produktgrupper eller geografier på sikt. Arbetet med att hitta dessa marknader leds av ett erfaret team på EQL Pharma.

Målet är att nå individer med en produkt till ett konkurrenskraftigt pris, eventuellt på en marknad som tidigare inte haft tillgång till denna nischgenerika.

Vår hållbarhetspolicy

När EQL Pharma utvecklar företaget och verksamheten är hållbarheten alltid med. Vår övertygelse är att en hållbar verksamhet skapar värden, både idag och i framtiden. En hållbar verksamhet gynnar både företaget EQL Pharma, de individer som har nytta av produkterna samt de individer som arbetar inom företaget.

Ur en hållbarhetssynvinkel påverkar EQL Pharmas verksamhet omvärlden både positivt och negativt. Att vara medveten om och identifiera dessa faktorer är det grundläggande steget

mot en mer hållbar verksamhet. EQL Pharma har identifierat och vidtagit åtgärder ur flera aspekter för att säkerställa att läkemedelstillverkningen och transporten sker på ett så hållbart sätt som det är möjligt. Dessa är indelade i Miljö- och klimatpåverkan, Socialt arbete och Etik.



EQL Pharma har identifierat sju områden representerade i FNs globala mål, känt som Agenda 2030, där företaget bedömer att de kan ha en positiv påverkan:



- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys



Miljö- och klimatpåverkan

EQL Pharma påverkar miljö och klimat med sin verksamhet. Råvaror och färdiga produkter behöver transporteras och förpackas, medarbetare behöver resa i arbetet och medarbetare och kontorsverksamheten producerar avfall. Sammantaget producerar alla delar växthusgaser och EQL Pharma har satt som mål att minska dessa utsläpp till år 2027.

Bidrar till globala mål:



Socialt arbete

Nöjda medarbetare har länge varit en prioriterad fråga för EQL Pharma. Enligt senaste medarbetarundersökningen från december 2023 är EQL Pharma en inkluderande arbetsplats där medarbetarna känner sig värdefulla och att deras åsikter blir hörda.

Bidrar till globala mål:



Etik och styrning

EQL Pharma har sitt huvudsäte i Lund, Sverige men har konsulter, samarbetspartners och leverantörer i andra länder. Detta är ett förhållande som kräver extra planering och omsorg utifrån ett hållbarhetsperspektiv. Det är också ett faktum som ökar företagets sårbarhet för exempelvis förändringar i klimatet.

Bidrar till globala mål:



- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys

Miljö- och klimatpåverkan

Utsläpp av växthusgaser

EQL Pharma påverkar miljö och klimat med sin verksamhet. Råvaror och färdiga produkter behöver transporteras och förpackas, medarbetare behöver resa i arbetet och medarbetare och kontorsverksamheten producerar avfall. Sammantaget producerar alla delar växthusgaser och EQL Pharma har satt som mål att minska dessa utsläpp till år 2027.



- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys

Under arbetet med hållbarhet har EQL Pharma identifierat områden där företaget utövar miljö- och klimatpåverkan. Dessa områden är främst logistik och transporter, produktförpackningar, resor och egen påverkan från kontoret. Inom dessa områden finns planer för hur arbetet framöver ska bedrivas för att nå en större hållbarhet.

Logistik och transporter

Transporterna sker idag huvudsakligen med båt och lastbil. Endast en liten andel, de preparat som har kort hållbarhet och kommer från Asien, transporteras med flyg. EQL Pharma har som mål att minska andelen flygtransporter av gods

För att distribuera produkterna från tillverkare till distributör och från distributör till kund använder EQL Pharma Tamro. Tamro är en av två godkända distributörer i Sverige tillsammans med Oriola. Tamros transporter sker med lastbil. Av andelen som transporteras med lastbil har EQL Pharma antagit ett mål att så stor andel som möjligt av transporterna ska vara ISO 14001-certifierade alternativt ha relevant dokumentation ur ett klimatperspektiv. Andelen som uppfyller dessa krav var högre 2023 jämfört med 2022 och arbetet pågår fortlopande.

Planerad lagerhållning

En åtgärd som har identifierats för att ytterligare minska klimatpåverkan med många transporter är att planera lagerhållningen. EQL Pharma har stora lager och bra möjligheter att se till att containrar är väl fyllda. På grund av lagar och regleringar får inte läkemedel transporteras tillsammans med andra varor, varför det inte är ett alternativ att uppnå högre fyllnadsgrad genom att fylla upp med annat gods.

Inom logistik och transporter har mål satts upp och exempelvis transportmedel och fyllnadsgrad i container mäts regelbundet.

Förpackningsmaterial

EQL Pharmas läkemedel förpackas i plast, kartong och/eller blister. Läkemedelsförpackningar är reglerat i lag och EQL Pharma



Logistik & transporter

- ✓ Huvudsakligen båt och lastbil
- ✓ Använda godkänd distributör
- ✓ Hög fyllnadsgrad i container
- ✓ Planerad lagerhållning



Resor

- ✓ Använda tåg eller elbil
- ✓ Uppmuntra kollektivt resande
- ✓ Företagsbilar som drivs utan fossilt bränsle

har endast begränsad möjlighet att påverka val av material på grund av dessa bestämmelser. I strävan efter att uppnå en större hållbarhet har företaget urskilt en annan möjlighet att minska miljöpåverkan, extended shelf-life. Detta finns också beskrivet i affärsidén. Ambitionen är att förlänga produkternas hållbarhet vilket kan ses om en positiv miljönytta utöver de ekonomiska fördelar det skulle ge. Målet är att minska andelen kasserade produkter med 2 procent varje år jämfört med år 2023.

Resor inom företaget

Ett hållbart resande innebär att använda fossilfritt bränsle i mest möjliga mån när resor behöver ske. EQL Pharma har ett kontor med centralt läge som är lätt att nå med kollektivtrafik. Företaget betalar resekort med Skånetrafiken till samtliga medarbetare för att uppmuntra till kollektivt resande. Det finns också en policy att det är okej att arbeta hemifrån för de som vill det och möten hålls digitalt när det behövs. Företaget äger tre företagsbilar. Av dessa är två elbilar och en elhybrid.

Med stor andel digitala möten kan EQL Pharma minska andelen resor inom jobbet. När de ändå behöver ske används



Produktförpackningar

- ✓ Minska andel kasserade produkter



Egen verksamhet

- ✓ Uppvärmning med el
- ✓ Översyn har gjorts

i möjligaste mån miljövänliga transportsätt som tåg eller elbil. Flyg används när inget annat alternativ finns. På ett år görs cirka 75 flygresor inom EQL Pharma.

Egen påverkan

En översyn av miljöpåverkan från EQL Pharmas kontorsverksamhet har också skett. Kontorslokalerna värms upp av el. Företaget har ett uttalat miljömål att komma igång med sopsortering vilket inte görs idag då fastighetsägaren inte erbjuder detta. Avsikten är att utöva påtryckningar så att fler kärl köps in och sopsortering kan göras.

EQL Pharmas utsläpp av växthusgaser

Ambitionen är att vara i linje med Parisavtalets 1,5-graders mål. Med åtgärderna ovan tror vi att vi kommer att nå detta i tid med vår plan.

- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys

Socialt arbete

Nöjda medarbetare

Nöjda medarbetare har länge varit en prioriterad fråga för EQL Pharma. Senaste medarbetarundersökningen från december 2023 är EQL Pharma en inkluderande arbetsplats där medarbetarna känner sig värdefulla och att deras åsikter blir hörda.



- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys

Vår ambition och vårt yttersta mål är att alla medarbetare ska trivas, känna tillhörighet och vara stolta över det arbete de utför på EQL Pharma. Vi tror på en inkluderande arbetsmiljö där alla känner sig uppskattade oavsett bakgrund och tillåter inte trakasserier. Vi vill erbjuda en arbetsmiljö som låter varje medarbetare utvecklas. För att stämma av hur väl vi lyckas utförs årligen en medarbetarundersökning av ett oberoende företag (Eletive). Senaste undersökningen visade extra hög skattning gav inom områdena ”Meningsfullhet och delaktighet”, ”Arbetsplats och verktyg” samt ”Strategi, vision och kultur”. Läst skattade var ”Arbetsbelastning”, ”Hälsa” och ”Feedback och kommunikation”. Även dessa områden hade förbättrats jämfört med föregående år.

EQL Pharma har också tilldelats utmärkelsen ”Great Place to Work” som är den enda certifieringen av goda arbetsplatser i Sverige.

Ansvariga för det sociala arbetet inom hållbarhetsarbetet är styrelsen. På kontoret finns en HR-chef som är den som sköter det dagliga arbetet och har kontakt med medarbetarna.



Hälsa och välbefinnande

Människors hälsa är grunden i EQL Pharmas verksamhet. Så även hälsa på våra egna medarbetare där vi bedrivit ett målorienterat arbete under många år. Det är vår övertygelse att medarbetare som mår bra också främjar företagets verksamhet. Företaget har avtal med Betahälsan som utför hälsokontroller på samtliga medarbetare årligen. Dessa har också gjort en översyn av arbetsplatserna så att rätt skärmar, skrivbord och kontorsstolar är individuellt anpassade för optimal arbetsställning. HR-ansvarig skickar regelbundet ut påminnelser om att ta rörelsepauser i arbetet. Detta kan vara en länk att följa som visar olika typer av övningar.

Gemenskap på arbetsplatsen

EQL Pharma har identifierat gemenskap som en nyckelfaktor för en trivsamt arbetsplats. Gemenskap är en viktig del för att känna

glädje över att gå till jobbet och är därför ett prioriterat område i arbetet. Det finns flera återkommande gemensamma aktiviteter som gemensam frukost, yoga, after-works och konferensresor på höst och vår. Enligt medarbetarundersökningen är områden som ”goda vänner på sin arbetsplats” och stöd- och konflikthantering kollegor emellan alla områden med ett högre index jämfört med förra året.

Mångfald och inkludering

Bland EQL Pharmas 21 medarbetare finns det en mångfald avseende bakgrunder och nationaliteter. Vi har medarbetare från Sverige, Frankrike, Tjeckien, Asien, Danmark och Indien samt heltidskonsulter från Kroatien, Polen, Ukraina, Indien. Enligt medarbetarpolicyn ska alla behandlas lika oavsett bakgrund.

Under året har det inte inkommit några anmälningar om trakasserier. Det finns sedan 15 januari 2024 en visselblåsarpolicy.

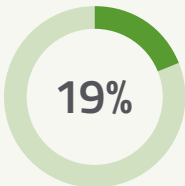
Utbildning och utveckling

Samtliga medarbetare har en individuell utvecklingsplan med trainingcard som uppdateras årligen enligt lagkrav som EQL Pharma följer. Utbildningsplanen ingår i medarbetarsamtalet som hålls två gånger per år.

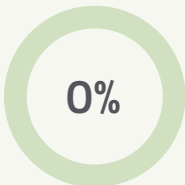
Andel medarbetare som använt friskvårdsbidrag



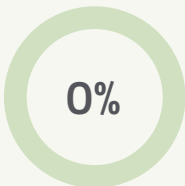
Andel medarbetare som har slutat det senaste året



Frånvarokvot



Arbetsskador som lett till sjukfrånvaro



- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys

Etik och styrning

En ansvarsfull producent av nischgenerika

Vår affärsmodell handlar om att ge individer möjlighet till en bättre hälsa. Hälsoperspektivet genomsyrar hela vår verksamhet och som en del i det strävar vi efter att behandla samtliga medarbetare i hela leverantörskedjan rättvist, ansvarsfullt och korrekt.

5 JÄMSTÄLLDHET



8 ANSTÄNDIGA ARBETSVILLKOR OCH EKONOMISK TILLVÄXT



17 GENOMFÖRANDE OCH GLOBALT PARTNERSKAP





- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys

EQL Pharma har en uppförandekod som beskriver vilket förhållningssätt företaget ska ha till sina medarbetare, samarbetspartners och andra intressenter. Denna fokuserar bland annat på arbete för jämlikhet och innehåller en policy mot korruption och mutor.

Jämlikhet

Vi strävar efter att vara en jämlik arbetsplats med lika löner för kvinnor och män.

Makt och maktdistribution

EQL Pharma har en könsfördelning i styrelsen på 5 män och 1 kvinna. I ledningsgruppen finns det 4 män och 2 kvinnor. Vi strävar efter att ha en jämn könsfördelning. Här har valberedningen en viktig funktion inför omval/nyval även om kandidatens lämplighet måste vara ytterst avgörande.

Åldersfördelning, utbildning och bakgrund på styrelse och ledning finns beskriven på s. 27-28.

Mångfald och inkludering

Bland EQL Pharmas 21 medarbetare finns det en mångfald avseende bakgrunder och nationaliteter. Vi har medarbetare från Sverige, Frankrike, Tjeckien, Asien, Danmark och Indien samt heltidskonsulter från Kroatien, Polen, Ukraina, Indien. Enligt medarbetarpolicyn ska alla behandlas lika oavsett bakgrund.

Utbildning och utveckling

Samtliga medarbetare har en individuell utvecklingsplan med trainingcard som uppdateras årligen enligt lagkrav som EQL Pharma följer. Utbildningsplanen ingår i medarbetarsamtalet som hålls två gånger per år.

Visselblåsarfunktion

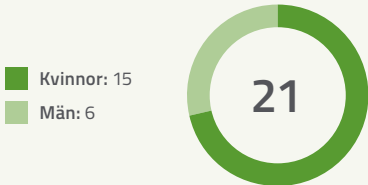
Under året har det inte inkommit några anmälningar om trakasserier. Det finns sedan 15 januari 2024 en visselblåsarpolicy med en mailadress som går till en person utanför Bolagets organisation.

Mottagaren, som ej är anställd i Bolaget, har sedan en åtgärdsplan att följa för att säkerställa att ärendet hanteras skyndsamt och korrekt.

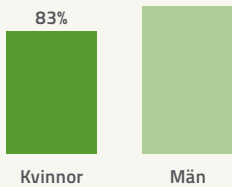
Underleverantörer och nätverk

EQL Pharma har åtagit sig att arbeta med leverantörer och partners som delar våra värderingar och upprätthåller etiska affärsmetoder. Vi kommer att främja transparens och rättvisa arbetsmetoder i hela vår leverantörskedja. Ansvarigt för att implementera uppförandekoden hos samtliga underleverantörer är styrelse och ledning. Underleverantörer och partners får regelbundet svara på en Q & A som handlar om hur leverantören ser till att medarbetare behandlas på ett rättvist och hållbart sätt.

Könsfördelning medarbetare



Löneskillnad män/kvinnor



Yngsta och äldsta anställda



Medelålder på medarbetare



- > Hållbarhet för oss
- > Miljö- och klimatpåverkan
- > Socialt arbete
- > Etik och styrning
- > Riskanalys

Riskanalys

Påverkan av vårt hållbarhetsarbete

EQL Pharma har sitt huvudsäte i Lund, Sverige, men har konsulter, samarbetspartners och leverantörer i andra länder. Detta är ett förhållande som kräver extra planering och omsorg utifrån ett hållbarhetsperspektiv. Det är också ett faktum som ökar företagets sårbarhet för exempelvis förändringar i klimatet.

EQL Pharmas generika framställs huvudsakligen i Indien. Många råvaror kommer från Kina och andra länder i Asien. Detta är ett faktum som gör EQL Pharma sårbart då företaget är beroende av att dessa logistikkedjan fungerar. Direkta risker och hur EQL Pharma påverkar klimatet med sin verksamhet är beskrivet i hållbarhetsrapporten på s. 33. Ovan följer en riskbeskrivning för hur EQL Pharma som företag skulle kunna påverkas finansiellt genom sin påverkan på klimatet.

