



Årsredovisning 2022/2023

EQL Pharma AB | Org.nr. 556713-3425

Innehåll



7 MÅL OCH STRATEGIER



14 VERKSAMHET



28 FINANSIELL INFORMATION

Introduktion

- 3 EQL Pharma i korthet
- 4 Historik och viktiga händelser
- 5 VD har ordet

Mål och strategier

- 8 Strategi
- 10 Mål för EQL Pharma
- 11 Strategiska överväganden

Verksamhet

- 15 Produktutveckling och produktion
- 16 Projektportfölj och pipeline
- 17 Väsentliga tillstånd och certifikat
- 18 Regulatoriska förhållanden
- 19 Försäljnings- och marknadsmodeller
- 21 Övrig verksamhet
- 22 Case: Mellozzan
- 23 Medarbetare
- 24 Intervju med Martin Kristoffersson
- 25 Aktien
- 26 Ledning
- 27 Styrelse

Finansiell information

- 29 Förvaltningsberättelse
- 33 Femårsöversikt
- 34 Koncernens rapporter
- 39 Koncernens noter
- 66 Moderbolagets rapporter
- 71 Moderbolagets noter
- 84 Styrelseförsäkran
- 85 Revisionsberättelse
- 88 Bolagsstämma och kalendarium

EQL Pharma i korthet

EQL Pharma är specialiserat på att identifiera, utveckla och sälja generika, det vill säga läkemedel som är medicinskt likvärdiga med originalläkemedel.

Fokus är för närvarande nischgenerika för öppen- och slutenvård med liten eller ingen konkurrens förutom originalläkemedlet. Detta fokusområde kompletteras sedan 2016 med parallellimport av läkemedel samt medicintekniska produkter och förbrukningsartiklar till sjukvården sedan 2020/2021.

KORTA FAKTA

Grundat: 2006

Grundare: Christer Fähræus och Karin Wehlin

Huvudkontor: Lund

Antal medarbetare: 18

Noteringsplats: Spotlight Stock Market

Antal aktier: 29 063 610

Perioden 2022/2023 i korthet

- **5 maj 2022**
 - Glycopyrronium EQL Pharma godkänns av danska läkemedelsverket.
- **18 aug 2022**
 - Axel Schörling tillträdde som VD samtidigt som Christer Fähræus övergick till en roll som styrelseordförande. Martin Kristoffersson utsågs till ny COO.
- **12 sep 2022**
 - EQL Pharma utses till Bästa Logistikleverantör Egenvård av Apotek Hjärtat.
- **24 okt 2022**
 - EQL Pharma lanserar ett enstegs "Lollipop" antigen självtest för Covid-19 i Norden.
- **28 okt 2022**
 - EQL Pharma lanserar ett kombinerat självtest för Covid 19 och influensa.
- **9 nov 2022**
 - Mellozzan utlicensieras till ett ledande europeiskt företag för två Sydeuropeiska marknader.
- **22 nov 2022**
 - EQL Pharma utsett till Gasellföretag i Skåne av Dagens Industri
- **13 mars 2023**
 - Carl Lindgren rekryteras som Chief Business Development Officer. Alexander Brising blir samtidigt Chief Commercial Officer.

Nyckeltal för perioden 2022/2023

Nettoomsättning (MSEK)	Försäljningstillväxt (%)	Försäljningstillväxt (%) <i>Justerat för försäljning av engångskaraktär</i>	Rörelseresultat (MSEK)	Årets resultat (MSEK)	Resultat per aktie (SEK)
259,9 <i>(2021/2022: 409,8)</i>	-37 <i>(2021/2022: 129)</i>	51 <i>(2021/2022: 41)</i> <i>För mer information se not K5</i>	41,3 <i>(2021/2022: 38,9)</i>	30,9 <i>(2021/2022: 31,6)</i>	1,06 <i>(2021/2022: 1,09)</i>

Finansiell kalender

2023
16
augusti

Delårsrapport Q1

2023
17
augusti

Årsstämma

2023
17
november

Halvårsrapport Q2

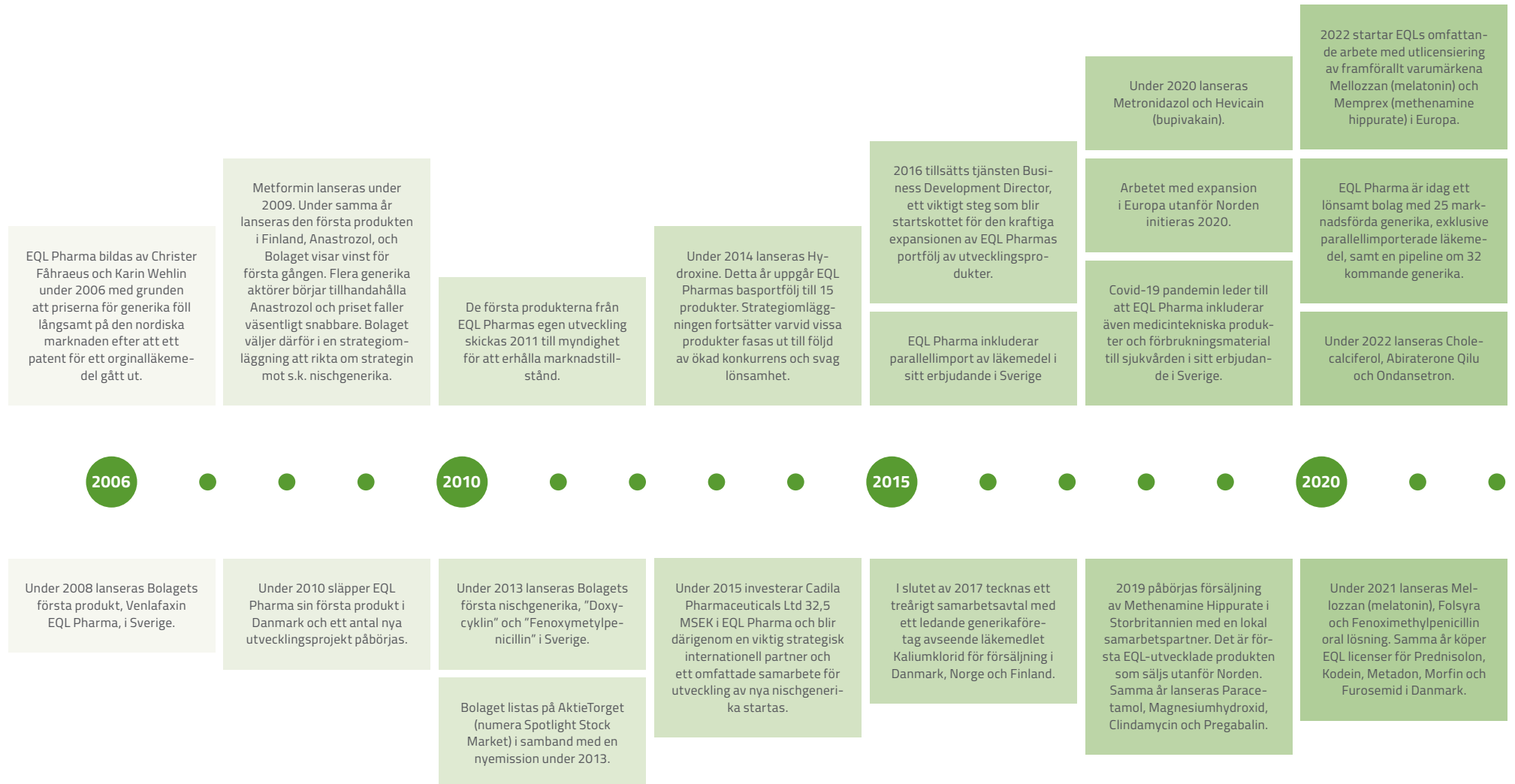
2024
13
februari

Delårsrapport Q3

2024
14
maj

Bokslutskommuniké Q4

Historik och viktiga händelser





”
Adderandet av nya produkter, godkännanden och lanseringar är motorn som driver EQL framåt

VD har ordet

Räkenskapsåret 2022/23 markerade ännu ett år med god tillväxt i vår kärnverksamhet. Därvid tillkom försäljning av Covid-19 tester, om än mindre än förra året. Koncernens omsättning, justerat för försäljning av engångskaraktär (Covid-19 tester) uppgick till 204 (135) MSEK, en ökning med 51 procent. Inklusiv försäljning av engångskaraktär uppgick försäljningen till 260 (410) MSEK, en minskning med 37 procent. Detta beror på lägre försäljning av Covid-19-tester i samband med pandemins avtagande och slutfas.