Omställningsrisk

Frakt av råvaror och produkter över långa distanser påverkar miljön negativt liksom förpackningsmaterial och tillverkningsprocesser. Vid omställning till en mer klimatneutral och koldioxidsnål ekonomi är företag utsatta för omställningsrisker vilka kan

Nedan följer en uppställning över omställningsrisker som EQL Pharma är exponerat för och en riskbedömning för dessa:

Omställningsrisk	Åtgärd	Riskbedömning
Politisk risk; att företag inte följer ökade energieffektivitetskrav och nya bestämmelser	EQL Pharma har krav på transportörer att ha relevant dokumentation och ISO 14001	Låg
Rättsliga risker; risk för rättstvister för att inte ha arbetat för att minska negativ påverkan på klimatet	Pågående arbete mot mer klimatvänliga alternativ i logistik och egen verksamhet samt implementering och kommunikation av EQL Pharmas hållbarhetsarbete	Låg
Tekniska risker; teknik som är mer skonsam för klimatet ersätter dagens teknik	Uppdatering om framsteg och nya metoder inom läkemedelstillverkning	Låg
Marknadsrisker; kunder hittar likvärdiga produkter som är mer skonsamma för klimatet	Svårt att påverka för EQL Pharma annat än att hålla sig uppdaterade på framsteg inom samtliga områden	Låg
Anseenderisker; svårighet att behålla kunder, samarbetspartners samt attrahera rätt medarbetare om ryktesspridning förekommer om att EQL Pharma skadar klimatet	Tydligt kommunicera om hur företaget arbetar för att verka för en hållbar produktion	Låg

påverka företagets ekonomi negativt genom extra kostnader, skadat varumärke eller att företaget blir omsprunget av andra som har ett bättre hållbarhetsarbete.

Ett företag som har en verksamhet som har stor påverkan på klimatet är mer utsatt för omställningsrisker. EQL Pharma bedömer att vår verksamhet har måttlig påverkan.

Fysiska risker

Vidare är EQL Pharma utsatt för fysiska risker. Fysiska risker uppkommer när klimatförändringar påverkar företagets verksamhet. Detta är exempelvis naturkatastrofer som översvämningar, bränder, värmeböljor och liknande händelser som skulle störa företagets tillverkning i exempelvis Indien eller att logistikkedjan blir påverkad. Förändringar i klimatet kan också

göra att människor får svårt att arbeta och att följden blir en brist på humankapital.

Det finns också mer långsiktiga risker som exempelvis brister på råvaror till följd av förändringar i klimatet som följer av brist på vatten eller temperaturförändringar.

Dessa risker är samtliga företag exponerade för och EQL Pharmas verksamhet har inte samma direkta påverkan på risk-exponeringen. EQL Pharma är medvetet om de fysiska riskerna och ser ett behov av att på sikt minska beroendet av import från Asien och att sprida ut läkemedelstillverkning på flera produktionsanläggningar som också de bedriver ett arbete för en hållbar verksamhet.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Finansiell information

Vår förvaltningsberättelse, räkenskaper och noter för koncern och moderbolag.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för EQL Pharma AB (publ), organisationsnummer 556713-3425 med säte i Lund, avger härmed årsredovisningen rörande verksamheten i koncernen och moderbolaget för räkenskapsåret 1:a april 2023 till 31:a mars 2024.

Verksamhet och struktur

EQL Pharma AB är specialiserat på att utveckla och sälja generika, det vill säga läkemedel som är medicinskt likvärdiga med originalläkemedel. Bolaget har den 31 mars 2024 36 nischgenerika (generika med liten eller ingen konkurrens bortsett från originalläkemedlet) marknadsförd, i tillägg till dessa finns en betydande pipeline av ytterligare nischgenerika för lansering 2024 och framåt. Verksamheten är för närvarande helt inriktad på receptbelagda läkemedel, inklusive sjukhusprodukter, i Norden och på utvalda europeiska marknader. Bolaget bedriver sin verksamhet i Lund, sysselsätter 21 personer och är noterat på Spotlight Stock Market. EQL Pharma AB bedriver ett omfattande utvecklingsarbete i samarbete med ledande kontraktstillverkare och större läkemedelsbolag i bland annat EU och Asien.

Marknad

EQL Pharma verkar idag direkt under eget varumärke i Sverige, Danmark, Norge och Finland. I övriga Europa säljs EQL Pharmas produkter indirekt via samarbetspartners.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- ✓ EQL Pharma ingick den 28 april ett licensavtal med stort läkemedelsbolag i Turkiet för Mellozzan (melatonin) för Turkiet och Kazakstan.
- ✓ Den 17 maj offentliggjordes EQL Pharmas slutligt utfall av uppköperbudande. Till följd av aktieägardynamiken och andra

omständigheter beslutar styrelsen att avyttra samtliga aktier och TO 1 i Sensidose.

- ✓ Det kommunicerades den 22 maj att EQL Pharma utlicensierar Memprex (metenamin hippurat) till Laboratoires Majorelle för den franska marknaden.
- ✓ Den 24 maj kommunicerades att EQL Pharma har ingått ett strategiskt licensavtal med Adalvo för Mellozzan (melatonin) utanför Europa.
- ✓ Den 31 maj kommunicerades att EQL Pharma utlicensierar Methenamine Hippurate till Dr. Pflieger Arzneimittel för den tyska marknaden.
- ✓ Den 14 juni meddelades att Fårö Capital avyttrar ytterligare EQL aktier för att öka andel institutionellt ägande och skapa mer likviditet i aktien.
- ✓ Den 15 augusti meddelades att Mellozzan (melatonin) lanseras i Danmark och Norge av EQL Pharmas licenspartner Medice Arzneimittel Pütter GmbH & Co. KG.
- ✓ EQL Pharma meddelade den 6 oktober att Mellozzan (melatonin) har fått marknadsgodkännande i Tyskland och Österrike.
- ✓ Den 20 november meddelades att EQL Pharma åter blivit utsedd till Gasellföretag i Skåne av Dagens Industri och placerar sig ännu en gång på 6e plats av 98 Skånska Gaseller.
- ✓ EQL Pharma meddelade den 14 mars att Mellozzan (melatonin) har fått marknadsgodkännande i Storbritannien.

Lanseringar och avregistreringar

Under verksamhetsåret har EQL lanserat följande produkter direkt och indirekt.

- ✓ **Sverige:** Ampitar (ampicillin), Glyronul (glycopyrronium bromide), Copneg (glycopyrronium/neostigmin), Caloket (ketorolac), Tigecyclin EQL Pharma, Piperacillin/Tazobactam Qilu, Mellozzan (melatonin) oral lösning, Levosimendan EQL Pharma och Sugammadex Qilu.
- ✓ **Finland:** Ampitar, Glyronul, Caloket, Tigecyclin EQL Pharma, Levosimendan EQL Pharma, Piperacillin/Tazobactam Qilu, Meropenem Qilu och Penicryl (benzylpenicillin).
- ✓ **Danmark:** Copneg och Sugammadex Qilu
Indirekt: Mellozzan tabletter
- ✓ **Norge:** Kaliumklorid EQL Pharma
Indirekt: Mellozzan tabletter
- ✓ **Polen:** Indirekt: Fenoximethylpenicillin oral lösning

Godkännande och förvärv

EQL har under året fått Sugammadex Qilu och Dexmedetomidine EQL Pharma godkända. Under året förvärvades även danska marknadsföringstillstånd för Propranolol, Nitrofurantoin, Amitriptylin och Allopurinol från Orifarm.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- ✓ Den 22 april lanserar EQL Pharma Mallozzan (melatonin) i Tyskland och Österrike.

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

- ✓ Den 27 maj ökar VD Axel Schörling sin ägarandel i Bolaget.
- ✓ Den 12 juni godkänns EQL Pharma för notering på Nasdaq Stockholm.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha negativ inverkan på verksamheten i EQL Pharma. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtmöjligheter. Nedan beskrivs riskfaktorer utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande.

Utvecklingsrisker

EQL Pharma utvecklar egen nischgenerika via samarbetsföretag. Denna utvecklingsprocess tar lång tid, och förseningar respektive fördyringar i utvecklings- och godkännandeprocessen kan inte uteslutas. Vid förseningar kan Bolaget drabbas av försenade försäljningsintäkter, jämte ökad risk för konkurrens från andra generikaföretag, vilket skulle kunna ha en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Marknadstillväxt

En etablering i nya länder och regioner kan medföra problem och risker som är svåra att förutse. Vidare kan etableringar försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. EQL Pharma befinner sig i en tillväxtfas vilket kan innebära att Bolaget genomför förvärv av andra företag. Uteblivna synergieffekter och ett mindre lyckosamt integreringsarbete kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Vidare kan en snabb tillväxt medföra problem på det organisatoriska planet. Det kan även vara svårt att rekrytera rätt personal och det kan uppstå svårigheter med att framgångsrikt integrera ny personal i organisationen. En expansion och offensiva marknadssatsningar skulle även

innebära ökade kostnader för Bolaget. Om någon av dessa omständigheter skulle förverkligas kan det komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Konkurrens

En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrad försäljning och försämrad lönsamhet. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultateffekter för Bolaget i framtiden.

Politisk risk

EQL Pharma är verksamt i och genom ett antal olika länder. I dessa länder finns speciella lagar och förordningar som tillämpas avseende exempelvis försäljning av generika. Risker kan uppstå vid förändringar av dessa lagar och förordningar, vilket kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Myndighetsgodkännande

EQL Pharma är beroende av att Bolagets produkter genomgår studier för att påvisa ny generikas bioekvivalens med originalläkemedlet. Det finns en risk att dessa studier inte utfaller till Bolagets fördel. I dessa fall kan ytterligare studier bli aktuella för att erhålla relevanta godkännanden. Det finns även en risk att studiernas genomförande inte är i linje med vad som är planerat, vilket kan påverka dess utfall. Sådana utfall kan försena försäljning och utveckling samt öka kostnaderna för en ny produkt vilket kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Bolagets framgång är på vissa marknader beroende av att nationella försäkringssystem (privata eller offentliga) godkänner EQL Pharmas produkter för ersättning i de nationella försäkringssystemen. EQL Pharma arbetar för att produkterna ska införas på aktuella marknader men det finns en risk att Bolagets generika inte kommer att kunna uppnå eller bibehålla de krav

som ställs för att få ersättning från nationella försäkringssystem på de marknader där Bolaget är verksamt. Vidare finns det en risk att tillräckligt fördelaktig ersättning från dessa nationella försäkringssystem inte erhålls och att systemen inte kommer att betala ut någon sådan ersättning inom en viss tidsrymd. Om det på vissa marknader inte utfaller någon ersättning från försäkringssystemen och inte heller någon klinisk acceptans för läkemedlen uppnås, kommer det att leda till en negativ påverkan på Bolagets framtida försäljningstillväxt, vilket kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Samarbetspartners

EQL Pharma har och kommer framöver att ha samarbeten med ett antal partners. Det kan inte uteslutas att en eller flera av dessa väljer att avbryta sitt samarbete med Bolaget, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på Bolagets verksamhet, i form av förseningar och eventuellt även begränsade eller uteblivna intäkter. Det kan inte heller garanteras att EQL Pharmas samarbetspartners till fullo uppfyller de kvalitetskrav som Bolaget uppställer. Likaså kan en etablering av nya samarbetspartners bli mer kostsam och/eller ta längre tid än vad Bolaget beräknat. Uteblivna relevanta samarbetsavtal eller samarbetspartners som misslyckas i sitt arbete kan därför komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Finansiella risker

EQL Pharma utsätts genom sin verksamhet för ett antal olika finansiella risker däribland kreditrisk, marknadsrisker såsom valutarisk, ränterisk, och likviditetsrisk. Koncernens ledning och styrelse arbetar aktivt för att minimera dessa risker.

Kreditrisk

Kreditrisk definieras som risken att koncernens motparter inte kan uppfylla sina finansiella åtaganden mot koncernen. Koncernens

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

största kreditrisk är kundfordringar. Historiskt har koncernen haft väldigt lite kundförluster och ekonomiavdelningen lägger stort fokus på indrivning av förfallna kundfordringar. Koncernen har även fastställda riktlinjer för att säkra att försäljning av produkter och tjänster sker till kunder med lämplig kreditbakgrund.

Valutarisk

De senaste årens kraftiga valutafluktuationer är en av de risker som koncernen har att hantera. Koncernens valutapolicy innebär att man inte arbetar med valutasäkring. Koncernen har idag försäljning i SEK, USD, DKK, NOK och EUR och kostnader i samma valutor, vilket i sig delvis balanserar valutarisken.

Likviditetsrisk

Bolaget är beroende av fortlöpande utveckling av ny generika. Försening av marknadsgenombrott av en eller flera produkter kan innebära resultatförsämringar för Bolaget. Det finns därför risk att Bolaget i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare kapital. Det finns en risk att eventuellt ytterligare kapital inte kan anskaffas på fördelaktiga villkor, eller att sådant anskaffat kapital inte är tillräckligt för att finansiera Bolagets utveckling, eller att sådant kapital inte kan anskaffas överhuvudtaget, vilket kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. För ytterligare information om koncernens finansiella risker se not K4 Finansiella risker.

Nyckelpersoner

EQL Pharmas nyckelpersoner har stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan således medföra negativa konsekvenser för EQL Pharmas verksamhet och det finns en risk att kvalificerade medarbetare inte kan rekryteras för det fall behov skulle uppstå. Det är heller inte möjligt att till fullo skydda sig mot att tidigare medarbetare sprider information till andra aktörer, vilket medför en risk för att konkurrenter får del av och kan dra nytta av den know-how som utvecklats av EQL Pharma. Om Bolaget

skulle förlora nyckelpersoner, misslyckas med att rekrytera kvalificerade medarbetare eller tidigare medarbetare skulle sprida information om Bolaget till andra aktörer, kan detta komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Operationell risk

Operationell risk definieras som risken att åsamkas förluster på grund av bristfälliga rutiner och/eller oegentligheter. God internkontroll, ändamålsenliga administrativa system, kompetensutveckling och tillgång till pålitliga värderings- och riskmodeller är en god grund för att garantera operationell säkerhet. De anställdas kunskap, erfarenhet och engagemang är viktiga för EQL Pharmas framtida utveckling. EQL Pharma skulle kunna påverkas negativt om ett flertal av koncernens anställda samtidigt lämnade EQL Pharma eller för det fall att det skulle uppkomma brister i koncernens operationella säkerhet.

Twister

Rättsliga tvister innebär i sig risker för såväl förlust av målen som kostnader för ombud och, vid skiljeförfarande, skiljenämnden. Det finns alltid risk att tvister uppkommer kring avtal eller att uppkomna tvister inte kan lösas på ett för koncernen fördelaktigt sätt. Rättsliga förfaranden kan därför få en negativ effekt på EQL Pharmas verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Ändrad lagstiftning

Nya lagar eller regler, eller förändringar avseende tillämpningen av befintliga lagar, kan påverka koncernens verksamhet negativt. I dagsläget är inga sådana förändringar kända.

Finansiella mål

EQL Pharmas finansiella mål är förväntningar avseende tillväxt och lönsamhet. Dessa mål grundas på ett antal antaganden, vilka till sin natur är avhängiga av betydande affärs-, verksamhets-, ekonomiska och andra risker, av vilka många ligger utanför Bola-

gets kontroll. Bolaget har baserat målen på detaljerade antaganden som de ledande befattningshavarna och styrelsen utgått ifrån när de bestämt målen, men det finns en risk att dessa antaganden i framtiden inte återspeglar den kommersiella, regulatoriska och ekonomiska miljö i vilken Bolaget verkar. Således kan antagandena förändras eller inte alls komma att materialiseras. Därutöver kan oförutsedda händelser medföra negativ inverkan på de faktiska resultat som Bolaget uppnår i framtiden, oaktat om antagandena visar sig riktiga eller inte. Därför kan Bolagets faktiska resultat avvika från dessa mål och investerare bör inte fästa orimlig vikt vid dem.

Bolagets aktier

Bolagets aktie är listat på Spotlight Stock Market sedan den 17 december 2013. Aktiekapitalet uppgår till 1 307 862,45 SEK och består av 29 063 610 (29 063 610) aktier, vilket ger ett kvotvärde om 0,045 SEK per aktie. Varje aktie berättigar till en röst.

Aktieägare

Antalet aktieägare var ca 982 vid räkenskapsårets ingång samt 964 vid utgången av räkenskapsåret.

Utdelningspolicy

Styrelsen har inte för avsikt att föreslå någon utdelning förrän bolaget genererar goda kassaflöden som inte bättre kan investeras i verksamheten. EQL Pharma har inte lämnat utdelning sedan bolaget grundades 2006. Ökningen beror delvis på ökad försäljning av befintliga produkter men även på adderandet av nya lanseringar. Under perioden introducerades 11 nya produkter varav 8 produkter drivna av framgångsrika upphandlingar i Finland, Sverige och Danmark som trädde i kraft.

Året i siffror

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning under perioden april till mars uppgick till 264,2 (259,9) MSEK. Justerat för försäljning av engångskaraktär i

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium



jämförelseperioden uppgick omsättningen till 264,17 (203,8) MSEK, en ökning med 30%. Ökningen beror delvis på ökad försäljning av be-
fintliga produkter men även på adderandet av nya lanseringar. Under
perioden introducerades 11 nya produkter varav 8 produkter drivna
av framgångsrika upphandlingar i Finland, Sverige och Danmark som
trädde i kraft.

Brutto- och rörelseresultat

Bruttoresultat för perioden uppgick till 115,0 (115,9) MSEK, vilket
motsvarar en bruttomarginal om 44 (45) procent. Bruttomargi-
nalen påverkades av fraktkostnader, produktmixen, avskrivning-
ar på aktiverade utvecklingsutgifter, lagerjusteringar samt valu-
taeffekter. Rörelseresultatet (EBIT) för perioden uppgick till 32,6
(41,3) MSEK, vilket ger en rörelsemarginal på 12 (16) procent.

Kostnader kopplade till förberedelser för upplästning
NASDAQ huvudlista uppgick till 5,2 MSEK i perioden. Vidare
uppgick extraordinära fraktkostnader till 1,6 MSEK. Justerat
för dessa uppgick rörelseresultatet (EBIT) till 39,4 MSEK och
rörelsemarginalen till 15%.

Finansnetto

Periodens finansnetto uppgick till -4,0 (-2,4) MSEK.

Årets resultat

Årets resultat före skatt uppgick till 28,6 (39,0) MSEK. Föränd-
ringen förklaras av samma poster som beskrivs ovan avseende
förändringen i EBIT. Skatt för året uppgick till -5,9 (-8,0) MSEK.
Årets resultat 22,7 (30,9) MSEK ger ett resultat per aktie om
0,78 (1,06) SEK.

Årets kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -11,4 (27,6)
MSEK. Förändring i rörelsekapitalet uppgick till -43,0 (-27,8) MSEK.
Förändringen i rörelsekapitalet kan främst förklaras av en ökad
kapitalbindning i lagret.

EQL Pharma fortsätter investera i nya produkter. Kassaflödet
från investeringsverksamheten uppgick till -66,2 (-20,5) MSEK.
Det har investerats i både pågående och nya projekt. Kassaflödet
från finansieringsverksamheten uppgick till 53,7 (-3,9) MSEK och
omfattar ökning av faktura- och lagerbelåning samt nytt lån.

Finansiell ställning per 2024-03-31

Likvida medel vid periodens slut uppgick till 20,5 (44,4) MSEK.
Per den 31 mars 2024 uppgick outnyttjade fakturabelånings-
krediter till 3,0 (20,0) MSEK. Tillgängliga faktura- och lagerbelå-
ningslimiter uppgick till 120,0 (80,0) MSEK.

Medarbetare

Antalet heltidsanställda i koncernen uppgår till 21 (18) personer
varav 15 (12) är kvinnor. Utöver den fasta personalen anlitas även
konsulter med spetskompetens inom GMP (Good Manufacturing
Practice), farmakovigilans (biverkningsövervakning), regulatory
affairs, affärsutveckling samt parthandelsverksamhet knutna
till moderbolaget.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel i moder-
bolaget (alla belopp i SEK):

SEK	2023/2024
Balanserade vinstmedel	81 709 838
Årets resultat	1 507 612
TOTALT	83 217 449

Balanserad vinst avräknas mot fritt eget kapital.

Bolagets resultat för räkenskapsåret samt finansiell ställning per 31 mars
2024 framgår av bifogade finansiella rapporter med tillhörande noter,
vilka utgör en integrerad del av denna årsredovisning.

EQL Pharma AB, Org.nr. 556713-3425



- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Femårsöversikt

TSEK	2023/2024	2022/2023	2021/2022	2020/2021	2019/2020
Resultat					
Nettoomsättning	264 168	259 913	409 753	179 141	72 029
Försäljningstillväxt, %	2	−37	129	149	45
Bruttoresultat	115 045	115 850	95 734	51 006	32 892
Bruttomarginal, %	44	45	23	28	46
Rörelseresultat	32 615	41 339	38 839	11 522	3 219
Rörelsemarginal, %	12	16	9	6	4
Resultat före skatt	28 604	38 968	35 965	10 422	2 689
Årets resultat	22 705	30 921	31 549	10 367	2 672
Finansiell ställning					
Soliditet, %	48	54	52	45	65
Totalt kassaflöde	−23 958	3 227	14 620	16 269	−11 382
Avkastning på eget kapital, %	14	22	29	12	3

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Koncernens rapport
över totalresultat

TSEK	Not	2023-04-01 2024-03-31	2022-04-01 2023-03-31
Nettoomsättning	K5	264 168	259 913
Kostnad för sålda varor		-149 123	-144 063
Bruttoresultat		115 045	115 850
Försäljningskostnader	K6, K7	-48 976	-44 641
Administrationskostnader	K6,K7,K8,K9	-21 826	-15 145
Forskning och utvecklingskostnader	K8,K9	-12 090	-15 138
Övriga rörelseintäkter	K10	463	413
Rörelseresultat (EBIT)		32 615	41 339
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	K11	1 721	1
Räntekostnader och liknande resultatposter	K11	-5 732	-2 372
Finansnetto		-4 011	-2 371
Resultat före skatt (EBT)		28 604	38 968
Skatt på årets resultat	K12	-5 899	-8 047
Årets resultat		22 705	30 921
Övrigt totalresultat			
Omräkningsdifferens		1	11
PERIODENS TOTALRESULTAT		22 705	30 932
Periodens totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare		22 705	30 932
Resultat per aktie före utspädning, koncernen totalt, kronor	K13	0,78	1,06
Resultat per aktie efter utspädning, koncernen totalt, kronor	K13	0,76	1,04

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

Tillgångar

TSEK	Not	2023-04-01 2024-03-31	2022-04-01 2023-03-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter	K14	24 235	12 780
Licens- och utvecklingsprodukter	K15	149 075	102 539
Summa immateriella anläggningstillgångar		173 309	115 319
Materiella anläggningstillgångar			
Leasingkontrakt	K16	1 202	2 057
Inventarier, verktyg & installationer	K16	1 472	1 091
Summa materiella anläggningstillgångar		2 674	3 149
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i övriga företag		1	1
Summa finansiella anläggningstillgångar		1	1
Summa anläggningstillgångar		175 984	118 468
Omsättningstillgångar			
Handelsvaror	K17	105 627	65 368
Kundfordringar	K18	58 342	51 701
Övriga kortfristiga fordringar		2 742	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	K19	10 595	5 733
Likvida medel	K20	20 468	44 426
Summa omsättningstillgångar		197 774	167 228
SUMMA TILLGÅNGAR		373 759	285 696

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

Eget kapital och skulder

TSEK	Not	2023-04-01 2024-03-31	2022-04-01 2023-03-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Aktiekapital	K21	1 308	1 308
Övrigt tillskjutet kapital		67 449	67 183
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		108 970	86 262
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		177 726	154 753
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	K22	15 453	0
Skuld leasingavtal	K7	1 020	1 706
Uppskjuten skatteskuld		17 510	12 051
Summa långfristiga skulder		33 983	13 757
Kortfristiga skulder			
Skuld leasingavtal	K7	1 402	1 209
Leverantörsskulder		49 825	29 610
Fakturabelåning	K24, K27	17 214	3 440
Lagerbelåning	K24, K27	85 004	60 261
Aktuell skatteskuld		524	136
Övriga kortfristiga skulder	K24, K25	3 937	6 459
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	K26	4 144	16 070
Summa kortfristiga skulder		162 050	117 185
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		373 759	285 696

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserad vinst inklusive årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital per 1 april 2022	1 308	66 990	55 328	123 626
Årets totalresultat				
Årets resultat			30 921	30 921
Övrigt totalresultat			13	13
Summa totalresultat			30 934	30 934
Transaktioner med ägare:				
Personaloptioner		193		193
Summa transaktioner med ägare		193		193
Utgående eget kapital per 31 mars 2023	1 308	67 183	86 262	154 753
Ingående eget kapital per 1 april 2023	1 308	67 183	86 262	154 753
Årets totalresultat				
Årets resultat			22 705	22 705
Övrigt totalresultat			1	1
Summa totalresultat			22 706	22 706
Transaktioner med ägare:				
Personaloptioner		266		266
Summa transaktioner med ägare		266		266
Utgående eget kapital per 31 mars 2024	1 308	67 449	108 970	177 726

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Koncernens rapport över kassaflöden

TSEK	Not	2023-04-01 2024-03-31	2022-04-01 2023-03-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat (EBIT)		32 615	41 339
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	K23	2 921	16 401
Erlagd ränta		-4 011	-2 293
Betald skatt		0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet		31 525	55 446
Förändringar i rörelsekapitalet			
Förändring av varulager		-40 259	-23 694
Förändring av kortfristiga fordringar		-14 245	-16 856
Förändring av kortfristiga skulder		11 542	12 719
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-11 437	27 616
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella tillgångar		-65 336	-20 053
Investeringar i materiella tillgångar		-926	-456
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-66 262	-20 510
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån		53 970	0
Amortering av lån & leasingskulder		-494	-4 073
Personaloptioner		266	193
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		53 742	-3 879
PERIODENS KASSAFLÖDE		-23 958	3 227
Likvida medel vid periodens början		44 426	41 199
Likvida medel vid periodens slut		20 468	44 426

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Koncernens noter

Not K1

Allmän information

EQL Pharma AB (publ), organisationsnummer 556713-3425, är ett svenskt publikt bolag med säte i Lund, Sverige. I denna rapport benämns EQL Pharma AB (publ) antingen med sitt fulla namn eller som Bolaget.

Alla belopp uttrycks i tusen svenska kronor (TSEK) om ej annat anges. Uppgifterna inom parentes avser föregående år.

Not K2

Väsentliga redovisningsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) sådana de antagits av EU. Vidare har Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges under avsnittet om moderbolagets redovisningsprinciper.

Värderingsgrunder

Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde. En förmånsbestämd pensionsskuld/ tillgång redovisas till nettot av verkligt värde på förvaltningstillgångar och nuvärdet av den förmånsbestämda skulden, justerat för eventuella tillgångsbegränsningar.

Redovisningsvaluta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvaluta för moderbolaget och koncernen.

Finansiella rapporter presenteras därmed i svenska kronor. Samtliga belopp är avrundade till närmaste tusentals kronor (TSEK), om ej annat anges. I texter och tabeller redovisas siffror mellan 0 och 0,5 med 0.

Bedömningar och uppskattningar

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att styrelsen och företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar koncernens resultat och ställning samt lämnad information i övrigt. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Bedömningar gjorda av företagsledningen vid tillämpningen av IFRS, som har inverkan på de finansiella rappor-

terna, och gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga justeringar i påföljande års finansiella rapporter beskrivs i bland annat not K3.

Ändrade redovisningsprinciper

Det finns inga nya IFRS-standarder som godkänts för tillämpning från 2021 och framåt. Det finns några ändringar i standarder som är godkända för tillämpning från 2023, dessa har inte bedömts ha någon väsentlig effekt på koncernens finansiella rapporter.

Nya IFRS som ännu inte börjat tillämpas

Nya och ändrade IFRS med framtida tillämpningar förväntas inte komma att ha någon väsentlig effekt på koncernens finansiella rapporter.

Klassificering av långfristiga och kortfristiga poster

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp

- › Förvaltningsberättelse
- › Femårsöversikt
- › Koncernens rapporter
- › Koncernens noter
- › Moderbolagets rapporter
- › Moderbolagets noter
- › Styrelseförsäkran
- › Revisionsberättelse
- › Bolagsstämma och kalendarium

som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Segmentrapportering

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådra sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Ett rörelsesegments resultat följs upp av företagets högsta verkställande beslutsorgan för att utvärdera resultatet samt för att kunna allokera resurser till rörelsesegmentet. EQL Pharma (publ) har identifierat koncernledningen som högsta verkställande beslutsorgan. För mer information om rörelsesegment se not K5.

Konsolideringsprinciper

Dotterföretag

Dotterföretag är samtliga företag där koncernen har rätten att utforma finansiella och operativa strategier på ett sätt som vanligen följer med ett aktieinnehav som överstiger 50 % av aktiernas eller andelarnas röstvärde eller där koncernen genom avtal ensam utövar ett bestämmande inflytande. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör. Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens förvärv av dotterföretag. Anskaffningsvärdet för ett förvärv utgörs av verkligt värde på tillgångar som lämnats som ersättning, emitterade egetkapitalinstrument och uppkomna eller övertagna skulder per överlåtelsedagen. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder och eventalförpliktelser i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen, oavsett omfattning på eventuellt minoritetsintresse. Det överskott som utgörs av skillnaden mellan anskaffningsvärdet och det verkliga värdet på koncernens andel av identifierbara förvärvade tillgångar, skulder och eventalförpliktelser redovisas som goodwill. Om anskaffningsvärdet understiger verkligt värde för det förvärvade dotter-

företagets tillgångar, skulder och eventalförpliktelser redovisas mellanskillnaden direkt i resultaträkningen.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna transaktioner och balansposter samt orealiserade vinster på transaktioner mellan koncernbolag elimineras. Även orealiserade förluster elimineras, men eventuella förluster betraktas som en indikation på att ett nedskrivningsbehov kan föreligga. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Redovisning av distributionskostnader

Historiskt har EQL Pharma inkluderat kostnaden för distribution av läkemedel i direkta varukostnader. Läkemedelsindustrin betraktar dock distribution som en operativ aktivitet och inkluderar därför dessa kostnader i sälj- och marknadskostnaderna, dvs operationella kostnader. För att underlätta beräkningen av effektivitetsmått samt utförande av jämförelseanalyser gentemot läkemedelsindustrin, redovisar EQL Pharma distributionskostnaderna under övriga externa kostnader i samsyn med Läkemedelsindustrin.

IFRS 15 – Redovisning av intäkter

Intäkter innefattar det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet. Intäkter redovisas exklusive mervärdesskatt, returer och rabatter samt efter eliminering av koncernintern försäljning.

Koncernen redovisar en intäkt när dess belopp kan mätas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att tillfalla företaget och särskilda kriterier har uppfyllts för var och en av koncernens verksamheter såsom beskrivs nedan.

Steg 1: Identifiera avtalet med kunden

Ett avtal är en överenskommelse mellan två eller flera parter som skapar verkställbara rättigheter och skyldigheter. Kraven

i IFRS 15 ska tillämpas på varje enskilt kundavtal som parterna har kommit överens om och som uppfyller följande kriterier:

- ✓ Avtalet är godkänt av parterna och parterna avser att fullfölja sina åtaganden
- ✓ Respektive parts rättigheter kan identifieras
- ✓ Betalningsvillkoren kan identifieras för de varor och tjänster som ska överföras
- ✓ Avtalet har en affärsmässig innebörd (dvs risken, tidpunkten och beloppet för företagets framtida kassaflöden förväntas förändras som en följd av avtalet)
- ✓ Det är sannolikt att företaget kommer att erhålla den betalning de har rätt till i utbyte mot de varor och tjänster som ska överföras till kunden.
- ✓ Kundavtalen inom EQL Pharma uppfyller de fem kriterierna som anges i steg 1.

Steg 2: Identifiera de olika prestationsåtagandena

Ett kundavtal innehåller ett löfte att överföra varor eller tjänster till kunden. Om ett löfte avseende en vara eller tjänst uppfyller kriterierna för att vara ”distinkt”, är detta ett prestationsåtagande som ska redovisas åtskilt från övriga varor och tjänster i avtalet.