Vi har därmed framgångsrikt avslutat det andra året på vår fyraårsplan (innehållande fem mätpunkter) som kommer avslutas 2024/25, där målet är att ha en genomsnittlig tillväxt på fyrtio procent per år. I tillväxten räknas inte försäljning av engångskaraktär, utan endast försäljning av produkter, huvudsakligen läkemedel, som har en uthållig potential. Vårt lönsamhetsmål 2024/25 är en EBITDA på minst tjugofem procent av nettoomsättningen i kärnområdet. De två viktigaste komponenterna i vår tillväxt kommer vara geografisk expansion för våra produkter parat med ett ökat antal nya produkter. Vi ligger just nu något före plan vad gäller försäljningstillväxt, eftersom vi under föregående år 2021/22, som var det första året i fyraårsplanen, levererade en tillväxt på 41% och tillväxten under 2022/23 var 51%.

Nya affärer för Mellozzan

Under året har vi genomfört ytterligare utlicensieringar av vår strategiska nyckelprodukt Mellozzan (melatonin med barnindikation) till flera ledande bolag inom läkemedel för barn med ADHD. De nya affärerna är värda cirka nio miljoner i upfrontbetalningar och regulatoriska milstolpar. Den stora potentialen finns dock i framtida royalties på försäljning. I nuläget har vi tolv marknader där vi är i olika faser av onboarding av partners och 89 markna-

der där vår partner Adalvo utvärderar potentialen åt oss. Våra royalties är i storleksordningen tjugo procent på all försäljning i Europa och mellan fem och femton procent beroende på land och upplägg utanför Europa. Som jämförelse kan nämnas att försäljningen i Sverige, med en population på tio miljoner, är mer än tvåhundra miljoner kronor årligen för barnindikationen på melatonin. På den svenska marknaden dominerar originalet, men för de europeiska marknaderna ser vi potential att bli det ledande varumärket. Nyckeln ligger i att hitta de bästa partnerna inom barnpsykiatri på respektive marknad i Europa, vilket jag tror att vi fortsatt har gjort. De första marknadsintroduktionerna utanför Sverige blir i Danmark och Norge där marknadsföringstillstånd redan finns. I tillägg har våra partners skickat in ansökan om marknadsföringsgodkännande i ett par marknader och håller på att förbereda för inskickning i andra.

Lansering av Memprex

Ytterligare en milstolpe under 2022/23 var genomförandet av de första utlicensieringarna för Memprex, vårt nya varumärke för vårt Methenamine hippurate-baserade läkemedel. Memprex indiceras som profylax vid återkommande urinvägsinfektion och säljs sedan tidigare i Sverige, Norge och Storbritannien som

substansnamngiven generika (s.k. INN generika). Anledningen att vi såg en möjlighet att lansera ett nytt varumärke i fler länder, var att det under sommaren 2022 presenterades klinisk evidens som visar att Methenamine hippurate är lika bra som antibiotika som profylax vid återkommande urinvägsinfektion och dessutom minskar risken för multiresistenta bakterier hos patienten. Hittills under 2023/24 har två licensaffärer presenterats för Frankrike och Tyskland som är värda tre miljoner i upfrontbetalningar och regulatoriska milstolpar. Den stora potentialen finns dock, precis som för Mellozzan, i framtida försäljning. För Memprex tillämpas ett fast försäljningspris mellan EQL och våra partners, som kommer att generera en sund marknadsmässig marginal för EQL. Den totala existerande marknaden för Methenamine hippurate är cirka 100 MSEK i Sverige, Norge och UK. Utöver Frankrike och Tyskland så har vi pågående diskussioner för en rad ytterligare marknader. Målsättningen är att etablera Memprex som det ledande varumärket i flera europeiska marknader.

Elva nya produkter godkända

Under 2022/23 har EQL fått elva nya produkter godkända, lanserat fyra produkter samt adderat fyra nischgenerika till vår pipeline. Adderandet av nya produkter, godkännanden och lanseringar är motorn som driver EQL framåt och vi har under året genomfört flera förbättringar så att vi i framtiden ska kunna identifiera ännu fler nya läkemedel till vår pipeline och snabbt och effektivt driva dem till lansering. Vidare har vi under 2022/23 arbetat med lanseringen av vår sjukhusportfölj, främst genom att vi deltagit i offentliga upphandlingar och genomfört planering för kommande upphandlingar. Sjukhusportföljen kommer under kommande två-tre år att bli en alltmer signifikant del av EQLs försäljning.

Försäljningen av Covidtester för hemtest under 2022/23 var 56 (275) MSEK. Detta är alltså en kraftig minskning mot föregående år. Försäljningen av Covidtester rent generellt drivs av nya virusvarianter och människors benägenhet att testa sig, vilken alltså varit lägre än i pandemins tidigare faser. Det är svårt för oss att bedöma den framtida potentialen för testförsäljning men

vi är och förblir väl positionerade om nya smittvågor kommer. Covidtestportföljen har uppdaterats under hösten 2022 och innehåller nu bland annat ett nytt så kallat "lollipop-test" med i princip lika hög tillförlitlighet som ett nasalt test.

Ett händelserikt år

Om vi summerar räkenskapsåret 2022/23 så har det varit ett händelserikt år - vi har fortsatt att utlicensiera vår strategiska nyckelprodukt Mellozzan och börjat onboardingen av flera partners, vi har därtill adderat en ny strategisk nyckelprodukt i form av Memprex där vi ingått partnerskap för Frankrike och Tyskland. I tillägg har vi sett en mycket fin försäljningstillväxt i vår läkemedelsportfölj, fått flera viktiga godkännanden och lanserat nya produkter, alla centrala komponenter för EQLs framtida tillväxt. Vi var även mycket stolta över vår sjätteplats i Dagens Industris prestigefyllda Gaselltävling för de snabbast växande Sydsvenska bolagen.

Under året har vi rekryterat nya kollegor inom affärsutveckling, licensiering, logistik, kvalitét och regulatory affairs, allt med fokus att kunna leverera på våra finansiella mål och att fortsätta växa kraftigt även efter 2024/25 med bibehållen hög kvalitet i allt vi gör. Också i ledningsgruppen har förändringar skett där jag tagit över som VD efter EQLs grundare Christer Fåhraeus, som intagit rollen som styrelseordförande. Vi har också valt att skapa en ny kommersiell funktion som kommer ledas av Alexander Brising och att rekrytera Carl Lindgren som ny affärsutvecklingschef med tydligare fokus på europeisk expansion och förvärv.

Avslutningsvis vill jag tacka för det fantastiska jobb som våra anställda och partners har gjort under det gångna året.



Axel Schörling
VD i EQL Pharma AB (publ)

”

Vi är även mycket stolta över vår sjätteplats i DI's prestigefyllda Gaselltävling för de snabbast växande Sydsvenska bolagen





Mål och strategier

- 8 Strategi
- 10 Mål för EQL Pharma
- 11 Strategiska överväganden

Strategi

EQL Pharma arbetar utifrån en fastställd strategi som omfattar både vision, mission, affärsidé, affärsmodell och mål för bolaget. Strategin är förankrad hos samtliga medarbetare och leder bolaget i det dagliga arbetet framåt.

Enligt affärsmodellen ska EQL Pharma aktivt utöka produktportföljen genom utveckling eller köp och inlicensiering av produkter för tillverkning och försäljning av nya nischgenerika. En del i affärsmodellen är också att identifiera marknader med liten eller ingen konkurrens utöver originalläkemedlet och aktivt bearbeta dessa. Affärsmodellen är central för att nå de uppsatta målen.

EQL Pharma har för närvarande 25 olika marknadsförda produkter i portföljen och flera i utvecklings- och lanseringsfas. Under kommande år förväntas flera lanseringar att ske.

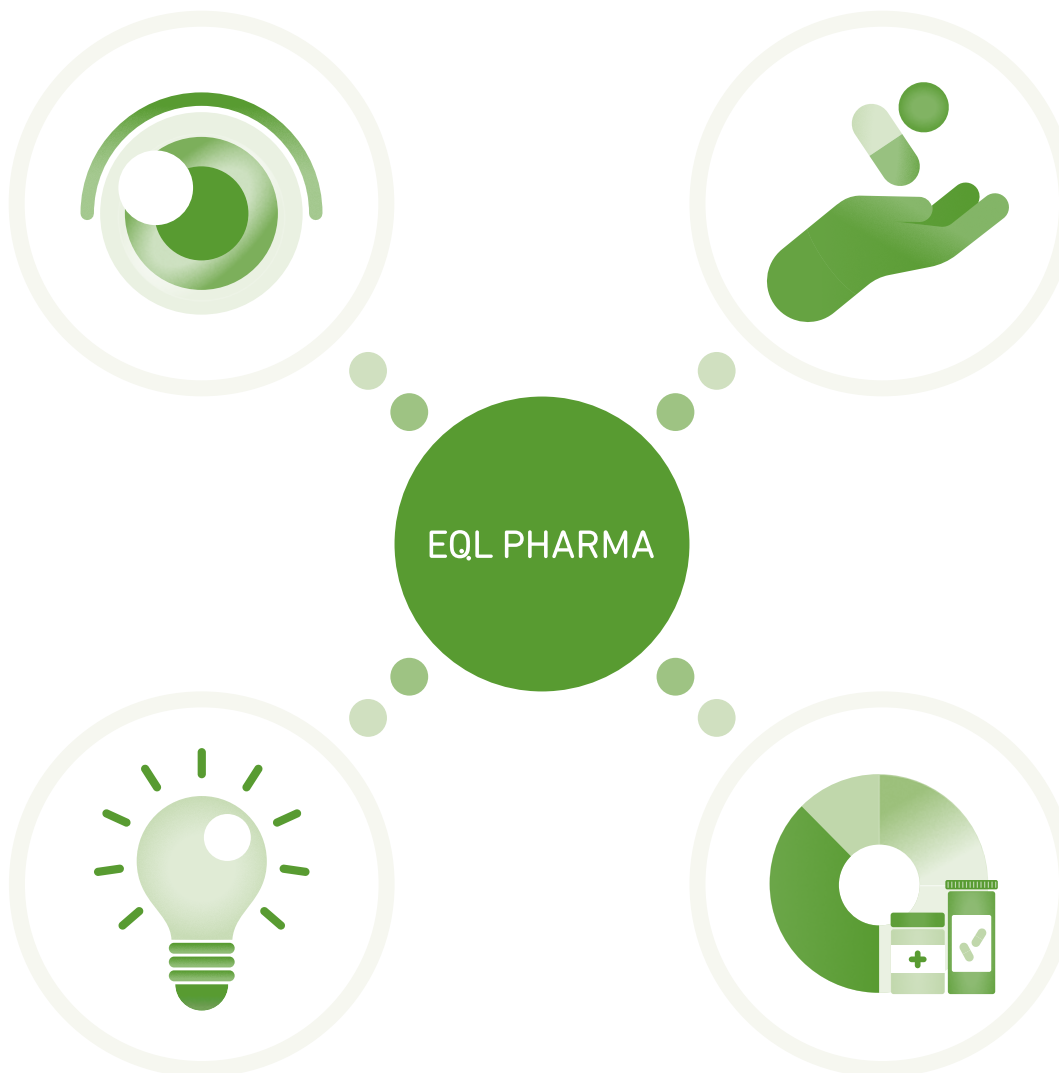


Vision

Vara en pådrivande kraft för medicinsk tillgänglighet genom att erbjuda testade terapier till nya europeiska marknader och därigenom bidra till en jämlik och valfri vård.

Affärsidé

EQL Pharmas affärsidé är att identifiera, utveckla och sälja generika, det vill säga läkemedel som är medicinskt likvärdiga med originalläkemedel, vars patent gått ut. Genom att leverera högkvalitativa läkemedel till låg kostnad bidrar Bolaget till betydande kostnadsbesparingar för patienter, hälso- och sjukvård och därmed till bättre hälsa.



Mission

EQL Pharma skall minska sjukvårdskostnader i Europa genom att identifiera, utveckla och erbjuda nischgenerika av toppkvalitet till nytta för både patienter och samhälle.

Affärsmodell

EQL Pharma arbetar aktivt med efterforskning och utvärdering följt av utveckling och köp eller inlicensiering av produkter för tillverkning och försäljning av nya nischgenerika, varvid Bolaget identifierar marknader där liten eller ingen konkurrens utöver originalläkemedlet finns. I dagsläget arbetar EQL Pharma enbart med receptbelagda nischgenerika för öppen- och slutenvård.

Mål för EQL Pharma

De mål som beskrivs nedan utgör framåtriktade uttalanden. Dessa framåtriktade uttalanden utgör inga garantier för Bolagets framtida finansiella eller operationella utfall och EQL Pharmas faktiska resultat kan väsentligt avvika från det som uttalas eller antyds genom dessa framåtblickande uttalanden som en följd av flera faktorer.

Verksamhetsmål

Bli en **LEDANDE AKTÖR** inom nischgenerika i Norden samt inom fem till tio år bli ett ledande europeiskt generikaföretag.

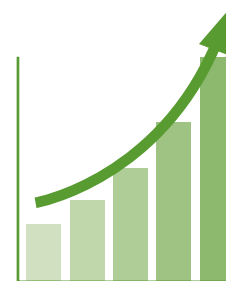
LÅNGSIKTIGT BYGGA upp en högre varumärkeskännetecken om sina generikapreparat.

FORTSÄTTA INVESTERA i utvecklingen av produktportföljen.

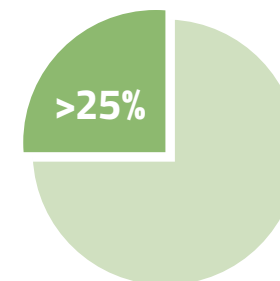
STARK, HÅLLBAR och LÖNSAM TILLVÄXT.

Finansiella mål för femårsperioden 2020/2021 - 2024/2025:

- ✓ att växa med minst 40 procent i genomsnitt per år, vilken tillväxt förväntas fördelas ojämnt över perioden. Tillväxten avser försäljning som ej är av engångskaraktär.
- ✓ att EBITDA-marginalen ska vara över 25 procent i slutet av femårsperioden.



Bolaget ska växa med minst 40 procent i genomsnitt per år



EBITDA-marginalen ska vara över 25 procent i slutet av femårsperioden

Strategiska överväganden

EQL Pharmas fokus ligger på receptbelagd nischgenerika. Bolaget utvecklar och köper eller inlicensierar generika för receptbelagd försäljning till apoteksledet och till sjukhus i Europa. Bolaget begränsar sig inte till specifika terapiområden, produktgrupper eller geografier på sikt.

Nischgenerika är enligt Bolagets definition generika med liten eller ingen konkurrens utöver originalläkemedlet. Denna konkurrensfördel förväntas gälla under överskådlig tid. Orsaken till den begränsade konkurrensen är att dessa läkemedel har en liten omsättning globalt i monetära termer och i antal tabletter, men en relativt större omsättning i ett land eller region. Detta förhållande gör att större generikabolag inte visat dessa lokala/ regionala läkemedel större intresse.

För konkurrenter inom nischgenerika är inträdesbarriärerna av ovan skäl högre än för vanliga generika. Dessutom är EQL Pharmas nischgenerika oftast egentillverkade produkter. För att en konkurrent ska ta en position måste de själva utveckla och tillverka produkterna.

Bolagets kärnkompetens och styrkor

Generellt inlicensierar läkemedelsbolag generiska produkter från bolag som redan utvecklat dem alternativt nyutvecklar produkten tillsammans med en CRO/CDMO (kontraktutvecklare/kon-

Fokus för EQL Pharma vid framtagande av generika:

- ✓ Effektiv utveckling
- ✓ Professionell marknadsföring
- ✓ Operationell excellens
- ✓ Hög kvalitetsstandard

traktstillverkare). Tillvägagångssättet för EQL Pharma skiljer sig från denna arbetsmodell.

EQL Pharma arbetar aktivt med efterforskning och utvärdering följt av utveckling och köp eller inlicensiering av produkter för tillverkning och försäljning. Bolaget identifierar marknader där liten eller ingen konkurrens utöver originalläkemedlet finns, eller terapier med en ny formulering riktad till ett specifikt terapibehov eller patientgrupp – allt i syfte att identifiera terapier och/eller marknader där företaget ser stark potential för lönsamt tillväxt.

Vid inlicensiering identifierar EQL Pharma en tillgänglig produkt någonstans i världen och förvärvar den i form av en licens för tillverkning och försäljning. De nischgenerika Bolaget är intresserat av finns ofta inte att köpa eller inlicensiera som färdigutvecklade produkter. Det enda alternativet är då att själv utveckla dem.

Stabil efterfrågan och pris

EQL Pharma tillämpar ett bakåtblickande tillvägagångssätt och fokuserar på gamla patentutlöp och kan därför utveckla generika med stabil och förutsägbar efterfrågan och pris. Många andra generikaföretag tillämpar i stället en framåtblickande strategi där de utvecklar generika mot framtida patentutlöp. Detta ger upphov till osäkerhet och subjektivitet om huruvida ett patent eller patentkluster faktiskt löper ut samt risken att flera konkurrenter samtidigt utvecklar samma generika.

Utmaningen inom nischgenerika ligger i att hitta läkemedel där originalläkemedlet har varit utan patentskydd under lång tid och där sannolikheten för konkurrens bedöms som liten, även

Europa utanför Norden bedöms av Bolaget komma att stå för en signifikant del av tillväxten från 2023/24 och framåt.

”

efter de cirka tre till fyra år som det tar att få läkemedlet godkänt av Läkemedelsverk och lanserat.