Distinkta prestationsåtaganden är löften om varor och tjänster i ett avtal som uppfyller båda följande kriterier:

- ✓ Kunden kan använda varan eller tjänsten enskilt som den är eller tillsammans med andra lättillgängliga resurser (distinkt till sin karaktär) och
- ✓ Företagets löfte om att överföra varan eller tjänsten till kunden är separat identifierbar från övriga löften i avtalet (distinkt i avtalet).

Inom EQL Pharma existerar kundavtal som inkluderar en eller flera prestationsåtaganden. Avtalen kan inkludera enbart försäljning av produkter, enbart försäljning av tjänster och en kombination av dessa. Koncernens åtaganden för garantier omfattar en försäkran om att produkten uppfyller överenskomna specifika-

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

tioner, det vill säga normala garantiregler. Dessa redovisas som en avsättning.

Steg 3: Fastställa transaktionspriset

Transaktionspriset är den ersättning som företaget förväntar sig ha rätt att erhålla i utbyte mot att det överför utlovade varor eller tjänster till en kund, exklusive mervärdesskatt. Transaktionspriset kan vara ett fast belopp eller rörligt till följd av rabatter, krediteringar eller liknande. Vad gäller avtal som innehåller en rörlig ersättning, ställer detta krav på att uppskattningar och bedömningar görs, vilka kan påverka så väl storleken på som tidpunkten för när en intäkt redovisas.

Rörlig ersättning ska redovisas endast i sådan utsträckning att det är stor sannolikhet att en väsentlig del av intäkten inte kommer behöva återföras i framtiden när osäkerheten angående den rörliga ersättningen är löst.

Steg 4: Fördela transaktionspriset

När transaktionspriset är fastställt ska detta fördelas på de distinkta prestationsåtagandena som har identifierats. När ett avtal innehåller mer än ett prestationsåtagande, fördelar företaget transaktionspriset till varje distinkt prestationsåtagande på basis av dess fristående försäljningspris. Med fristående försäljningspris menas det belopp prestationsåtagandet skulle kunna prissättas till separat.

Steg 5: Redovisa intäkten – över tiden eller vid en viss tidpunkt

En intäkt redovisas när företaget har uppfyllt ett prestationsåtagande, vilket är när kontrollen av underliggande varor och tjänster har övergått till kunden. Indikatorer för att bedöma vid vilken tidpunkt kontrollen överförs till kunden, kan vara att företaget överfört fysisk besittning, företaget har en nuvarande rätt till betalning, kunden har godkänt varan eller tjänsten, kunden har de väsentliga riskerna och förmånerna och kunden har en legal äganderätt.

EQL Pharma redovisar intäkten från avtal med kunder både över tid och vid en viss tidpunkt. Koncernen har olika leveransvillkor och dessa påverkar när kontrollen av produkterna övergår till kunden. Intäkter från försäljning av utvecklingsarbete och konsultverksamhet redovisas under den period tjänsterna utförs och baseras på nedlagd tid och omkostnader. Fakturering sker månadsvis. Intäkter från försäljning av tjänster redovisas i den period då tjänsterna utförs.

Leasing

När ett avtal ingås bedömer koncernen om avtalet är, eller innehåller ett leasingavtal. Ett avtal är, eller innehåller ett leasingavtal om avtalet överlåter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot en ersättning. Vid leasingavtalets början eller vid omprövning av ett leasingavtal som innehåller flera komponenter – leasing- och icke leasingkomponenter – fördelar koncernen ersättningen enligt avtalet till varje komponent eller baserat på det fristående priset. I de fall där det inte går att skilja på komponenterna redovisas de som en enda leasingkomponent.

Leasingavtal där koncernen är leasetagare

Koncernen redovisar en nyttjande rättstillgång och en leasingskuld vid leasingavtalets inledningsdatum. Nyttjanderättstillgången värderas initialt till anskaffningsvärde, vilket består av leasingskuldens initiala värde med tillägg för leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet plus eventuella initiala direkta utgifter. Nyttjanderättstillgången skrivs av linjärt från inledningsdatumet till det tidigare av slutet av tillgångens nyttjande period och leasingperiodens slut., vilket i normalfallet för koncernen är leasingperiodens slut. I de fall då anskaffningsvärdet för nyttjanderätten återspeglar att koncernen kommer att utnyttja en option att köpa den underliggande tillgången skrivs tillgången av till nyttjandeperiodens slut.

Leasingskulder – som delas upp i långfristiga och kortfristiga värderas initialt till nuvärdet av återstående leasingavgifter

under den bedömda leasingperioden. Leasingperioden utgörs av den ej uppsägningsbara perioden med tillägg för ytterligare perioder i avtalet om det vid inledningsdatumet bedöms som rimligt säkert att dessa kommer att nyttjas.

Leasingavgifterna diskonteras med koncernens marginella upplåningsränta, vilken återspeglar koncernens kreditrisk. Den marginella upplåningsräntan har fastställts olika beroende på underliggande tillgång.

Leasingskulden omfattar nuvärdet av följande avgifter under bedömd leasingperiod:

- ✔ Fasta avgifter
- ✔ Variabla leasingavgifter kopplade till index eller pris, initialt värderade med hjälp av det index eller pris som gällde vid inledningsdatumet.

Skuldens värde ökas med räntekostnaden för respektive period och reduceras med amorteringar. Räntekostnader beräknas som skuldens värde gånger diskonteringsräntan.

För leasingavtal som har en leasingperiod på 12 månader eller mindre eller med en underliggande tillgång av lågt värde, understigande 50 TSEK, redovisas inte någon nyttjanderätts-tillgång och leasingskuld. Leasingavgifter för dessa leasingavtal redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden. Detta gäller även variabla leasingavgifter.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter består av ränteintäkter på investerade medel, utdelningar, nedskrivning av finansiella skulder och vinst vid avyttring av finansiella tillgångar som kan säljas.

Finansiella kostnader består av räntekostnader på lån, effekter av upplösningar av nuvärdesberäknade avsättningar, nedskrivning av finansiella tillgångar som kan säljas och förlust vid avyttring av finansiella tillgångar som kan säljas.

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Valutaomräkning

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Valutakursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet samtidigt som valutakursdifferenser hänförlig till finansiella poster redovisas i finansnettot.

Omräkning av utlandsverksamhet

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs som utgör en approximation av de valutakurser som förelegat vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i en separat komponent i eget kapital, benämnd omräkningsreserv. När bestämmande inflytande upphör för en utlandsverksamhet realiseras de till verksamheten hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna, varvid de omklassificeras från omräkningsreserven i eget kapital till årets resultat.

Skatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller

erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Temporära skillnader beaktas inte i koncernmässig goodwill. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baserar sig på hur underliggande tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade.

Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas.

Immateriella tillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag.

Licensprodukter

Licensprodukter avser rättigheter för bolaget att tillverka läkemedel samt att marknadsföra och sälja läkemedel inom ett visst territoriellt område. Avskrivningen av färdigutvecklade produkter, så kallade licensprodukter, skrivs av linjärt med 20 % per år. Avskrivning påbörjas när produkterna lanseras.

Utvecklingsprodukter

Utvecklingsprodukter avser kostnader för att ta fram nya läkemedel. För att ha rätt att marknadsföra ett visst läkemedel måste dessutom en registreringsansökan skickas in till myndigheten i respektive land för respektive läkemedel. I samband med betalning av licens- och registreringsavgifter aktiveras dessa. Egenutvecklade produkter, så kallade utvecklingsprodukter, skrivs av linjärt med 10 % per år. Avskrivning påbörjas när produkterna lanseras.

I det fall det visar sig att potentialen för produkterna är borta tidigare än 3 respektive 5 år har förflutit från lanseringstillfället, skrivs resterande värde av på en gång. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

Balanserade utgifter	5 år
Licensprodukter	5 år
Utvecklingsprodukter	10 år
Registreringsavgifter licensprodukter	5 år
Registreringsavgifter utvecklingsprodukter	10 år
Varumärken och liknande rättigheter	10 år

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförbara till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen. Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad. Avskrivning påbörjas när tillgången köps in och nyttjandeperioden som tillämpas är 3 år.

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Prövning av nedskrivningsbehov för aktiverade utvecklingsutgifter

Koncernen genomförde nedskrivningstester för att fastställa återvinningsvärdet för de projekt som aktiverats per den 31 mars 2024 och som ännu inte tagits i bruk. Nyttjandevärdet, nuvärdet av förväntade framtida kassaflöden för de produkter som omfattas av de aktiverade utvecklingsutgifterna, indikerade inte att det föreligger något nedskrivningsbehov. Dessa tillgångar förväntas alltså med rimlig säkerhet generera tillräckliga inbetalningsöverskott under kommande år.

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av immateriella tillgångar har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse av dessa återfinns i not K14 och K15

Finansiella instrument

En finansiell tillgång eller finansiell skuld redovisas i balansräkningen när koncernen blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell skuld redovisas när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiseras, förfaller eller koncernen förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

Klassificering och värdering

Finansiella tillgångar klassificeras utifrån den affärsmodell som tillgången hanteras i och tillgångens kassaflödeskaraktär. Om den finansiella tillgången innehas inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inkassera kontraktsenliga kassaflöden och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas

tillgången till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen tillämpar denna affärsmodell för samtliga finansiella tillgångar.

Om affärsmodellens mål i stället uppnås genom att både inkassera avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar, och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till verkligt värde via övrigt totalresultat.

Alla övriga affärsmodeller där syftet är innehav för handel eller där kassaflödeskaraktären utesluter andra affärsmodeller innebär redovisning till verkligt värde via resultaträkningen.

Finansiella skulder värderas till verkligt värde via resultaträkningen om de utgör innehav för handel eller om de initialt identifieras som skulder till verkligt värde via resultaträkningen. Övriga finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde. Koncernens samtliga finansiella skulder redovisas i denna kategori.

Finansiella instrument redovisas initialt till anskaffningsvärde motsvarande instrumentets verkliga värde med tillägg för transaktionskostnader med undantag för finansiella tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde via resultatet, vilka redovisas till verkligt värde exklusive transaktionskostnader.

Upplupet anskaffningsvärde och effektivräntemetoden

För finansiella tillgångar och skulder som redovisas till upplupet anskaffningsvärde sker beräkning enligt effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som vid en diskontering av samtliga framtida förväntade kassaflöden över den förväntade löptiden resulterar i det initialt redovisade värdet för den finansiella tillgången eller den finansiella skulden justerat för en eventuell förlustreserv.

Värdering till verkliga värde

Verkligt värde för finansiella tillgångar och skulder fastställs utifrån noterade marknadspriser på aktiva marknader. Det verkliga

värdet på andra finansiella tillgångar och skulder bestäms enligt allmänt accepterade värderingsmodeller såsom diskontering av framtida kassaflöden och användning av information hämtad från aktuella marknadstransaktioner.

För samtliga finansiella tillgångar och skulder bedöms det redovisade värdet vara en god approximation av dess verkliga värde, om inte annat särskilt anges.

Kvittning av finansiella tillgångar och skulder

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen samt att det föreligger avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. Den legala rättigheten får inte vara beroende av framtida händelser och den måste vara rättsligt bindande för företaget och motparten i den normala affärsverksamheten och i fall av betalningsinställelse, insolvens eller konkurs.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

En förlustreserv redovisas för förväntade kreditförluster på finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde. Förlustreserven värderas till ett belopp som motsvarar 12 månaders förväntade kreditförluster. För finansiella instrument för vilka det har skett betydande ökningar av kreditrisken sedan det första redovisningstillfället redovisas en reserv baserad på kreditförluster för tillgångens hela löptid (den generella modellen). Förändringen i förväntade kreditförluster redovisas i resultatet.

Förväntade kreditförluster redovisas med hänsyn tagen till rimliga och verifierbara uppgifter, inklusive framåtblickande sådana. Förväntade kreditförluster värderas på ett sätt som återspeglar ett objektivt och sannolikhetsvägt belopp som bestäms genom att utvärdera ett intervall av möjliga utfall, pengars tidsvärde och rimliga verifierbara uppgifter avseende

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

nuvarande förhållanden och prognoser för framtida ekonomiska förutsättningar.

För kundfordringar, avtalstillgångar och leasingfordringar finns en förenkling som innebär att koncernen direkt redovisar förväntade kreditförluster för tillgångens återstående löptid (den förenklade modellen). Förväntade kreditförluster beräknas med hjälp av en provisionsmatris som är baserad på tidigare händelser, nuvarande förhållanden och prognoser för framtida ekonomiska förutsättningar.

Likvida medel liksom fordringar på koncernföretag och upplupna intäkter omfattas av den generella modellen. För likvida medel samt koncerninterna fordringar tillämpas undantaget för låg kreditrisk. Koncernen bedömer att finansiella tillgångar med låg kreditrisk på rapporteringsdagen inte anses ha varit utsatta för en väsentligt ökad kreditrisk.

Koncernen definierar fallissemang som att det bedöms osannolikt att motparten kommer att möta sina åtaganden. Till de kriterier som används för att fastställa om det föreligger objektiva bevis för ett nedskrivningsbehov hör betydande finansiella svårigheter hos gäldenären, ett avtalsbrott, såsom uteblivna eller försenade betalningar av räntor eller kapitalbelopp eller att det är sannolikt att låntagaren kommer att gå i konkurs eller annan finansiell rekonstruktion. Oavsett anses fallissemang föreligga när betalningen är 90 dagar sen. Koncernen skriver bort en fordran när inga möjligheter till ytterligare kassaflöden bedöms föreligga.

Historiskt har koncernen haft låga kundförluster. Effekterna av beräknade kreditreserver har bedömts som försumbara för koncernens redovisning.

Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärde beräknas enligt den så kallade först-in först-ut-principen (FIFU). Nettoförsäljningsvärdet definieras som försäljningspris reducerat för kostnader för färdigställande samt försäljningskostnader.

Kundfordringar

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning. En reservering för värdeminskning av kundfordringar görs när det finns objektiva bevis för att koncernen inte kommer att kunna erhålla alla belopp som är förfallna enligt fordringarnas ursprungliga villkor. Väsentliga finansiella svårigheter hos gäldenären, sannolikhet för att gäldenären kommer att gå i konkurs eller genomgå finansiell rekonstruktion och uteblivna eller försenade betalningar (förfallna sedan mer än 30 dagar) betraktas som indikatorer på att ett nedskrivningsbehov av en kundfordran kan föreligga. Reserveringens storlek utgörs av skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av bedömda framtida kassaflöden, diskonterade med den ursprungliga effektiva räntan. Såväl förluster avseende kundfordringar som återvunna tidigare nedskrivna kundfordringar redovisas i resultaträkningen.

Redovisat värde för kundfordringar, efter eventuella nedskrivningar, förutsätts motsvara dess verkliga värde, eftersom denna post är kortfristig i sin natur.

Likvida medel

I likvida medel ingår kassa, banktillgodohavanden samt övriga kortfristiga placeringar med förfallodag inom tre månader från anskaffningstidpunkten.

Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital. Eventuella transaktionsutgifter som direkt kan hänföras till emission av nya aktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Utdelningar

Utdelning till moderbolagets aktieägare redovisas som skuld i koncernens finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns.

Avsättningar

En avsättning skiljer sig från andra skulder genom att det råder ovisshet om betalningstidpunkt eller beloppets storlek för att reglera avsättningen. En avsättning redovisas i balansräkningen när det finns en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Avsättningarna värderas till nuvärdet av det belopp som förväntas krävas för att reglera förpliktelsen. Härvid används en diskonteringsränta före skatt som återspeglar en aktuell marknadsbedömning av det tidsberoende värdet av pengar och de risker som är förknippade med avsättningen. Den ökning av avsättningen som beror på att tid förflyter redovisas som räntekostnad.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Redovisat värde för leverantörsskulder förutsätts motsvara dess verkliga värde, eftersom denna post är kortfristig till sin natur.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda beräknas utan diskontering och redovisas som kostnad när de relaterade tjänsterna erhålls.

Ersättningar efter avslutad anställning

Pensionsplaner

Inom EQL Pharma finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner.