Rimlig risknivå

EQL Pharma utvecklar eller licensierar nischgenerika baserat på en kalkyl för avkastning på investerat kapital. Eftersom ett större antal projekt har identifierats väljs de generika ut som bedöms ge bäst avkastning på investerat kapital samtidigt som de har en rimlig risknivå ur konkurrensmässiga, regulatoriska och utvecklingsperspektiv. Nedlagda kostnader för utvecklingsprojekten aktiveras löpande.

Bolaget har som strategi att fortsätta att investera i sin produktportfölj. Detta är kapitalkrävande men försäljningsintäkterna förväntas stiga i samma eller snabbare takt.

Effektiv outsourcing

I syfte att ha en effektiv organisation och låg kostnadsbild sker produktutveckling - innefattande klinisk testning, forskning och en hel del dokumentation - samt produktion, lagerhållning och distribution genom outsourcing till extern part i Lund liksom i övriga Europa och världen. Bolaget har beslutat att inte investera i en omfattande intern sälj- och marknadsorganisation. Vid varubeställningar sker leverans av produkterna till distributionspartners direkt från kontraktstillverkaren. Detta innebär att EQL Pharma inte behöver hålla produkterna i eget lager, även om lageransvaret förblir EQL Pharmas tills dess att kunden köpt varan.

Tillväxtstrategi geografiskt och via nya produkter

Den geografiska inriktningen för försäljningen har varit Norden. Flera produkter i Bolagets befintliga portfölj har även en existerande marknad eller potential i andra europeiska länder, vilket utgör en väsentlig grund för EQL Pharmas expansionsstrategi för Europa som behandlar år 2021 och framåt. För att möjliggöra en expansion i Europa investerar Bolaget interna och externa resurser för att förstå marknadernas karakteristika. Mot bakgrund av

detta kan det sedan selekteras vilka produkter som ska säljas på vilka marknader och en marknads- och säljstrategi kan fastslås.

Parallellt med detta pågår och förbereds registreringar i utvalda länder för den första vågen av produkter som har tydlig europeisk potential. Dessa investeringar förväntas ge ett signifikant avtryck i resultaträkningen under räkenskapsåren 2023/2024 – 2025/2026.

EQL Pharmas huvudsakliga tillväxtstrategi har två huvudkomponenter, dels en geografisk dimension, där nya marknader adderas för redan befintliga produkter på den europeiska marknaden, dels en produktdimension, där expansion genomförs via Bolagets väletablerade nordiska ansats för identifiering och utveckling av nischgenerika på vid var tid befintliga marknader. I likhet med de nordiska länderna finns i Europa ett antal länder med originalläkemedel som saknar eller har liten generisk konkurrens trots att patenten gått ut för länge sedan.

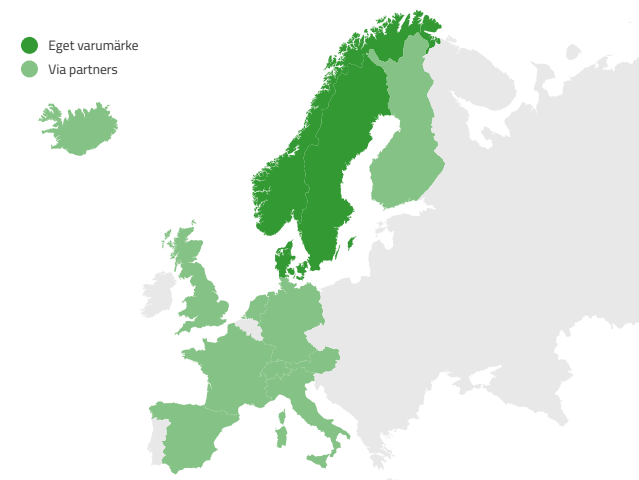
Europa utanför Norden bedöms av Bolaget komma att stå för en signifikant del av tillväxten från 2023/24 och framåt.

Tillväxtstrategi på marknaden mot apoteken

EQL Pharma säljer nischgenerika mot apotek i Sverige, Danmark och Norge under eget varumärke och i Finland, Island och Storbritannien via partners. Under 2022/23 ingicks även avtal med partners för försäljning i Frankrike, Tyskland, Österrike, Nederländerna, Italien, Spanien, Storbritannien och Schweiz.

På marknader där priset är den avgörande faktorn ämnar Bolaget över tid bygga på direktförsäljning under eget varumärke. På marknader där andra faktorer än pris är avgörande ämnar EQL Pharma bygga på indirekt försäljning. Detta kan ske genom licensiering av produkter till partners med lokalkännedom samt via färdiga försäljningsorganisationer och uppbyggda relationer på läkar- och/eller apoteksnivå.

I apotekssegmentet i Norden tillämpas en lägst-pris-princip som nu sprider sig i Europa utanför Norden (se vidare under "Den kostnadseffektiva nordiska prismodellen sprider sig i Europa" i avsnittet "Marknadsöversikt"). Prissystemen i bland annat Tysk-



land, Nederländerna och i Storbritannien, där bolaget lanserade sin första produkt 2019, bygger på lägst-pris-principen. Detta skapar möjligheter för EQL att tillämpa sin nischstrategi för generika i sin expansion i Europa.

Marknaden mot apotek bedöms av EQL komma att stå för en fortsatt signifikant del av Bolagets tillväxt under perioden 2022/2023 - 2024/2025.

Tillväxt på marknaden mot sjukhus

Sedan 2020 säljer EQL Pharma även direkt till sjukhus. Många länder, exempelvis Finland, har olika upphandlingssystem för sjukhus- respektive apoteksprodukter vilket kan leda till att direktförsäljning på sjukhusmarknaden och indirekt försäljning på apoteksmarknaden kan vara att föredra. Tillväxtstrategin på marknaden mot sjukhus kan därför skilja sig från strategin på apoteksmarknaden.

Sjukhusmarknaderna i Europa är ofta fragmenterade. Upphandling till sjukhus av läkemedel kan genomföras av enskilda sjukhus individuellt, via upphandlingsgrupper regionalt eller via paraplyorganisationer. Sättet på vilket upphandling sker påverkar i stor utsträckning valet av försäljningsstrategi. I vissa

fall behövs exempelvis en avsevärd säljstyrka medan en ytterst begränsad organisation kan räcka i andra fall.

EQL Pharma har försäljning på marknaden mot sjukhus under eget varumärke i de nordiska länderna. Bolaget har också ingått avtal om att agera ombud åt tre utländska generikabolag för att tillhandahålla deras produkter i Norden, främst inom sjukhussegmentet.

Läkemedel som säljs genom upphandlingar till vården förväntas komma att öka kraftigt i betydelse för Bolaget under perioden 2023/2024 – 2024/2025.

Prisstrategi för nischgenerika

Eftersom EQL Pharma säljer generika på en öppen konkurrensutsatt marknad spelar pris och logistik en stor roll för att uppnå resultat.

EQL Pharmas målsättning är att med marginella prisjusteringar på sina nischgenerika jämfört med aktuellt pris på originalläkemedlen nå en rimlig andel av den totala årliga försäljningen. Detta kan göras med stöd av penetrationsfrämjande system såsom offentliga upphandlingar och subventionssystem liknande det svenska Periodens Vara-systemet.

Även om förhoppningen är att EQL Pharma ska bli ensam konkurrerande generikatillverkare till de berörda originalläkemedlen, utgår Bolaget av försiktighets skull i sina kalkyler från att ytterligare minst en konkurrent kommer att etablera sig för respektive originalläkemedel. Bedömningen är ofta att även en marknad med tre till fyra leverantörer av en utbytbar produkt kommer att ge möjlighet för alla aktörer att nå en marknadsandel med rimliga priser och täckningsbidrag.

Ett originalläkemedel har alltid en marknadsmässig fördel genom att vara väl inarbetat och ett tryggt val för konsumenten. Sannolikt kommer vissa konsumenter att fortsätta köpa originalläkemedlet på grund av varumärkeskänedom samt att det bara förväntas skilja en ringa summa i pris till EQL Pharmas fördel de perioder Bolaget har mest förmånligt pris. Bolaget har tagit höjd även för detta i sina försäljningskalkyler.

”
Läkemedel som säljs genom upphandlingar till vården förväntas komma att öka kraftigt i betydelse för Bolaget under perioden 2023/2024 – 2024/2025.

Periodens varor

Periodens varor är de generiskt utbytbara läkemedel som har lägst pris och som apoteken erbjuder sina kunder när de byter ut läkemedel.

Källa: Tandvårds- och läkemedelsverket, www.tlv.se

Verksamhet

- 15 Produktutveckling och produktion av EQL Pharmas generika
- 16 Projektportfölj och pipeline
- 17 Väsentliga tillstånd och certifikat
- 18 Regulatoriska förhållanden för Bolagets samarbetspartners
- 19 Försäljnings- och marknadsmodeller för EQL Pharma
- 21 Övrig verksamhet
- 22 Case: Mellozzan
- 23 Medarbetare
- 24 Intervju med Martin Kristoffersson
- 25 Aktien
- 26 Ledning
- 27 Styrelse

Produktutveckling och produktion av EQL Pharmas generika

EQL Pharmas process för utveckling av generika är snabb och kostnadseffektiv. Fokus för Bolaget är att välja ut läkemedel som kan registreras med en bioekvivalensstudie.

En bioekvivalensstudie är en klinisk studie som genomförs på friska frivilliga försökspersoner för att påvisa det aktiva ämnets koncentration i blodet (plasmakoncentration). Denna koncentration ska vara likvärdig med originalläkemedlets vilket betyder att produkten är medicinskt likvärdig och av samma kvalitet som originalläkemedlet. Detta sparar både tid och kapital och garanterar att preparaten är lika trygga och effektiva.

CRO och CMO-bolag för produktutveckling

EQL Pharma använder sig av ledande CROs (Contract Research Organizations) och större läkemedelsbolag i Europa, Indien och Kina i produktutvecklingen för klinisk testning, forskning och en hel del dokumentation. I samband med att processen inleds for-

muleras den nya produktens beståndsdelar och avtal ingås med en CRO eller ett läkemedelsbolag, som under framställningsprocessen är EQL Pharma behjälplig med bland annat regulatoriskt arbete och sammanställning av dokumentation, så kallad dossier till den ansökan som senare i processen lämnas in till läkemedelsmyndigheter. Efter cirka två till tre år är utvecklingen och de kliniska studierna klara och dossiern lämnas in till läkemedelsmyndighet. Därefter tar det som regel cirka ett år innan ett slutligt utlåtande och ett eventuellt godkännande erhålles, varefter försäljning kan inledas.

På produktionssidan använder sig Bolaget av CMO (Contract Manufacturing Organizations).



Tid från kontrakt till lansering: 3–4 år



Projektportfölj och pipeline

EQL Pharma har för närvarande 25 godkända och marknadsförda generiska läkemedel i sin portfölj. Flertalet av dessa säljs i flera styrkor och förpackningsstorlekar. Bolagets produktportfölj, det vill säga marknadsförda produkter, var vid de tre senaste årens utgång följande: 2022 – 25 st, 2021 – 22 st, 2020 – 22 st,

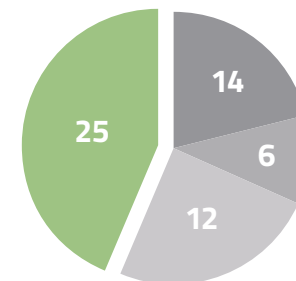
EQL Pharmas pipeline av nya produktutvecklingsprojekt och inlicensieringar befinner sig under ständig förändring och fortsatt utveckling. Nya produkter förväntas därför tillkomma löpande. En del produkter kommer dock att försenas eller helt falla ifrån allt eftersom utvärderingsprocessen av produkter fortskrider.

I Bolagets nuvarande pipeline befinner sig:

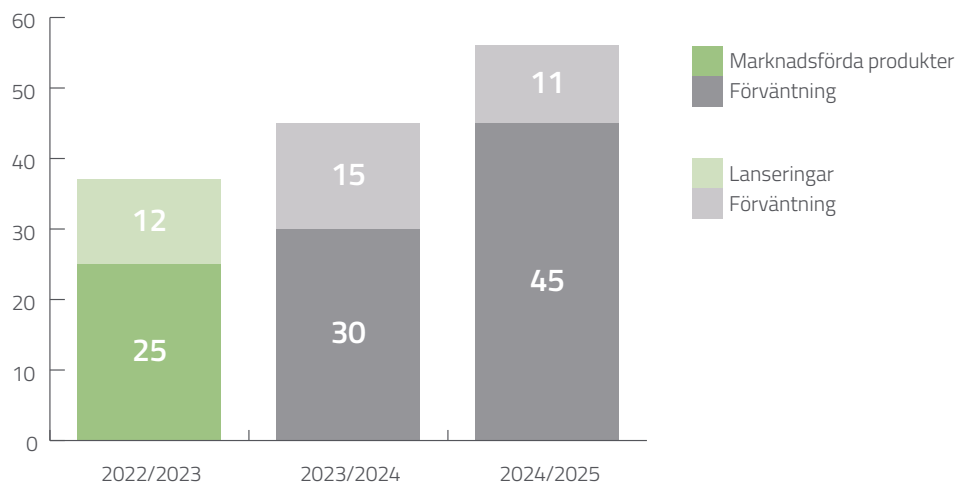
- ✓ 14 produkter i utvecklingsfasen vilka utvecklas med partners eller för vilka Bolaget signerat licens- eller distributionsavtal för en eller flera marknader utan att självt ha utvecklat produkten.
- ✓ 6 produkter under granskning av läkemedelsmyndigheter,
- ✓ 12 produkter som är godkända för lansering och befinner sig i lanseringsfas, där perioden från godkännande till lansering av produkten på marknaden i regel omfattar sex till tolv månader. Lanseringsfasen inkluderar order för tillverkning och leverans, ansökan om subventioner och anbudslämnande för upphandlingar om sådana är tillämpliga.

Flertalet av Bolagets avtalade produkter i pipeline beräknas vara lanserade under den innevarande femårsperioden.

Pipeline	Produkter
Utvecklingsfas	14
Granskningsfas	6
Lanseringsfas	12
Summa	32
Marknadsförda produkter	25
TOTALT	57



Utveckling portfölj



Väsentliga tillstånd och certifikat

För att få bedriva handel, import och export av läkemedel innehar EQL Pharma partihandelstillstånd, tillverkningstillstånd, narkotikatillstånd samt GMP (Good Manufacturing Practices) och GDP certifikat (Good Distribution Practices).

Dessa tillstånd har erhållits genom att Bolaget har kunnat uppvisa tillbörliga processer och rutiner för Läkemedelsverket. Narkotikatillstånd är ett specifikt tillstånd för att bedriva handel med narkotiska preparat av en given klassning där regelverken är något striktare än för icke-narkotiska preparat.

Tillstånden underhålls och förnyas löpande. Läkemedelsverket inspekterar med jämna mellanrum EQL Pharma som är skyldigt att uppfylla Läkemedelsverkets krav för att inte riskera att få sina tillstånd indragna eller att få anmärkningar på hur verksamheten bedrivs. Att säkerställa en hög nivå och integritet i verksamheten och därmed trygga en smidig livscykelhantering av tillstånden ligger i Bolagets DNA och har högsta tänkbara prioritet på dess agenda.

Som en del i att säkerställa hög kvalitet och integritet i verksamheten genomför EQL Pharma i sin tur regelbundna inspektioner av tillverkare och leverantörer. Här går alla delar i deras verksamhet igenom i detalj och Bolaget tittar på allt från tillverkningsprocesser till lagerhållning, miljöpåverkan och lokala arbetsförhållanden.

I tillägg genomför Bolaget en årlig analys av alla sina produkter utifrån ett tillverkningsperspektiv där information om alla producerade batcher och release av dessa till EU-marknader går igenom i detalj.



Regulatoriska förhållanden för Bolagets samarbetspartners

EQL Pharmas samarbetspartners är i huvudsak utvecklare och tillverkare av läkemedel samt logistikleverantörer. Som läkemedelsföretag aktiva inom Europa har EQL Pharma därför EU GMP och GDP att förhålla sig till.

GMP står för Good Manufacturing Practices och är ett ramverk för hur läkemedel produceras under säkra och trygga förhållanden samt garanterar innehållet i produkterna. GDP står för Good Distribution Practices och sätter upp riktlinjer för hur distribution av läkemedel ska ske på ett säkert sätt. Här regleras exempelvis temperaturkontroll och vilka typer av varor som tillåts transporteras tillsammans. Sammantaget syftar EU GMP och GDP till att garantera produkternas innehåll och integritet i hela värdekedjan.

I tillägg till dessa regelverk har läkemedelsindustrin sedan 2019 även FMD (Falsified Medicines Directive) att förhålla sig till. FMD är ett regelverk som syftar att undvika att förfälskade läkemedel letar sig in i den legala försörjningskedjan. Detta uppnås genom att varje enskild förpackning tilldelas en egen identitet genom en så kallad 2D kod som finns fysiskt på paketet men också digitalt i en central EU-databas. När paketet lämnas ut på apotek skannar apotekaren koden för att kontrollera att förpackningen finns i databasen och därmed är legitim.