Som avgiftsbestämda pensionsplaner klassificeras de planer där EQL Pharmas förpliktelse är begränsad till de avgifter företaget åtagit sig att betala. Pensionskostnaderna för de avgiftsbe-

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium



stämnda planerna belastar resultatet i takt med att de anställda utför sina tjänster. Förpliktelserna beräknas utan diskontering då betalningarna för samtliga dessa planer förfaller till betalning inom 12 månader.

SEB Trygg Plan

Åtaganden för ålderspension och familjepension för tjänstemän i Sverige tryggas delvis genom en försäkring i Alecta. Enligt ett uttalande från Rådet för finansiell rapportering, UFR 10, är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. Koncernen har inte tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen enligt ITP som tryggas genom en försäkring i SEB redovisas därför som en avgiftsbestämd plan.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigat, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas. Förmåner som förfaller mer än 12 månader efter balansdagen diskonteras till nuvärde.

Vinstandels- och bonusplaner

Koncernen redovisar en skuld och en kostnad för bonus i de fall bonusersättningar har beslutats. Koncernen redovisar en avsättning när det finns en legal förpliktelse eller en informell förpliktelse.

Statliga bidrag

Koncernen har kostnader för utveckling av nya produkter och koncernen har även verksamhet på geografiska områden som

omfattas av bidragsmöjligheter. De bidrag som koncernen beviljas redovisas enligt samma princip som den motsvarande kostnaden, d v s bidrag till personalutveckling redovisas som en minskad personalkostnad.

Erhållna statliga stöd för forsknings- och utvecklingsprojekt redovisas till verkligt värde när det föreligger rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och de villkor som är förknippade med bidraget kommer att uppfyllas. Statliga stöd som gäller kostnader redovisas i resultaträkningen. Intäkten redovisas i samma period som de kostnader bidragen avser att täcka. I de fall ett statligt stöd hänför sig till utvecklingsprojekt som har aktiverats som tillgång reducerar det statliga stödet anskaffningsvärdet för tillgången. Det statliga stödet påverkar det redovisade resultatet under tillgångens nyttjandeperiod genom lägre avskrivningar.

Eventualförpliktelser

Upplysning om en eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalyserna upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medför in- och utbetalningar. EQL Pharmas likvida medel omfattar kassa- och banktillgodohavanden.



- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K3

Viktiga uppskattningar och bedömningar

Aktivering av utvecklingsutgifter

Immateriell tillgång som uppstår genom utveckling, eller i utvecklingsfasen av ett internt projekt, ska tas upp som en tillgång i balansräkningen endast om bolaget kan påvisa att samtliga punkter enligt IAS 38:57 är uppfyllda. Det är framför allt tre kriterier som analyserats för att bedöma historiska utgifter och huruvida de uppfyller kriterierna för aktivering. 1) Sannolikhet för framtida ekonomiska fördelar, 2) om finansieringen varit ordnad vid tidpunkten för då utgiften inträffat samt 3) de utgifter som är hänförliga till produkten under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Identifiering av utvecklingsfasen är viktig för att säkerställa huruvida balanserade utgifter är aktiverbara. Värdet på de redovisade tillgångarna är avhängt framtida avkastning på de produkter som utvecklingsutgifterna hänför sig till. Ledningen utvärderar också löpande utvecklingsprojekten för att identifiera eventuella nedskrivningsbehov. Felaktig bedömning och antaganden kan ge en påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Prövning av nedskrivningsbehov för aktiverade utvecklingsutgifter

Koncernen genomförde nedskrivningstester för att fastställa återvinningsvärdet för de projekt som aktiverats per den 31 mars 2023 och som ännu inte tagits i bruk. Nyttjandevärdet, nuvärdet av förväntade framtida kassaflöden för de produkter som omfattas av de aktiverade utvecklingsutgifterna, indikerade inte att det föreligger något nedskrivningsbehov. Dessa tillgångar förväntas alltså med rimlig säkerhet generera tillräckliga inbetalningsöverskott under kommande år.

Övriga områden av bedömningskaraktär

Bland övriga områden av bedömningskaraktär märks främst inkuransbedömning på varulager, reservering för osäkra kundfordringar, avsättning för garantiåtaganden samt avsättning för omstrukturering.

Not K4

Finansiella risker

Finansiella riskfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker: marknadsrisk (omfattande valutarisk, ränterisk i verkligt värde, ränterisk i kassaflödet och prisk), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy fokuserar på oföretsägarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat.

Riskhanteringen sköts av verkställande direktör i samråd med ekonomichef enligt riktlinjer som fastställts av styrelsen.

Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende euro, danska kronor och dollar. Den främsta exponeringen härrör från koncernens inköp i utländska valutor. Dessa valutarisker består dels av risk för fluktuationer i värdet på leverantörsskulder och dels i valutarisken i förväntade och kontrakterade betalningsflöden.

Koncernen arbetar inte med säkring av valutaflödena.

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Transaktionsexponering netto fördelar sig på följande valutor:

Originalvaluta	Transaktionsexponering netto	Effekt på rörelseresultat om SEK 5% starkare	Effekt på rörelseresultat om SEK 5% svagare
EUR	-131 909	-6 595	6 595
DKK	39 690	1 984	-1 984
USD	-2 816	-141	141
Summa	-95 035	-4 752	4 752

En valutaeffekt på SEK+/-5% mot dessa valutor skulle ha en effekt på röreseresultatet om +/- 4 752 TSEK.

Ränterisk avseende kassaflöden och verkliga värden

Koncernen har inga räntebärande fordringar men däremot räntebärande skulder. En höjning av marknadsräntan med 1 procent skulle innebära en resultatförsämring om 209 TSEK på årsbasis.

Koncernens ränterisk uppstår genom långfristig upplåning. Upplåning som görs med rörlig ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöden vilken delvis neutraliseras av kassamedel med rörlig ränta. Upplåning som görs med fast ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende verkligt värde.

Kreditrisk

Kreditrisk hanteras på koncernnivå. Kreditrisk uppstår genom likvida medel och tillgodohavanden hos banker och finansinstitut samt kreditexponeringar gentemot koncernens kunder, inklusive utestående fordringar och avtalade transaktioner. Den maximala kreditriskexponeringen utgörs av det bokförda värdet på de exponerade tillgångarna. Risken att kunder inte uppfyller sina åtaganden, det vill säga att betalning inte erhålls från kunderna, utgör en kundkreditrisk. Utifrån historiska data gör koncernen bedömningen att ingen nedskrivning av kundfordringar som ännu inte är förfallna är nödvändig per balansdag och ledningen förväntar sig inte några förluster till följd av utebliven betalning från dessa motparter. För en åldersanalys över förfallna men ej nedskrivna kundfordringar se not K19. Koncernen arbetar rutinmässigt med kreditkontroller, inkasso och förskott för kunder med dålig betalningsmoral.

Likviditetsrisk

Koncernens likviditetsrisk består i att koncernen saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden. Likviditetsutvecklingen följs upp löpande via likviditetsprognoser.

Hantering av kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Värdering till verkligt värde

Finansiella tillgångar och finansiella skulder som värderas till verkligt värde i balansräkningen klassificeras i någon av tre nivåer baserat på den information som används för att fastställa det verkliga värdet. I tabellerna nedan framgår koncernens klassificering av finansiella tillgångar och finansiella skulder värderade till verkligt värde.

- ✓ Nivå 1: Noterade priser (ojusterade) på en aktiv marknad för identiska instrument.
- ✓ Nivå 2: Andra indata än de noterade priser som ingår i Nivå 1.
- ✓ Nivå 3: Icke observerbara indata för tillgången eller skulden.

Koncernen har inga finansiella instrument som redovisas till verkligt värde. För samtliga finansiella tillgångar och skulder bedöms det redovisade värdet vara en god approximation av dess verkliga värde, om inte annat särskilt anges.

Not K5

Nettoomsättning

EQL Pharmas segmentsinformation presenteras utifrån koncernledningens perspektiv och rörelsesegment identifieras utifrån den interna rapporteringen till koncernledningen. EQL Pharmas verksamhet omfattar endast ett rörelsesegment, Läkemedel, och hänvisning sker därför till resultat- och balansräkning rörande redovisning av rörelsesegment.

Nettoomsättningen fördelad per geografisk marknad

TSEK	2023-04-01 2024-03-31	2022-04-01 2023-03-31
Sverige	145 284	162 768
Danmark	57 209	68 899
Norge	26 547	15 833
Finland	6 886	2 689
Övriga Europa	28 241	9 723
Summa intäkter	264 168	259 913

Information om större kunder

Koncernen har ingen kund som enskilt utgör 10% eller mer av koncernens intäkter.

På följande sida specificeras koncernens anläggningstillgångar (exklusive finansiella instrument och uppskjutna skattefordringar inklusive nyttjanderättstillgångar) per geografisk marknad

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Anläggningstillgångar per geografisk marknad

TSEK	2023-04-01 2024-03-31	2022-04-01 2023-03-31
Sverige	2 674	3 149
Totalt	2 674	3 149

Koncernens immateriella tillgångar ingår inte i anläggningstillgångar per land då dessa inte fördelas per land.

Not K6

Ersättningar till revisorer

TSEK	2023/2024	2022/2023
Deloitte AB		
Revisionsuppdrag	733	300
Övriga tjänster	2 772	271
Summa	3 505	571

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Övriga tjänster avser revisions-tjänster utöver revisions uppdrag, skatterådgivning samt övriga konsultationer i samband med bolagets pågående noteringsprocess.

Not K7

Leasingavtal

Leastagare

Koncernen leasar flera typer av tillgångar inklusive lokal, fordon och skrivare.

Leasingskuld enligt balansräkning

TSEK	2023/2024	2022/2023
Kortfristig del	1 402	1 209
Långfristig del	1 020	1 706
Utgående skuld	2 422	2 916

Koncernen står inte inför någon betydande likviditetsrisk med avseende på sina leasingskulder.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Nyttjanderättstillgångar

TSEK	2023/2024	2022/2023
Ingående anskaffningsvärde	6 912	6 912
Tillkommande nyttjanderätter	880	0
Effekter av justerad hyra	0	0
Utgående anskaffningsvärde	7 792	6 912
Ackumulerade avskrivningar		
Ingående ackumulerade avskrivningar	-3 945	-2 749
Årets avskrivningar	-1 473	-1 393
Utgående ackumulerade avskrivningar	-5 418	-4 142
Redovisat värde	2 374	2 770

Belopp redovisade i resultaträkningen

TSEK	2023/2024	2022/2023
Avskrivningsbelopp för nyttjanderätter	-1 473	-1 393
Räntekostnader för leasingskuld	-63	-76
Leasingkostnader hänförliga till kortfristiga leasingskulder	-	-
Leasingkostnader hänförliga till leasingavtal med lågt värde	-	-

Belopp redovisade i rapport över kassaflöden

TSEK	2023/2024	2022/2023
Summa kassaflöden hänförliga till leasingavtal	-1 641	-1 417

Ovanstående kassautflöde inkluderar såväl belopp för leasingavtal som redovisas som leasingskuld, som belopp som betalas för variabla leasingavgifter, korttids-leasing och leasar av lågt värde.

Leasing av lokaler

Koncernen leasar lokal för kontor. Leasingavtalen har normalt en löptid på tre år. Fastighetsskatt som debiteras av fastighetsägaren utgör en variabel avgift. Det finns åtaganden om variabla leasingavgifter framåt, som följer leasingavtalens leasingperiod.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Leasing av fordon och övriga leasingavtal

Koncernen leasar fordon med leasingperioder på tre år i de flesta fall. Därutöver finns övriga leasingavtal så som skrivarutrustning med leasingperioder på ett år. Dessa avtal klassificeras som lease av lågt värde.

Not K8

Erhållna bidrag

TSEK	2023/2024	2022/2023
Bidragsgivare		
Ersättning sjuklönekostnader	0	0
Avdrag forskning & utveckling	44	502
Summa	44	502

Not K9

Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelseledamöter

TSEK	2023/2024		2022/2023	
Anställda	Totalt	Varav män	Totalt	Varav män
Medeltalet anställda*	21	6	18	6
Styrelsen	6	5	6	5

*Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.

TSEK	2023/2024			2022/2023		
	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensions-kostnader	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensions-kostnader
Styrelse och VD	2 886	875	127	2 442	767	178
Övriga anställda	17 060	4 665	1 517	10 664	3 351	1 194
Summa löner och ersättningar	19 945	5 540	1 644	13 106	4 118	1 372

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Löner, ersättningar och andra förmåner

2023/2024	Grundlön ² / styrelsearvode	Rörlig ersättning	Andra förmåner	Pension
Styrelseordförande				
Christer Fåhraeus	250			
Styrelseledamöter				
Anders Månsson	100			
Rajiv Modi	100			
Linda Neckmar	100			
Per Ollermark	100			
Per Svangren	100			
VD	1 643	357	135	127
Övriga ledande befattningshavare ¹	5 901	799	112	515
Totalt	8 294	1 156	247	642

1) Övriga befattningshavare består av 5 personer.
2) I grundlön ingår även semesterersättning.

Löner, ersättningar och andra förmåner

2022/2023	Grundlön ⁵ / styrelsearvode	Rörlig ersättning	Andra förmåner	Pension
Styrelseordförande				
Christer Fåhraeus ¹	250			
Styrelseledamöter				
Anders Månsson ²	100			
Rajiv Modi	100			
Linda Neckmar	100			
Per Ollermark	100			
Per Svangren	100			
VD ³	1 537	141	1	141
Vice VD	873	37	49	37
Övriga ledande befattningshavare ⁴	4 391	676	92	362
Totalt	7 551	854	142	540

1) Christer Fåhraeus avgick som VD i samband med årsstämman i augusti 2022 och valdes samtidigt till Styrelseordörande i bolaget.
2) Anders Månsson avgick som Styrelseordförande i samband med årsstämman i augusti 2022 och valdes samtidigt som styrelseledamot.
3) Axel Schörling tillträdde som bolagets VD efter årsstämman i augusti 2022.
4) Övriga befattningshavare består av 4 personer.
5) I grundlön ingår även semesterersättning.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Enligt årsstämman beslut utgår styrelsearvode intill nästa årsstämma med 750 TSEK (750), varav 250TSEK (250) till styrelsens ordförande och 100 TSEK (100) till respektive ledamot. Något övrigt arvode har ej utgått. Avtal om pension, avgångsvederlag eller annan förmån föreligger ej. Arvode för revisionsutskott och ersättningsutskott har ej utgått. Styrelsen har sedan årsstämman som hölls i augusti, 2023 bestått av 6 ledamöter (6).

Incitamentsprogram

Nedan följer en sammanfattning av de optionsprogram som återfinns i koncernen.

Optionsprogram

Bolaget har under räkenskapsåret tilldelat totalt 150 000 teckningsoptioner till övriga ledande befattningshavare. Intjäningsvillkoren innebär att individerna årsvis under 3,5 år tjänar in rätten till dessa teckningsoptioner och där det föreligger ett krav på anställning under respektive period. Då teckningsoptionerna i Teckningsoptionsprogram 2023/2028 utgivits till deltagarna till marknadsvärde är det bolagets bedömning att några sociala kostnader inte har uppstått för bolaget till följd av teckningsoptionsprogram 2023/2028. Kostnaderna för teckningsoptionsprogram 2023/2028 har därför endast att bestått i begränsade kostnader för implementering och administration av programmet.

Bolaget har tidigare tilldelat totalt 580 000 teckningsoptioner vederlagsfritt till anställda inkluderat VD och övriga ledande befattningshavare. Intjäningsvillkoren innebär att individerna årsvis under 3,5 år tjänar in rätten till dessa och där det föreligger krav på anställning under respektive period. Det finns för närvarande utestående incitamentsprogram i bolaget i form av tre teckningsoptionsprogram genom vilka högst 580 000 nya aktier kan komma att utges. Om samtliga teckningsoptioner som finns utgivna och innehas av deltagare i teckningsoptionsprogram 2021/2025, teckningsoptionsprogram 2022/2027 och teckningsoptionsprogram 2023/2028 utnyttjas fullt ut för teckning av aktier kommer totalt 732 000 nya aktier att utges, vilket motsvarar en sammanlagd utspädning om cirka 2,46 procent av bolagets aktiekapital och röster efter full utspädning beräknat på antalet aktier som tillkommer vid fullt utnyttjande av samtliga utestående teckningsoptioner.