Försäljnings- och marknadsmodeller för EQL Pharma

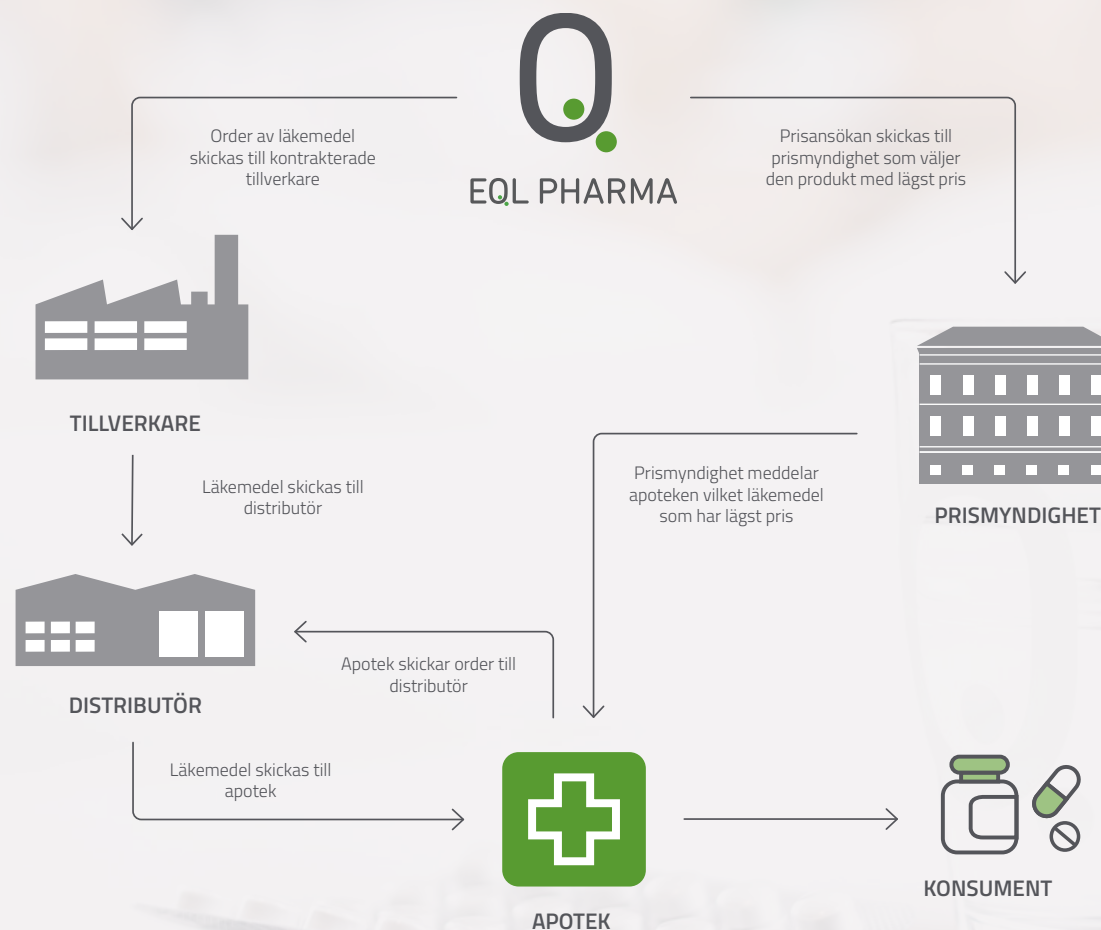
EQL Pharmas nischgenerika kan grovt delas upp i tre delar baserat på tre olika försäljnings- och marknadsmodeller. Dessa är Retail/apotek, Hospital/sjukhus samt Branded.

Retail/apotek

Produkter inom Retail/apotek säljs via så kallade utbytessystem. I Sverige, Danmark, Finland och Norge finns lagar och förordningar i syfte att hålla nere läkemedelskostnaderna för samhället. I Sverige tillämpas exempelvis Periodens Vara-systemet och liknande system tillämpas i övriga Norden i syfte att upphandla den aktuella aktiva substansen rätt formulerad till ett så lågt pris som möjligt. Originalläkemedel finns i regel kvar på marknaden i Sverige, Danmark, Finland och Norge även efter att generisk konkurrens uppstått, men ett billigare alternativ tilldelas normalt patienten om inte speciella omständigheter råder. Bedömningen är att de icke nordiska europeiska länderna kommer att röra sig mot det nordiska lägst-pris-principen-systemet.

I många fall finns flera olika generika av samma originalläkemedel på marknaden. Förfarandet för att bestämma vilken generika som ska ersätta originalet sker genom att varje bolag som vill vara med och konkurrera skickar en prisansökan för en fastställd period till en prismsmyndighet. Denna väljer sedan ut läkemedlet med lägst pris och skickar ut information om vald produkt till apoteken. Detta gäller för Sverige, Danmark och i Finland. I Norge är förfarandet något annorlunda genom att marknadsföringen och prisansökan sker direkt mot apotekskedjorna.

Vid de tillfällen EQL Pharmas produkter blir valda skickas



information direkt till bolagets distributionspartners, såsom Oriola, Tamro, Tjellesen Max Jenne eller Nomeco, vilka i sin tur ser till att produkterna snabbt når ut till alla apotek.

Fördelar inom Retail är snabb marknadspenetration och obefintliga krav på sälj- eller marknadsföringsresurser. Med rätt pris och tillgängligt lager säljs produkterna automatiskt och utan fördröjning.

Nackdelen inom Retail är förstas att lätt vunnet är lika lätt försvunnet om en konkurrent kan erbjuda ett lägre pris. Detta gör lagerplanering och marknadskännedom till centrala tillgångar inom EQL Pharma för att kunna balansera rätt mellan möjligheter och risker när priser skiftar på års-, kvartals-, månads- eller veckobasis.

Hospital/sjukhus

Produkter inom Hospital/sjukhus säljs via så kallade upphandlingssystem. Dessa är vanligtvis styrda av en uppsättning viktade kriterier där pris alltid är tyngst även om krav på exempelvis miljöbelastning och användarvänlighet för sjukvården fått en allt större vikt. Hospital kännetecknas av läkemedel som endast handhas av sjukvårdspersonal, som injektions- eller infusionsprodukter.

Upphandlingar kan omfatta allt från enstaka sjukhus till ett helt lands behov och kan variera kraftigt avseende tidslängd, exklusivitet och krav-specifikation. Att navigera rätt i detta utbud är en prioritet för EQL Pharmas satsning inom Hospital. Upphandlande kan vara t ex Västra Götalandsregionen, Amgros, Region TYKS eller Sykehusinnkjöp. Bolaget använder sig av Oriola, Tamro, Alliance Healthcare och Nomeco som distributörer av sjukhusprodukter.

I många europeiska länder är det möjligt att i egen regi sälja till upphandlingsenheter för enskilda eller grupper av sjukhus även för ett bolag som likt EQL Pharma beslutat att inte investera i en omfattande sälj- och marknadsorganisation. Marknaden för sjukhusläkemedel i Norden är däremot styrd av offentlig upphandling med stora likheter mellan länderna. Den offentliga upphandlingen är förhandlingsfri och kännetecknas av transpa-

rens och tydlig struktur, något som ofta saknas i förhandling med enskilda sjukhus eller grupperingar av sjukhus utan en central offentlig upphandling.

För- och nackdelar är snarlika de för Retail med den stora skillnaden att upphandlingar vanligtvis sträcker sig över ett eller flera år.

Branded

Nischgenerika inom Branded marknadsförs aktivt av EQL Pharma eller av EQL utsedda samarbetspartners. Produkter i detta segment har vanligtvis unika egenskaper som skiljer den från andra, liknande, produkter vilket gör att utbytbarhet eller upphandling inte är möjligt eller bäst lämpat för produkten. Läkemedlen säljs via direkt receptförskrivning från förskrivare, vanligtvis läkare men även vissa kategorier av sjuksköterskor eller tandläkare.

Fördelen med Branded segmentet är en säkrare, mer förutsägbar försäljning och avkastning när varumärket blivit etablerat och funnit sin målgrupp av förskrivare och patienter. Nackdelen är att det vanligtvis tar tid och resurser att nå ut till och etablera sig hos målgruppen av förskrivare. För närvarande utgörs Branded segmentet av bolagets strategiska nyckelprodukter Mellozzan och Memprex.

Konkurrenter

På EQL Pharmas nuvarande marknader finns generellt ett 20-tal aktiva aktörer av vilka Bolaget har direkt konkurrerande produkter med flera av dessa. De viktigaste av dessa är i dagsläget Viatrix (tidigare Mylan/Meda), Orifarm Generics, Evolan Pharma och AGB Pharma. Allteftersom EQL Pharma lanserar fler produkter på nya marknader förändras konkurrensläget till att innefatta ytterligare viktiga konkurrenter. Vid varje produktutveckling sker en avstämning mot nuvarande konkurrensläge för just den generikan och i strategin ingår att välja produkter med ingen eller låg konkurrens. Under tiden fram till lansering utvärderas kontinuerligt konkurrenssituationen.



Övrig verksamhet

Förutom utveckling och inlicensiering av nischgenerika är EQL Pharma även etablerade inom parallellimport av läkemedel sedan 2016. Bolaget har också en egen produktlinje med medicintekniska produkter och förbrukningsmaterial.

EQL Pharma har utarbetade relationer med kinesiska life science-bolag och ett solitt leverantörsnätverk. I samband med pandemin började bolaget sälja medicintekniska produkter och förbrukningsmaterial till dansk och svensk sjukvård via upphandling. EQL Pharma tog också fram covidtester och har nu fyra tester på marknaden varav det senaste är ett kombinerat covid/influensa-test.

Parallellimport

EQL Pharma är etablerade inom parallellimport av läkemedel i Sverige sedan 2016. Priserna på receptbelagda läkemedel varierar mycket mellan EU:s medlemsländer, varför Bolaget importerar godkända receptbelagda läkemedel från länder inom EU där priserna är lägre än i Sverige.

Vid parallellimport köper ett företag godkända receptbelagda läkemedel i ett EU-land där det säljs till ett lägre pris, till exempel i Portugal, för att sedan importera och packa om dessa för försäljning till ett högre pris i ett annat EU-land, till exempel i Sverige. Det rör sig om exakt samma läkemedel, tillverkat i samma fabrik och med samma kvalitetsstandard. Det enda som skiljer är förpackningen och bipacksedeln som är anpassade för respektive land, vilket nödvändiggör ompacketering efter parallellimporten innan läkemedlet kan säljas.

Som en följd av konkurrens är marginalerna på parallellimport begränsade. Vinsterna på parallellimport delas generellt mellan importören och apotekskedjan som säljer det parallellimporterade läkemedlet, medan priset för konsumenten kvarstår

oförändrat i förhållande till det ursprungliga läkemedlet. Förvisso kommer ökad konkurrens via parallellimport även läkemedelskonsumenterna till del, genom att parallellimporten fungerar som en prismässig hämsko för övriga konkurrerande läkemedel på marknaden.

Medicintekniska produkter och förbrukningsartiklar

Under 2020 adderade Bolaget en produktlinje i spåret av Covid-19 pandemin omfattande medicintekniska produkter och förbrukningsmaterial till sjukvården med begränsad komplexitet, t ex skyddskläder och sprutor, som huvudsakligen köps in av regioner, landsting och kommuner via offentlig upphandling i Sverige och Danmark. EQL Pharma har under många år jobbat nära ledande kinesiska life science bolag och har medarbetare som är kinesiska medborgare vilket har möjliggjort förvärv av rättigheter till medicinsk skyddsutrustning. Bolagets solida leverantörsnätverk utgör en viktig bas.

Under 2021 utvecklades portföljen till att även innefatta Covid-19 antigen självtest, bl a det första testet baserat på saliv snarare än det mer invasiva "nåshåle-tops"-testet som fram till dess varit det enda tillgängliga. Under hösten 2022 uppgraderades produktlinjen till att även omfatta ett så kallat lollipop tester för Covid-19. Bolaget finner den framtida försäljningspotentialen som svårbedömd med är och förblir väl positionerade i händelse av nya smittotoppar.

Case: Mellozzan

Mellozzan är en av EQL Pharmas produkter inom segmentet Branded. Mellozzan är ett läkemedel som ges till barn med ADHD som har sömnstörningar och där sömnhygieniska åtgärder inte räcker. Det kan också ges som en korttidsbehandling till vuxna med sömnstörningar orsakade av jetlag.

Mellozzan innehåller melatonin vilket är kroppens eget sömnhormon som produceras av tallkottkörteln. Melatonin gör oss sömniga. Många barn med ADHD har problem med att nå tillräckligt höga nivåer av melatonin för att somna. Sömnproblem leder sedan till trötthet och koncentrationssvårigheter vilket kan ge problem i skolan. Barn med ADHD kan få melatoninpreparat utskrivna på recept av exempelvis Barn och ungdomspsykiatri.

Lansering av Mellozzan i Sverige

Mellozzan lanserades av EQL Pharma i Sverige år 2021. På svenska marknaden fanns redan ett fåtal övriga tillverkare av melatoninpreparat där framför allt en spelare var marknadsdominerande. EQL Pharma kunde med InVitro-tester visa att Mellozzan hade en snabb upplösning vilket betyder att det snabbare frisätts i kroppen. Andra fördelar var att Mellozzan fanns i flera styrkor och ett billigare pris. Dessa fördelar kommunicerades vid lanseringen.

I Sverige har melatoninbehandling för barn med ADHD och sömnstörningar nått en total behandlingsvolym på långt över 60 miljoner tabletter per år.

Lansering på övriga marknader

Flera avtal finns på plats för Mellozzan för marknaderna utanför Sverige. I november 2022 ingick EQL Pharma ett exklusivt

utlicensavtal med ett ledande europeiskt läkemedelsföretag för Mellozzan på två stora Sydeuropeiska marknader. Sydeuropa hade tidigare ingen motsvarande produkt på marknaden. Partnern kommer att betala en tvåsiffrig procent av försäljningspriset samt en handpenning till EQL Pharma.

I maj 2023 ingick EQL Pharma i ett strategiskt licensavtal med Adalvo för 89 länder utanför Europa och USA, bland annat Kina, Brasilien, Kanada, Egypten och Japan. Avtalet ger Adalvo exklusiva rättigheter att registrera, kommersialisera och distribuera Mellozzan i dessa länder.

Licensavtal finns också på plats med läkemedelsbolag i Turkiet för försäljning i Turkiet och Kazakstan och sedan mars 2022 finns avtal på plats med ett ledande europeiskt företag för marknaderna i Tyskland, Frankrike, Storbritannien, Nederländerna, Österrike, Schweiz, Finland, Danmark och Norge.

Förhandlingar pågår

EQL Pharma har flera pågående förhandlingar med ytterligare potentiella licenstagare för Mellozzan i länder i och utanför Europa. Lanseringen av Mellozzan kommer att ske så snart som möjligt på fler marknader. Tidpunkt för lansering styrs främst av skillnader i handläggningstider hos olika länders myndigheter för registrering av läkemedel.



Medarbetare

EQL Pharma eftersträvar att attrahera och behålla personal med spetskompetens inom alla för företaget relevanta områden. Hög utbildningsgrad, gedigen prövad erfarenhet och personligt engagemang kännetecknar företagets personal idag vilket skapar stabilitet trots kraftig tillväxt.

EQL Pharma har en liten men effektiv organisation om 18 medarbetare. Samtliga medarbetare har hög kompetens och är viktiga nyckelpersoner. Som sådana är de Bolagets enskilt viktigaste tillgång. Bolaget strävar efter att vara en attraktiv arbetsgivare både för att behålla befintliga medarbetare också för att kunna göra rätt rekryteringar framöver.

Nätverk och konsulter

Bolagets huvudkontor ligger strategiskt placerat i centrala Lund med närhet till Medicon Village där mycket kunskap och nätverk inom life science finns. Eftersom EQL Pharma har en liten organisation med få anställda behöver Bolaget regelbundet komplettera med extern kompetens. Detta sker genom konsulttjänster inom exempelvis GMP (Good Manufacturing Practise, ett regelverk som

styr tillverkning inklusive packning av läkemedel), farmakovigilans (övervakning av eventuella biverkningar), marknadsföring, juridik och partihandelsverksamhet knuten till moderbolaget.

Rekryteringar och omorganisationer under året

I augusti tillträdde Axel Schörling enligt plan och beslut under bolagsstämman som VD. Samtidigt utsågs Martin Kristoffersson till ny COO (Chief Operating Officer). Den 13 mars rekryterades Carl Lindgren som Chief Business Development Officer och Alexander Brising som tidigare hade den tjänsten blev istället Chief Commercial Officer. Dessa rekryteringar är i linje med EQL Pharmas tillväxtstrategier för de närmaste åren och ett led i en större marknadspenetration på marknader i andra länder.

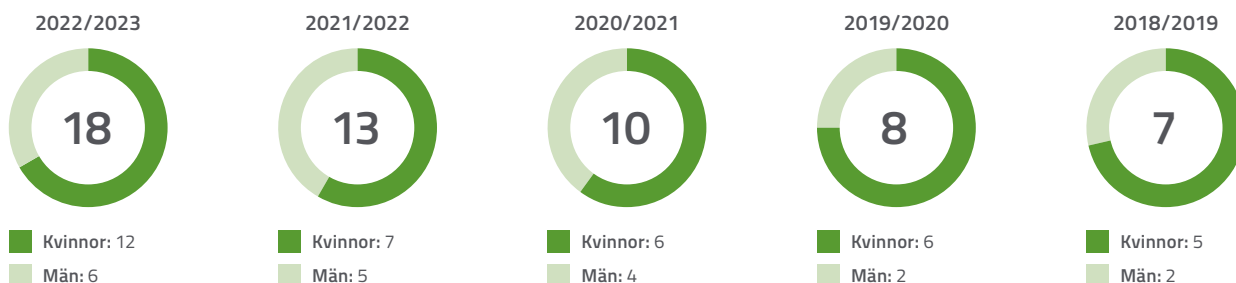
Great Place to Work

Great Place to Work® certifiering är den enda certifieringen av goda arbetsplatser i Sverige. Certifieringen är baserad på Great Place to Work® Institutes globala standard för vad som kännetecknar en god arbetsplats och är ett bevis på att de anställda upplever en mycket hög grad av trovärdighet, respekt, rättvisa, stolthet och kamratskap inom organisationen.