Not K10

Övriga rörelseintäkter och -kostnader

TSEK	2023/2024	2022/2023
Övriga rörelseintäkter		
Sjuklöneersättning	0	0
Försäkringsersättningar	0	0
Hysesintäkter	372	232
Övriga poster	90	181
Summa övriga rörelseintäkter	463	413

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K11

Finansiella intäkter och kostnader

TSEK	2023/2024	2022/2023
Ränteintäkter	195	1
Resultat vid försäljning av kortfristiga placeringar	1 527	0
	1 721	1
Räntekostnader	-5 669	-2 296
Ränta leasingavtal	-63	-76
	-5 732	-2 372
Summa finansnetto	-4 011	-2 371

Samtliga ränteintäkter och räntekostnader hänför sig till poster som inte värderas till verkligt värde via resultatet. Räntekostnaderna inkluderar redan erlagda kostnadsräntor vilka periodiseras över lånets löptid.

Not K12

Skatter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Skatt enligt gällande skattesats	-5 899	-8 047
Utnyttjade skattemässiga underskottsavdrag	-	-
Redovisad skatt i resultaträkningen	-5 899	-8 047

Koncernen, avstämning mellan gällande skattesats och effektiv skattesats

TSEK	2023/2024	2022/2023
Resultat före skatt	28 604	38 968
Skatt enligt gällande skattesats	-5 892	-8 027
Effekt av ej avdragsgilla kostnader/ ej skattepliktiga intäkter	-33	-19
Utnyttjande av underskottsavdrag	-	-
Övrigt	-	-
Redovisad skatt i resultaträkningen	-5 899	-8 047

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K13

Resultat per aktie

TSEK	2023/2024	2022/2023
Resultat per aktie före utspädning, koncernen totalt, kr	0,78	1,06
Resultat per aktie efter utspädning, koncernen totalt, kr	0,78	1,04
Antal utestående aktier vid periodens slut	29 063 610	29 063 610
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning	29 063 610	29 063 610
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning	29 063 610	29 525 610

Då optionernas lösenpris väsentligt överstiger den genomsnittliga aktiekursen så har de för tillfället ingen utspädningseffekt per resultat per aktie.

Not K14

Balanserade utgifter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Ingående ack anskaffningsvärden	18 191	16 101
Årets investeringar	12 261	3 305
Årets nedskrivningar	–191	–1 215
Årets försäljningar/utrangeringar	–	–
Utg ack anskaffningsvärden	30 261	18 191
Ingående ack avskrivningar	–5 411	–4 271
Årets avskrivningar	–616	–1 140
Årets försäljningar/utrangeringar	–	–
Utgående ackumulerade avskrivningar	–6 027	–5 411
Utgående redovisat restvärde	24 235	12 780

Nedskrivningsprövning

Med hänvisning till beskrivning under not K15

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K15

Licens- och utvecklingsprodukter

Nedskrivningsprövning

Vid bedömning av nyttjandeperiod gällande licens- och utvecklingsprodukter tas hänsyn till individuella faktorer när det gäller att bestämma hur länge en licensprodukt eller utvecklingsprodukt förväntas generera betydande försäljningsintäkter. Variabler som övervägs är produktens popularitet, marknadspotential samt konkurrenssituation. Det är därför viktigt att noggrant utvärdera varje licensavtal och anpassa dess längd efter de specifika omständigheterna för varje produkt. Nyttjandeperioden är i regel 5-10 år för licensprodukter och 10-15 år för utvecklingsprodukter. Avskrivning påbörjas vid lansering av produkten. I det fall det visar sig att marknadspotentialen för en produkt trappar av tidigare än vad som initialt bedömts, görs en uppdaterad analys och bedömning som kan föranleda en justering av nyttjandeperiod. Immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. Immateriella

TSEK	2023/2024	2022/2023
Ingående ack anskaffningsvärden	126 882	116 753
Årets investeringar	53 561	16 749
Årets nedskrivningar	-277	-6 620
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utg ack anskaffningsvärden	180 166	126 882
Ingående ack avskrivningar	-24 343	-18 340
Årets avskrivningar	-6 748	-6 003
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-31 091	-24 343
Utgående redovisat restvärde	149 075	102 539

tillgångar som tagits i bruk prövas för nedskrivningsbehov när det finns indikation på värdeminskning.

Samtliga immateriella tillgångar prövas kontinuerligt med avseende på nedskrivningsbehov. För att genomföra nedskrivningstestet definieras vilka tillgångar och/eller KGE:er (Kassaflödesgenererade Enheter) som ingår i Bolagets verksamhet. Materiella tillgångar är inventarier och immateriella tillgångar är varumärken, patent, in licensierade produkter eller utvecklingsprodukter. Koncernen bedömer då om det finns någon indikation på att en tillgång har minskat i värde. Bedömning huruvida indikation föreligger baseras på tillgångens prognostiserade bidrag till resultatet. Om tillgångens bidrag till resultatet är lågt, gör koncernen en bedömning av tillgångens återvinningsvärde. Med återvinningsvärde avses det högsta av en tillgångs verkliga värde, med avdrag för försäljningskostnader, och dess nyttjandevärde. I de flesta fall saknas nödvändig marknadsinformation för att uppskatta tillgångens verkliga värde. Således används

nyttjandevärdet för att bedöma tillgångens värde. Detta utgörs av nuvärdet av de bedömda framtida kassaflödena hänförliga till tillgången. Det beräknade nyttjandevärdet återspeglar antaganden om marknadens utveckling, prognostiserad försäljning och marginaler, framtida skattesatser, och diskonteringsränta. Diskonteringsräntan som används vid nuvärdesberäkningen av de förväntade framtida kassaflödena är de vid tillfället aktuella vägda kapitalkostnaderna (WACC) fastställda inom koncernen. Med avseende på de omfattande antaganden kan faktiska kassaflöden avvika väsentligt mot de värden som erhålls från de prognostiserade kassaflödena. Utgångspunkten är att återvinningsvärdet ska fastställas för varje enskild tillgång. Varje tillgång kan ha olika risknivåer, marknadsförhållanden och tillväxtpotential, vilket innebär att olika tillgångar kan kräva olika WACC och tillväxttakt för att vara korrekt värderade.

Om en tillgång har högre risknivåer eller lägre tillväxtpotential än genomsnittet för företaget kan det vara mer lämpligt att tillämpa

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

en högre WACC och en lägre tillväxttakt för att spegla dessa faktorer korrekt i värderingen. På samma sätt kan en tillgång med lägre risk och högre tillväxtpotential kräva en lägre WACC och en högre tillväxttakt för korrekt värdering.

Det är därför viktigt att noggrant analysera och bedöma varje tillgång individuellt för att fastställa lämpliga WACC och tillväxttakter för värderingar och nedskrivningsprövningar.

I de fall där tillgångens redovisade värde överstiger återvinningsvärdet skrivs tillgången ned med motsvarande belopp. Alla

nedskrivningar redovisas omedelbart i resultatet. Immateriella anläggningstillgångar avseende bolagets utvecklingsprojekt för vilka utvecklingen avbryts granskas avseende nedskrivningsbehov och skrivs ned till sitt verkliga värde (som vanligen är noll).

De kassaflöden som prognostiserats har tagits fram genom att estimeras försäljningen år 1-5 (dvs totala marknaden * bolagets förväntade marknadsandel). I de fall en tillgång har en nyttjandeperiod om +5 år estimerar bolaget en avtagande försäljning om 2 (2) procent per år. De prognostiserade kassaflödena har

nuvärdesberäknats med en diskonteringsränta före skatt om 12 (15) procent. De viktigaste variablerna i prognosen är marknadsandel och tillväxt, bruttomarginal, försäljningskostnader samt investeringar. Bolagets bedömning är att de nuvarande projekten är likartade vad gäller termer av marknader, kunder, potential samt risker. Med anledning av detta har den slutliga bedömningen gjorts att använda samma WACC och tillväxt för alla projekt.

Not K16

Materiella anläggningstillgångar

TSEK	Leasade lokaler		Maskiner och inventarier	
	2023/2024	2022/2023	2023/2024	2022/2023
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	5 314	5 304	2 591	2 135
Årets investeringar	347	10	574	456
Årets uttrangeringar				
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	5 661	5 314	3 165	2 591
Ingående ackumulerade avskrivningar	-3 257	-2 114	-1 500	-1 133
Årets avskrivningar	-1 202	-1 143	-193	-367
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4 459	-3 257	-1 693	-1 500
Utgående planenligt restvärde	1 202	2 057	1 472	1 091
Varav nyttjanderättstillgångar	1 202	2 057	1 171	713



- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K17

Varulager

TSEK	2023/2024	2022/2023
Handelsvaror	92 688	66 774
Varor på väg	14 979	6 370
Inkuransreserv	–2 040	–7 776
Utgående anskaffningsvärde	105 627	65 368

Not K18

Kundfordringar

TSEK	2023/2024	2022/2023
Kundfordringar	58 342	51 701
Reserv för osäkra kundfordringar	0	0
Summa	58 342	51 701

Förfallna sedan	2024-03-31	2023-03-31
Ej förfallna	37 872	45 180
1-30 dagar	20 854	2 721
31-60 dagar	–906	467
61-90 dagar	–336	–1 987
Mer än 90 dagar	857	5 320
Summa	58 342	51 701

Kundfordringar bevakas löpande och trots en andel förfallna kundfordringar bedöms det inte finnas risk för kreditförluster eller osäkra kundfordringar.

Majoriteten av de kundfordringar som är förfallna över 90 dagar vid bokslutstidpunkten beror på teknisk karaktär. Mellanhavandena är reglerade per den här rapport's avgivande.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K19

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Försäkringsavgifter	316	352
Lokalhyra och fastighetsrelaterade kostnader	349	327
Leasingkostnader	30	77
Programvaror	913	495
Förvaltningskostnader	198	183
Upplupna avtalsintäkter	2 432	0
Årsavgifter registrering läkemedel	3 892	3 336
Övriga poster	2 466	963
Summa	10 595	5 733

Not K20

Likvida medel

	2023/2024		2022/2023	
	Tusental, utländsk valuta	TSEK	Tusental, utländsk valuta	TSEK
EUR	172	1 980	235	2 655
GBP	1	18	2	23
NOK	1 352	1 332	8 165	8 127
SEK	9 282	9 282	32 295	32 295
USD	10	102	26	271
DKK	5 017	7 753	697	1 054
Summa		20 468		44 426

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K21

Aktier och övrigt tillskjutet eget kapital

TSEK	Antal aktier, st	Aktiekapital	Fri överkursfond samt balanserade vinstmedel.
Per den 1 april 2021	29 063 610	1 308	72 835
Per den 31 mars 2022	29 063 610	1 308	77 376
Per den 31 mars 2023	29 063 610	1 308	77 376
Per den 31 mars 2024	29 063 610	1 308	77 376

Ingen utdelning har lämnats under 2022/2023 och 2023/2024.

Inga förändringar har skett under 2022/2023 och 2023/2024.

Aktiekapital: Samtliga aktier är av samma aktieslag, är fullt betalda och berättigar till en röst. Inga aktier är reserverade för överlåtelse enligt optionsavtal eller andra avtal. Kvotvärdet uppgår till 4,5 öre per aktie

Övrigt tillskjutet kapital: Övrigt tillskjutet kapital utgörs av kapital tillskjutet av EQL Pharmas ägare.

Teckningsoptioner

Antal	Teckningsperiod	Teckningskurs	Aktiekapitalet kan öka med
400 000	2025-09-01 - 2025-09-30	67,50	18 000
112 000	2025-09-01 - 2025-09-30	72,05	6 390
70 000	2027-06-01 - 2027-06-30	52,50	3 150
100 000	2028-06-01 - 2028-06-30	56,37	4 500
50 000	2028-06-01 - 2028-06-30	56,37	2 250
732 000			34 290

Teckningsoptioner 2023/2024

Sammanställning över tilldelade optioner	Genomsnittligt lösenpris i kr per option	Antal optioner
Per 1 april 2023	66,38	582 000
Tilldelade	56,37	150 000
Förverkade		
Inlösta		
Förfallna		
Utestående per 31 mars 2024	64,48	732 000
Inlösningsbara per 31 mars 2024		

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Utestående vägd genomsnittlig förväntad kontraktstid för utestående optioner vid slutet av perioden: 63 månader

Koncernen värderar teckningsoptioner utifrån en vedertagen värderingsmodell (Black & Scholes). Avgörande parametrar i optionsvärderingen är antagna marknadsvärden för bolagets aktie, lösenpriset, aktiens volatilitet och hur lång den återstående löptiden på optionen är.

En teckningsoption ger rätten att teckna en aktie.

Not K22

Räntebärande skulder

TSEK	2023/2024	2022/2023
Långfristig skuld kreditinstitut	15 453	-
Kortfristig skuld kreditinstitut	-	-
Summa	15 453	0

Långgivare

TSEK	Belopp i löptid	
	0-1 år	1-5 år
Formue Nord		15 453

Villkoren är stibor: +3,45 %.

Koncernen har inga räntebärande skulder med löptid längre än 5 år.

Not K23

Ej kassaflödespåverkande poster

TSEK	2023/2024	2022/2023
Av- och nedskrivningar av tillgångar	8 746	16 401
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-5 826	
Summa	2 921	16 401

Övriga ej kassaflödespåverkande poster avser återföring av reservering.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K24

Fakturabelåning/Lagerbelåning

TSEK	2023/2024	2022/2023
Beviljad fakturabelåningskredit uppgår till:	20 000	20 000
Beviljad lagerbelåningskredit uppgår till:	120 000	60 000
Total kredit	140 000	80 000
Utnyttjad kredit	102 218	63 701

Det bokförda lagervärdet är 81 MSEK. Marknadsvärdet är högre än det bokförda värdet vilket är en tillräcklig säkerhet för banken.

Not K25

Övriga kortfristiga skulder

TSEK	2023/2024	2022/2023
Momsskuld	2 919	3 366
Övriga kortfristiga skulder	1 018	3 093
Summa	3 937	6 459

Not K26

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Personalrelaterade kostnader	2 736	3 982
Underkonsulter	814	5 154
Varukostnader	409	1 475
Revisionskostnader	133	380
Distributionskostnader	50	66
Garantireserv	0	89
Övriga upplupna kostnader	3	4 925
Summa	4 144	16 070



- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K27

Skulder för vilka säkerheter har ställts

TSEK	2023/2024	2022/2023
Fakturabelåning	17 214	3 440
Lagerbelåning	81 436	60 000
Ränta lagerbelåning	4 771	261
Ställda säkerheter		
För egna skulder		
Belånade kundfordringar	17 214	3 440
Varulager	81 436	38 442
Företagsinteckningar	500	500
Summa	99 150	42 382

Upplåningen av lagerbelåningen har skett initialt, inte löpande. Lagret är pantsatt tll marknadsvärdet. Om marknadsvärdet understiger lagerbelåningen ska lånet återbetalas.

Not K28

Valutakurser som använts i de finansiella rapporterna

Valutakod	Genomsnittlig kurs		Balansdagens kurs	
	2023/2024	2022/2023	2024-03-31	2023-03-31
DKK	1,541	1,453	1,545	1,514
EUR	11,49	10,81	11,53	11,28
GBP	13,35	12,50	13,48	12,81
NOK	0,9966	1,0433	0,9851	1,00
USD	10,59	10,38	10,66	10,35

Tabellen visar de valutakurser som använts vid omräkning av finansiella rapporter från de utländska dotterbolagen som upprättar rapporter i annan valuta än den valuta i vilken koncernens finansiella rapporter presenteras (SEK). Valutakurser har inhämtats från Riksbanken.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K29

Närstående

Närståenderelationer

Moderbolaget har en närståenderelation med sina dotterföretag, se not M14. Av moderbolagets totala inköp och försäljning avser 0 procent (0) av inköpen och 0 procent (0) av försäljningen koncerninterna transaktioner.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Utöver vad som angivits avseende Ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare i not K9 har nedan transaktioner med närstående personer ägt rum.

Närståenderelation	År	Varuinköp och utvecklingskostnader	Uthyrning del av kontorslokal	Konsultuppdrag ekonomitjänster
Cadila	2023/24	-40 805		
Cadila	2022/23	-39 340		
Fåhraeus Institute AB	2023/24		136	0
Fåhraeus Institute AB	2022/23		136	-399
Fåhraeus Startup & Growth AB	2023/24		16	
Fåhraeus Startup & Growth AB	2022/23		96	
FSG Management AB	2023/24		220	
Summa		-80 145	605	-399

Cadila ägs till 100% av styrelseledamot Rajiv I. Modi.
Fåhraeus Institute AB ägs till 100% av styrelseordförande Christer Fåhraeus.
Fåhraeus Startup & Growth ägs till 50% av Styrelseordförande Christer Fåhraeus.
FSG Management AB ägs till 34% av styrelseordförande Christer Fåhraeus.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not K30

Händelser efter balansdagen

22 april 2024 – Mellozzan® (melatonin) lanseras i Tyskland och Österrike

EQL:s nyckelprodukt Mellozzan® har lanserats i Tyskland och Österrike. Där tillhandahålls produkten för patienter av EQL:s strategiska partner Medice Arzneimittel Pütter GmbH & Co. KG. Utöver Tyskland och Österrike har Medice även ett pågående arbete med registreringar i Finland och Schweiz samt lansering i Storbritannien. Under 2023 lanserade Medice Mellozzan® i Danmark och Norge. Parallellt med lanseringen pågår ett arbete med att få Mellozzan® statligt subventionerat i Tyskland, Österrike och Storbritannien. Fram tills det sker kommer patienterna att själva bekosta medicinen vilket initialt begränsar försäljningen. Detta är helt normalt för lanseringar i dessa länder och något vi och Medice räknat med. EQL ser i nuläget ingen anledning till att Mellozzan® inte kommer att bli subventionerat i Tyskland, Österrike och Storbritannien på samma sätt som redan skett i de skandinaviska länderna.

27 maj 2024 – EQL Pharma’s VD ökar sitt innehav i bolaget

EQL Pharmas VD, Axel Schörling, har ökat sin ägarandel i bolaget. Under perioden 22-24 maj har Axel Schörling köpt 53,903 aktier i Bolaget till ett volymvägt snittpris av 47,05 SEK, en affär på totalt 2,536,010 SEK. Affärerna har gjorts på Spotlight Stock Market. Efter köpen äger Schörling totalt 311,016 aktier, vilket motsvarar 1,1% av aktierna i Bolaget. Detta gör honom till EQLs 3:e största fysiska ägare och den 9e största, institutioner inräknat.

12 juni 2024 – EQL Pharma AB har godkänts för notering på Nasdaq Stockholm

Nasdaq Stockholms bolagskommitté har meddelat att de bedömer att EQL Pharma AB uppfyller gällande noteringskrav, och kommer att godkänna ansökan om upptagande till handel av Bolagets aktier på Nasdaq Stockholms huvudlista under förutsättning att sedvanliga villkor uppfylls, däribland att ett prospekt godkänns och registreras av Finansinspektionen och att spridningskravet avseende aktierna uppfylls. Första dag för handel på Nasdaq Stockholm är planerad till torsdagen den 4 juli 2024 och sista dag för handel på Spotlight Stock Market är beräknad till onsdagen den 3 juli 2024.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Moderbolagets resultaträkning

TSEK	Not	2023-04-01 2024-03-31	2022-04-01 2023-03-31
Nettoomsättning	M2	258 167	254 333
Kostnad för sålda varor		-145 846	-140 157
Bruttoresultat		112 321	114 176
Försäljningskostnader	M4, M5, M6	-48 164	-43 270
Administrationskostnader	M3, M4, M6	-21 685	-15 046
Forskning och utvecklingskostnader	M4, M5, M6	-12 090	-15 155
Övriga rörelseintäkter	M7	463	413
Rörelseresultat (EBIT)		30 844	41 119
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	M8	1 721	1
Räntekostnader och liknande resultatposter	M8	-5 669	-2 294
Finansnetto		-3 948	-2 292
Bokslutsdispositioner	M9	-24 950	-38 350
Resultat före skatt (EBT)		1 946	476
Skatt på årets resultat	M10	-438	-114
ÅRETS RESULTAT		1 508	362

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Moderbolagets balansräkning

Tillgångar

TSEK	Not	2024-03-31	2023-03-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter	M11	24 235	12 780
Licens- och utvecklingsprodukter	M12	148 790	102 254
Summa immateriella anläggningstillgångar		173 024	115 034
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg & installationer	M13	300	378
Summa materiella anläggningstillgångar		300	378
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	M14	390	390
Andelar i övriga företag		1	1
Uppskjuten skattefordran		0	0
Övriga finansiella anläggningstillgångar		0	0
Summa finansiella anläggningstillgångar		391	391
Summa anläggningstillgångar		173 716	115 803
Omsättningstillgångar			
Handelsvaror	M15	105 627	64 266
Kundfordringar	M16	55 976	51 207
Fordringar hos koncernföretag		1 533	2 217
Övriga kortfristiga fordringar		2 730	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	M17	10 500	5 621
Likvida medel	M18	20 203	42 667
Summa omsättningstillgångar		196 568	165 978
SUMMA TILLGÅNGAR		370 283	281 781

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Moderbolagets balansräkning

Eget kapital och skulder

TSEK	Not	2024-03-31	2023-03-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	M19	1 308	1 308
Fond för utvecklingsutgifter		25 127	13 057
Summa bundet eget kapital		26 435	14 365
Fritt eget kapital			
Balanserade vinstmedel		81 710	93 152
Årets resultat		1 508	362
Summa fritt eget kapital		83 217	93 514
Summa eget kapital		109 652	107 879
Obeskattade reserver			
Överavskrivningar		85 000	58 500
Summa obeskattade reserver		85 000	58 500
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	M20	15 453	0
Summa långfristiga skulder		15 453	0
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	M20	0	0
Leverantörsskulder		49 758	29 204
Fakturabelåning	M21	17 214	3 438
Lagerbelåning	M21	85 004	60 263
Skatteskulder		630	201
Övriga kortfristiga skulder	M22	3 484	5 066
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	M23	4 088	17 231
Summa kortfristiga skulder		160 178	115 402
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		370 283	281 781

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

TSEK	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital		Totalt eget kapital
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Balanserad vinst inklusive årets resultat	Summa
Ingående eget kapital per 1 april 2022	1 308	10 904	95 111	107 323
Omföring fond för utvecklingsutgifter		2 153	-2 153	0
Personaloptioner			193	193
Årets resultat			363	363
Utgående eget kapital per 31 mars 2023	1 308	13 057	93 514	107 879
Ingående eget kapital per 1 april 2023	1 308	13 057	93 514	107 879
Omföring fond för utvecklingsutgifter		12 071	-12 071	0
Personaloptioner			266	266
Årets resultat			1 508	1 508
Utgående eget kapital per 31 mars 2024	1 308	25 127	83 217	109 652

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Moderbolagets rapport över kassaflöden

TSEK	Not	2023-04-01 2024-03-31	2022-04-01 2023-03-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat (EBIT)		30 844	41 119
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	M25	2 125	15 131
Erlagd ränta		-3 948	-2 292
Betald skatt		-438	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet		28 582	53 958
Förändringar i rörelsekapitalet			
Förändring av varulager		-41 361	-24 028
Förändring av kortfristiga fordringar		-11 693	-17 531
Förändring av kortfristiga skulder		12 085	12 802
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-12 386	25 200
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		- 65 863	-20 053
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-	-456
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-65 863	-20 510
Finansieringsverksamheten			
Amortering av lån		-	-2 815
Mottaget koncernbidrag		1 550	150
Teckningsoptioner		266	193
Upptagna lån		53 970	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		55 786	-2 472
PERIODENS KASSAFLÖDE		-22 464	2 219
Likvida medel vid periodens början		42 667	40 448
Likvida medel vid periodens slut		20 203	42 667

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Moderbolagets noter

Not M1

Väsentliga redovisningsprinciper

Moderbolaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Detta innebär att moderbolaget i sina finansiella rapporter som huvudregel ska tillämpa de IFRS som tillämpas i koncernredovisningen. Från denna regel görs i RFR 2 vissa undantag och tillägg, beroende på att tillämpningen av IFRS strider mot svensk lag, att tillämpningen leder till en beskattningssituation som avviker från det som gäller för andra svenska företag eller att det finns andra tungt vägande skäl. Moderbolaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan.

Uppställningsform för resultat- och balansräkning

Moderbolaget använder de uppställningsformer som anges i årsredovisningslagen, vilket bland annat medför att en annan presentation av eget kapital tillämpas. I övrigt presenteras resultat och balansräkning på samma sätt som i koncernen. Vissa benämningar i resultaträkningen avviker mellan koncernen och moderbolaget, vilket har koppling till de begrepp som används i årsredovisningslagen respektive i IFRS standarder. Eventuella avsättningar redovisas i moderbolaget under separat rubrik.

Aktier i dotterföretag

Anskaffningsutgifterna för aktier i dotterföretag aktiveras som tillgång och redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. När det finns en indikation på att aktier och andelar i dotterbolag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i poster ”Resultat från andelar i koncernbolag”.

Leasade tillgångar

För leasade tillgångar tillämpar moderföretaget undantaget i RFR 2 om IFRS 16. Således redovisas inte nyttjanderätter och leasingsskulder i balansräkningen då dessa tas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Finansiella instrument

”Moderbolaget tillämpar inte IFRS 9 Finansiella instrument. I moderbolaget tillämpas en metod med utgångspunkt i anskaffningsvärde enligt Årsredovisningslagen. Det innebär att finansiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip. Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Principer för inbokning och bortbokning av finansiella instrument liksom nedskrivning av finansiella tillgångar motsvarar de som tillämpas för koncernen.”

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M2

Nettoomsättning

EQL Pharmas segmentsinformation presenteras utifrån koncernledningens perspektiv och rörelsesegment identifieras utifrån den interna rapporteringen till koncernledningen. EQL Pharmas verksamhet omfattar endast ett rörelsesegment, Läkemedel, och hänvisning sker därför till resultat- och balansräkning rörande redovisning av rörelsesegment.

Nettoomsättningen fördelad per geografisk marknad

TSEK	2023-04-01 2024-03-31	2022-04-01 2023-03-31
Sverige	139 284	157 188
Danmark	57 209	68 899
Norge	26 547	15 833
Finland	6 886	2 689
Övriga Europa	28 241	9 723
Summa intäkter	258 167	254 333

Not M3

Upplysning om revisorns arvode och kostnadsersättning

TSEK	2023/2024	2022/2023
Deloitte AB		
Revisionsuppdrag	733	282
Övriga tjänster	2 772	272
Summa	3 505	554

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal.

Övriga tjänster avser revisionstjänster utöver revisions uppdrag, skatterådgivning samt övriga konsultationer i samband med bolagets pågående noteringsprocess..

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M4

Leasingavtal

Leasing av fordon och övriga leasingavtal

Koncernen leasar fordon med leasingperioder på tre år i de flesta fall. Därutöver finns övriga leasingavtal så som skrivaru-trustning med leasingperioder på ett år.

Ansvar ingå-gna leasingavtal

TSEK	2023/2024	2022/2023
Förfaller tll betalning inom ett år	1 402	1 440
Förfaller till betalning inom två till fem år	5 580	5 227
Utgående skuld	6 982	6 667

Koncernen står inte inför någon betydande likviditetsrisk med avseende på sina leasingskulder.

Not M5

Erhållna bidrag

TSEK	2023/2024	2022/2023
Bidragsgivare		
Ersättning sjuklönekostnader	0	0
Avdrag forskning & utveckling	44	502
Summa	44	502

Not M6

Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelseledamöter

För information om personalkostnader och arvoden till styrelseledamöter hänvisas till not K9 i koncernen.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M7

Övriga rörelseintäkter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Övriga rörelseintäkter		
Sjuklöneersättning	0	0
Försäkringsersättningar	0	0
Hysesintäkter	372	232
Övriga poster	90	181
Summa övriga rörelseintäkter	463	413

Not M8

Finansiella intäkter och kostnader

TSEK	2023/2024	2022/2023
Ränteintäkter	194	1
Resultat vid försäljning av kortfristiga placeringar	1 527	-
Räntekostnader	-5 669	-2 294
Summa finansnetto	-3 948	-2 292

Samtliga ränteintäkter och räntekostnader hänför sig till poster som inte värderas till verkligt värde via resultatet. Räntekostnaderna inkluderar redan erlagda kostnadsräntor vilka periodiseras över lånets löptid.

Not M9

Bokslutsdispositioner

TSEK	2023/2024	2022/2023
Erhållet koncernbidrag	1 550	150
Avskrivningar utöver plan	-26 500	-38 500
Summa	-24 950	-38 350

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M10

Skatter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Skatt på årets resultat	-438	-114
Uppskjuten skatt		
Redovisad skatt i resultaträkningen	-438	-114
Resultat före skatt	1 946	476
Skatt enligt gällande skattesats	-401	-98
Effekt av ej avdragsgilla kostnader/ ej skattepliktiga intäkter	-37	-16
Omvärdering skatt, ej utnyttjade underskottsavdrag		
Redovisad skatt i resultaträkningen	-438	-114

Not M11

Balanserade utgifter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Ingående ack anskaffningsvärden	18 191	16 101
Årets investeringar	12 307	3 305
Årets nedskrivningar	-237	-1 215
Årets försäljningar/utrangeringar		-
Utg ack anskaffningsvärden	30 262	18 191
Ingående ack avskrivningar	-5 411	-4 271
Årets avskrivningar	-616	-1 140
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-6 027	-5 411
Utgående redovisat restvärde	24 235	12 780

Nedskrivningsprövning

Med hänvisning till not K14 i koncernen.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M12

Licens- och utvecklingsprodukter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Ingående ack anskaffningsvärden	125 786	115 657
Årets investeringar	53 556	16 749
Årets nedskrivningar	-290	-6 620
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utg ack anskaffningsvärden	179 052	125 786
Ingående ack avskrivningar	-23 532	-17 529
Årets avskrivningar	-6 730	-6 003
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-30 262	-23 532
Utgående redovisat restvärde	148 790	102 254

Nedskrivningsprövning

Med hänvisning till not K15 i koncernen.

Not M13

Materiella anläggningstillgångar

TSEK	Maskiner och inventarier	
	2023/2024	2022/2023
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	1 313	857
Årets investeringar		456
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 313	1 313
Ingående ackumulerade avskrivningar	-935	-781
Årets avskrivningar	-78	-154
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 013	-935
Utgående planenligt restvärde	300	378

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M14

Andelar i koncernföretag

TSEK				2023/2024	2022/2023
Företag	Org. nummer	Säte	Antal/Kap. andel %	Redovisat värde	Redovisat värde
EQL Pharma Oy	2136140-3	Helsingfors	100	40	40
Eql Pharma Int AB	556957-9484	Lund	100	350	350
				390	390

Not M15

Varulager

TSEK	2023/2024	2022/2023
Handelsvaror	92 688	65 672
Varor på väg	14 979	6 370
Inkuransreserv	-2 040	-7 776
Summa	105 627	64 266

Not M16

Kundfordringar

TSEK	2023/2024	2022/2023
Kundfordringar	55 976	51 207
Reserv för osäkra kundfordringar	0	0
Summa	55 976	51 207

Förfallna sedan	2024-03-31	2023-03-31
Ej förfallna	35 496	44 684
1-30 dagar	20 864	2 721
31-60 dagar	-906	467
61-90 dagar	-336	-1 987
Mer än 90 dagar	857	5 320
Summa	55 976	51 207

Kundfordringar bevakas löpande och trots en andel förfallna kundfordringar bedöms det inte finnas risk för kreditförluster eller osäkra kundfordringar.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M17

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Försäkringsavgifter	337	352
Lokalhyra och fastighetsrelaterade kostnader	349	327
Leasingkostnader	30	77
Programvaror	913	495
Förvaltningskostnader	198	183
Upplupna avtalsintäkter	2 432	-
Årsavgifter registrering läkemedel	3 796	3 200
Övriga poster	2 445	987
Summa	10 500	5 621

Not M18

Likvida medel

	2023/2024		2022/2023	
	Tusental, utländsk valuta	TSEK	Tusental, utländsk valuta	TSEK
EUR	159	1 831	223	2 517
GBP	1	18	2	23
NOK	1 352	1 332	8 165	8 127
SEK	9 166	9 166	30 674	30 674
USD	10	102	26	271
DKK	5 017	7 753	697	1 054
Summa		20 203		42 667

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M19

Aktier och övrigt tillskjutet eget kapital

TSEK	Antal aktier, st	Aktiekapital
Per den 1 april 2021	29 063 610	1 308
Per den 31 mars 2022	29 063 610	1 308
Per den 31 mars 2023	29 063 610	1 308
Per den 31 mars 2024	29 063 610	1 308

Ingen utdelning har lämnats under 2022/2023 och 2023/2024.
Inga förändringar har skett under 2022/2023 och 2023/2024.
Aktiekapital: Samtliga aktier är av samma aktieslag, är fullt betalda och berättigar till en röst. Inga aktier är reserverade för överlåtelse enligt optionsavtal eller andra avtal. Kvotvärdet uppgår till 4,5 öre per aktie.
Övrigt tillskjutet kapital: Övrigt tillskjutet kapital utgörs av kapital tillskjutet av EQL Pharmas ägare.

Teckningsoptioner

Antal	Teckningsperiod	Teckningskurs	Aktiekapitalet kan öka med
400 000	2025-09-01 - 2025-09-30	67,50	18 000
112 000	2025-09-01 - 2025-09-30	72,05	6 390
70 000	2027-06-01 - 2027-06-30	52,50	3 150
100 000	2028-06-01 - 2028-06-31	56,37	4 500
50 000	2028-06-01 - 2028-06-30	56,37	2 250
732 000			34 290

Teckningsoptioner 2023/2024

Sammanställning över tilldelade optioner	Genomsnittligt lösenpris i kr per option	Antal optioner
Per 1 april 2023	66,38	582 000
Tilldelade	56,37	150 000
Förverkade		-30 000
Inlösta		
Förfallna		
Utestående per 31 mars 2024	64,48	732 000
Inlösnngsbara per 31 mars 2024		

Utestående vägd genomsnittlig förväntad kontraktstid för utestående optioner vid slutet av perioden: 63 månader
Koncernen värderar syntetiska optioner utifrån en vedertagen värderingsmodell (Black & Scholes). Avgörande parametrar i optionsvärderingen är antagna marknadsvärden för bolagets aktie, lösenpriset, aktiens volatilitet och hur lång den återstående löptiden på optionen är.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M20

Räntebärande skulder

TSEK	2023/2024	2022/2023
Långfristig skuld kreditinstitut	15 453	-
Kortfristig skuld kreditinstitut	-	-
Summa	15 453	0

Långgivare

TSEK	Belopp i löptid	
	0-1 år	1-5 år
Formue Nord		15 453

Villkor: +3,45 %.

Koncernen har inga räntebärande skulder med löptid längre än 5 år.

Not M21

Fakturabelåning/Lagerbelåning

TSEK	2023/2024	2022/2023
Beviljad fakturabelåningskredit uppgår till:	20 000	20 000
Beviljad lagerbelåningskredit uppgår till:	120 000	60 000
Total kredit	140 000	80 000
Utnyttjad kredit	102 218	63 701

Not M22

Övriga kortfristiga skulder

TSEK	2023/2024	2022/2023
Förskott från kunder	-	-
Momsskuld	2 474	3 184
Övriga kortfristiga skulder	1 010	1 882
Summa	3 484	5 066

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M23

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

TSEK	2023/2024	2022/2023
Personalrelaterade kostnader	2 736	3 982
Upplupet konsultarvode	803	5 134
Varukostnader	409	1 475
Revisionskostnader	90	360
Distributionskostnader	50	66
Garantireserv	0	89
Övriga upplupna kostnader	0	6 126
Summa	4 088	17 231

Not M24

Skulder för vilka säkerheter har ställts

TSEK	2023/2024	2022/2023
Fakturabelåning	17 214	3 440
Lagerbelåning	81 436	60 000
Ränta lagerbelåning	4 771	261
Ställda säkerheter		
För egna skulder		
Belånade kundfordringar	17 214	3 440
Varulager	81 436	38 442
Företagsinteckningar	500	500
Summa	99 150	42 382

Not M25

Kassaflödesanalys

TSEK	2023/2024	2022/2023
Av- och nedskrivningar av tillgångar	7 951	15 131
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-5 826	-
Summa	2 125	15 131

Övriga ej kassaflödespåverkande poster avser återföring av reservering.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Not M26

Valutakurser som använts i de finansiella rapporterna

Valutakod	Genomsnittlig kurs		Balansdagens kurs	
	2023/2024	2022/2023	2024-03-31	2023-03-31
DKK	1,541	1,453	1,545	1,514
EUR	11,49	10,81	11,53	11,28
GBP	13,35	12,50	13,48	12,81
NOK	0,9966	1,0433	0,9851	1,00
USD	10,59	10,38	10,66	10,35

Tabellen visar de valutakurser som använts vid omräkning av finansiella rapporter från de utländska dotterbolagen som upprättar rapporter i annan valuta än den valuta i vilken koncernens finansiella rapporter presenteras (SEK). Valutakurser har inhämtats från Riksbanken.

Not M27

Förslag till disposition beträffande bolagets vinst

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:	
Balanserade vinstmedel	81 709 838
Årets resultat	1 507 611
Totalt, SEK	83 217 449

Styrelsen föreslår att ovanstående belopp disponeras enligt följande:

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2023-04-01 – 2024-03-31 och att årets resultat 1 507 611 SEK balanseras i ny räkning.

Not M28

Närstående

Närstående relationer

Moderbolaget har en närstående relation med sina dotterföretag, se not M14. Av moderbolagets totala inköp och försäljning avser 0 procent (0) av inköpen och 0 procent (0) av försäljningen koncerninterna transaktioner.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Utöver vad som angivits avseende Ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare i not K9 har nedan transaktioner med närstående personer ägt rum.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Närstående relation	År	Varuinköp och utvecklingskostnader	Uthyrning del av kontorslokal	Konsultuppdrag ekonomitjänster
Cadila	2023/24	-40 805		
Cadila	2022/23	-39 340		
Fåhraeus Institute AB	2023/24		136	0
Fåhraeus Institute AB	2022/23		136	-399
Fåhraeus Startup & Growth AB	2023/24		16	
Fåhraeus Startup & Growth AB	2022/23		96	
FSG Management AB	2023/24		220	
Summa		-80 145	605	-399

Cadila ägs till 100% av styrelseledamot Rajiv I. Modi.
Fåhraeus Institute AB ägs till 100% av styrelseordförande Christer Fåhraeus.
Fåhraeus Startup & Growth ägs till 50% av Styrelseordförande Christer Fåhraeus.
FSG Management AB ägs till 34% av styrelseordförande Christer Fåhraeus.

Not M29

Händelser efter balansdagen

För händelser efter balansdagen hänvisas till not K31 i koncernen.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Styrelseförsäkran

Koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder IFRS, sådana de antagits av EU, respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen respektive moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Årsredovisningen och koncernredovisningen har, som framgår ovan, godkänts för utfärdande av styrelsen den 26 juni 2024. Koncernens rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 19 augusti 2024.

Lund 2024-06-26

Christer Fåhraeus
Styrelseordförande

Per Ollermark
Styrelsemedlem

Rajiv I Modi
Styrelsemedlem

Linda Neckmar
Styrelsemedlem

Per Svangren
Styrelsemedlem

Anders Månsson
Styrelsemedlem

Axel Schörling
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avlämnats 2024-06-27

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor, Deloitte AB

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i EQL Pharma AB
organisationsnummer 556713-3425

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för EQL Pharma AB för räkenskapsåret 2023-04-01 – 2024-03-31. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 40-96 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 mars 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 mars 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är

oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 3-39 samt 100-101. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret

för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan

Introduktion

Mål och strategier

Verksamhet

Hållbarhet

Finansiell information

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- ✓ identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- ✓ skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- ✓ utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- ✓ drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi

drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- ✓ utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- ✓ inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för EQL Pharma AB för räkenskapsåret 2023-04-01 - 2024-03-31 samt av förslaget till dispositioner

beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium



uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- ✔ företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- ✔ på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige

alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar

fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö 2024-06-27
Deloitte AB

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor, Deloitte AB



- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium

Bolagsstämma och kalendarium

Enligt aktiebolagslagen är bolagsstämman Bolagets högsta beslutsfattande organ. På bolagsstämman utövar aktieägarna sin rösträtt i nyckelfrågor, till exempel fastställande av resultat- och balansräkningar, disposition av Bolagets resultat, beviljande av ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktör, val av styrelseledamöter och revisorer samt ersättning till styrelsen och revisorerna.

Årsstämma måste hållas inom sex månader från utgången av räkenskapsåret. Utöver årsstämman kan aktieägarna kallas till extra bolagsstämma. Enligt bolagsordningen sker kallelse till bolagsstämman genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och genom att kallelsen hålls tillgänglig på Bolagets hemsida www.eqlypharma.com. Att kallelse har skett ska samtidigt annonseras i Svenska Dagbladet. Om utgivningen av Svenska Dagbladet skulle upphöra ska annonseringen istället ske genom Dagens Industri.

Rätt att delta i bolagsstämma

Rätt att delta i stämma har sådana aktieägare som upptagits i den av Euroclear Sweden förda aktieboken på sätt som föreskrivs i 7 kap. 28 § 3 stycket i aktiebolagslagen (dvs. aktieboken ska gälla förhållandena sex bankdagar före stämman och beakta rösträtsregistreringar av förvaltarregistrerade aktier som gjorts senast fyra bankdagar före stämman) och som anmält sig hos Bolaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

Utöver att meddela Bolaget om sin avsikt att delta vid bolagsstämman måste aktieägare vars aktier är förvaltarregistrerade, genom en bank eller annan förvaltare, begära att dess aktier

tillfälligt registreras i eget namn i den av Euroclear Sweden förda aktieboken för att ha rätt att delta vid bolagsstämman.

Avser aktieägare att medföra biträden ska antalet biträden anges i anmälan. Aktieägare är berättigade att rösta för samtliga aktier som aktieägaren innehar.

Initiativ från aktieägarna

Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på bolagsstämman måste skicka en skriftlig begäran härom till styrelsen. Begäran ska normalt vara styrelsen tillhanda senast sju veckor före bolagsstämman.

Valberedning

Vid årsstämman som hölls den 17 augusti 2023 beslutades att styrelsens ordförande snarast efter att de registrerade ägarförhållandena i Bolaget per den 31 december 2023 är kända, ska kontakta de tre röstmässigt största registrerade ägarna enligt Bolagets aktiebok och be dem utse en ledamot vardera till valberedningen. Önskar sådan aktieägare inte utse ledamot, tillfrågas de därefter följande röstmässigt största registrerade ägarna i storleksordning tills tre ägarrepresentanter har utsetts. De sålunda utsedda ledamöterna ska utgöra valberedningen.

Styrelseordförande ska sammankalla men inte ingå i valberedningen som ledamot men valberedningen kan välja att

adjungera ordföranden till del av valberedningsarbetet. Valberedningen ska därefter utse ordförande inom sig. Namnen på valberedningens ledamöter ska publiceras av Bolaget senast sex månader före årsstämman 2024.

Om aktieägare som utsett en ledamot i valberedningen, innan valberedningens uppdrag slutförts, får en lägre placering på listan över röstmässigt största aktieägare i Bolaget, ska den ledamot som aktieägaren utsett, såvida valberedningen så beslutar, ersättas av ny ledamot som utses av den aktieägare som vid tidpunkten är den röstmässigt störste registrerade aktieägaren som ej redan är representerad i valberedningen. Skulle någon av ledamöterna i valberedningen, innan valberedningens uppdrag slutförts, avgå av annan anledning eller upphöra att representera den aktieägare som utsett ledamoten ska sådan ledamot, om den som utsett ledamoten så begär, ersättas av ny ledamot utsedd av aktieägaren.

Mandatperioden för den sålunda utsedda valberedningen ska löpa intill dess att ny valberedning har tillträtt. Ingen ersättning för ledamöternas arbete i valberedningen ska utgå. Vid behov ska Bolaget kunna svara för skäligena kostnader som av valberedningen bedöms nödvändiga för att valberedningen ska kunna fullgöra sitt uppdrag. Valberedningen får även adjungera ledamöter till valberedningen om så befinns lämpligt. Adjungerad ledamot ska inte ha rösträtt i valberedningen.

- > Förvaltningsberättelse
- > Femårsöversikt
- > Koncernens rapporter
- > Koncernens noter
- > Moderbolagets rapporter
- > Moderbolagets noter
- > Styrelseförsäkran
- > Revisionsberättelse
- > Bolagsstämma och kalendarium



Valberedningens uppgifter består i att bereda och framlägga förslag för aktieägarna på bolagsstämman avseende ordförande för stämman, antal styrelseledamöter, val av styrelseledamöter och styrelseordförande, val av revisor, styrelse- och revisorsarvode, eventuella förändringar av instruktionen för valberedningen samt andra frågor som kan ankomma på en valberedning.

Valberedningens sammansättning inför årsstämman 2024 är publicerad på EQL Pharmas hemsida. Vid december månads utgång 2023 var de tre största aktieägarna Cadila Pharmaceuticals Ltd., Fårö Capital AB samt SEB Fonder. Samtliga har accepterat att delta i valberedningsarbetet. Inför årsstämman 2024 utgörs valberedningen därmed av Christer Fåhraeus (Fårö Capital AB), Rajiv I Modi (Cadila Pharmaceuticals Ltd.) samt Erik Hallgren (SEB Fonder).

Årsstämma

Årsstämman i EQL Pharma AB (publ) äger rum torsdagen den 19 augusti 2024 kl. 16.00 i EQL Pharma AB’s lokaler på Stortorget 1 i Lund. Kallelse till årsstämman finns tillgänglig på EQL Pharmas hemsida: www.eqlpharma.com.

Rätt att delta och anmälan

Rätt att delta i årsstämman har den som dels upptagits som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken avseende förhållandena den 12 augusti 2024, dels senast den 12 augusti 2024, gärna före 16.00, till bolaget anmäler sin avsikt att delta i årsstämman.

Anmälan om deltagande i stämman ska ske skriftligen med namn, person- eller organisationsnummer, adress, e-post och telefonnummer samt innehav av antal aktier, till adress:

EQL Pharma AB
att: Anna Jönsson
Stortorget 1
222 23 LUND

eller via e-post till anna.jonsson@eqlpharma.com.

Aktieregistrering

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier måste tillfälligt inregistrera aktierna i eget namn hos Euroclear Sweden AB för att få delta i stämman. Sådan registrering måste vara verkställd senast den 12 augusti 2024 och bör begäras i god tid före denna dag hos den som förvaltar aktierna.

Övrig information

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport april-juni (Q1)	2024-08-08
Halvårsrapport april-september (Q2)	2024-10-24
Delårsrapport oktober-december (Q3)	2025-01-31
Bokslutskommuniké (Q4)	2025-04-30

Finansiella rapporter, pressmeddelanden och annan information finns tillgänglig på EQL Pharmas hemsida www.eqlpharma.com från offentliggörandet. EQL Pharmas finansiella rapporter och pressmeddelanden kan prenumereras på och laddas ner från hemsidan eller via Spotlight Stock Markets hemsida.

EQL Pharma har med hänsyn till miljö- som kostnadsmässiga skäl beslutat att i första hand distribuera årsredovisningen via företagets hemsida. Den tryckta årsredovisningen kommer fortsättningsvis kunna beställas via bolaget och postas till de aktieägare och andra intressenter som särskilt begär det. För ytterligare information kontaktas Axel Schörling, verkställande direktör, tel +46 763 179 060 eller e-post: info@eqlpharma.com



EQL Pharma AB | Org.nr. 556713-3425

Stortorget 1, 3rd floor
SE-222 23 Lund, Sweden
Tel +46 46 12 01 70
Fax +46 46 12 00 12
www.eqlpharma.com

Design och produktion: Clavis Communications