EQL Pharma AB lever upp till de högt satta krav för vad som utmärker en god arbetsplats och har efter en grundlig utvärdering förärats certifieringen Great Place to Work.



Antal anställda



EQL Pharma, en god arbetsplats

- ✓ God lönenivå
- ✓ Öppet arbetsklimat
- ✓ Möjlighet till vidareutbildning
- ✓ Kompetensöverföring mellan medarbetare
- ✓ Möjlighet att jobba på distans (flera medarbetare i andra länder)

Intervju med Martin Kristoffersson

Vilka är dina arbetsuppgifter?

Jag är COO (Chief Operating Officer) med ansvar för in- och utlicensieringar, supply chain, project management, product development, sourcing och legal. Jag har varit på EQL Pharma i drygt två år men i denna roll sedan sommaren 2022.

Hur ser en vanlig arbetsdag ut för dig?

Det är mycket mail och många kontakter med externa partner i framför allt Asien och Europa, både licenspartner och leverantörer. Det är också mycket avtal för min del som jag ska läsa och förhandla.

Vad är du mest nöjd med från året som gick på EQL Pharma?

Jag är sällan nöjd, haha, men jag är nöjd med att vi har etablerat ett team som är redo för framtiden! Med vårt team så kan vi både licensiera in/ut produkter och utveckla nya. Vi har bättre förutsättningar nu än vi hade förra året. Även teamet för supply och logistik har stärkts upp, så vi är starkare på alla fronter. Vi har också ingått avtal med en hel del ytterligare nyckelpartners för våra varumärken Memprex och Mellozzan, och säkrat upp för expansion av hela EQL på flera marknader.

Vilka är de största utmaningarna för EQL Pharma?

Jag skulle säga att stora utmaningar just nu är att vi efter covid har en supply situation och en marknad som inte är riktigt fungerande. Det tror jag att många företag har. Det kräver en del arbete. Det kan vara en utmaning att tillhandahålla produkter i systemet. Även kriget i Ukraina påverkar, kostnader ökar och vissa fabriker har haft tillfälliga nedstängningar på grund av energibrist. Det är en utmaning när man jobbar med nischprodukter. När en tillverkare ska starta upp sin tillverkning igen börjar man ofta med de stora produkterna, inte med nischprodukter.

Vad ser du mest fram emot i ditt arbete?

Det är roligt att följa företagets utveckling! Vi bygger på som galningar och fler produkter adderas till vår portfölj hela tiden. Vi scannar konstant efter nya möjligheter och har en lista med kandidater som vi är intresserade av. Det ser jag fram emot att få veta hur det går och utvecklas, vilken blir nästa produkt eller nästa avtal eller nästa marknad? Det är spännande.



”

Jag är nöjd med att vi har etablerat ett team som är redo för framtiden!

Aktien

EQL Pharmas aktie är noterad på Spotlight Stock Market sedan 17 december 2013 och handlas under kortnamnet (ticker) EQL.

Aktiekapital

Bolagets aktiekapital är uttryckt i svenska kronor (SEK) och fördelas på de av bolaget utgivna aktierna med ett kvotvärde som också uttrycks i svenska kronor. Aktiekapitalet uppgår till 1,308 MSEK och består av 29 063 610 (29 063 610) aktier, vilket ger ett kvotvärde om 0,05 SEK per aktie.

Utdelning

Styrelsen har inte för avsikt att föreslå någon utdelning förrän bolaget genererar goda kassaflöden som inte bättre kan investeras i verksamheten. EQL Pharma har inte lämnat utdelning sedan bolaget grundades 2006. Ingen utdelning föreslås för det gångna verksamhetsåret.

Aktiekurs

Aktuell kursinformation finns på Spotlight Stock Markets webbplats www.spotlightstockmarket.com. Diagrammet i detta avsnitt visar kursutvecklingen för aktien under räkenskapsåret 2022-2023.



Finansiell kalender

2023 16 aug	Delårsrapport 2024-Q1
2023 17 aug	Årsstämma 2023
2023 17 nov	Delårsrapport 2024-Q2
2023 13 feb	Delårsrapport 2024-Q3
2023 14 maj	Bokslutskommuniké 2024-Q4

Värdeutveckling

Den sista handelsdagen i mars 2023 betalades aktien i 37,4 SEK (31,0 SEK). Som högst under räkenskapsåret betalades aktien i 40,90 SEK (23 feb 2023).

KORTA FAKTA

Kortnamn: EQL

Noteringsplats: Spotlight Stock Market

Antal aktieägare: 961

Antal aktier: 29 063 610

Aktiekapital: 1,308 MSEK

Aktieägare

Vid räkenskapsårets slut hade EQL Pharma 961 aktieägare. Vid räkenskapsårets ingång hade EQL Pharma 964 aktieägare. De största aktieägarna framgår av tabellen nedan.

Aktieägare	Andel
Cadila Pharmaceuticals Ltd	30,00
Christer Fåhraeus	29,00
Avanza Pension	3,29
SEB Fonder	2,19
Sten Irwe	1,54
Lars Fåhraeus	1,24
Carnegie Fonder	1,19
Emanuel Eriksson	1,10
Cliens Fonder	1,06
Martin Søkjer-Petersen	1,03

Ledning



Axel Schörling

Verkställande direktör sedan 2022, Vice verkställande direktör sedan 2020 och COO sedan 2018

Född: 1986

Utbildning: MSc Teknisk Fysik, Chalmers och MSc Finansiell Ekonomi, Handelshögskolan i Göteborg

Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i GASPOROX AB

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Director i Perstorps Business Controlling team och managementkonsult på BearingPoint

Innehav i Bolaget: 257 113 aktier och 400 000 köpoptioner



Anna Jönsson

CFO sedan 2021

Född: 1984

Utbildning: IHM Business School

Övriga pågående uppdrag: –

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Kontorschef i Lund på Resursgruppen Ekonomi & Revision AB

Innehav i Bolaget: 13 729 aktier



Alexander Brising

Business Development Director sedan 2016, Chief Commercial Officer sedan 2022

Född: 1970

Utbildning: MSc Business Administration, Management & Operations från Handelshögskolan i Göteborg

Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i Föreningen för Generiska Läkemedel och Biosimilarer AB och i Baabs AB

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Sandoz nordiska huvudkontor i Köpenhamn som Commercial Head Sweden

Innehav i Bolaget: 256 543 aktier



Cornelia Lindström

Regulatory Affairs, Quality Assurance och PV Director sedan 2021

Född: 1986

Utbildning: MSc Pharm, Leg. Apotekare, Uppsala universitet

Övriga pågående uppdrag: –

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Head of Regulatory Affairs and Pharmacovigilance på Bayer Animal Health i Köpenhamn

Innehav i Bolaget: 46 000 köpoptioner



Martin Kristofferson

Strategic Sourcing Director sedan 2021, Chief Operating Officer sedan 2022

Född: 1978

Utbildning: MSc Business Administration, Linköpings Universitet

Övriga pågående uppdrag: –

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Sourcing Director Biogaia AB i Lund, CMO och Medical Devices Procurement hos Leo Pharma i Köpenhamn

Innehav i Bolaget: 15 200 aktier och 116 000 köpoptioner

Revisor

Bolagets revisor är Deloitte AB, som på årsstämman 2022 nyvaldes för perioden intill slutet av årsstämman 2023.

Maria Ekelund (född 1970) har sedan räkenskapsåret 2022/2023 varit Bolagets huvudansvariga revisor. Maria Ekelund är auktoriserad revisor och medlem i FAR (branschorganisationen för auktoriserade revisorer).

Deloitte's kontorsadress är Hjälmmaregatan 3, 201 23 Malmö.

Styrelse



Christer Fåhraeus

Grundare, styrelseledamot sedan 2006 och styrelseordförande sedan 2022

Född: 1965

Utbildning: Fil. kand., M.Sc. Bioteknik (UCSD), Ph.D. hc.

Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande i Bionamic AB samt styrelseledamot i CellaVision AB, FlatFrog Laboratories AB, Melius Pharma AB

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): VD för CellaVision AB, Anoto Group AB, FlatFrog Laboratories och Agellis Group AB samt styrelseordförande i FlatFrog Laboratories AB och styrelseledamot i LU Holding AB

Innehav i Bolaget: 8 427 348 aktier



Per Ollermark

Styrelseledamot sedan 2021

Född: 1960

Utbildning: BSC

Övriga pågående uppdrag: Seniorskonsult och VD i egna konsultföretaget Turn the Key AB i interimspositioner som CFO, projektledare eller Senior rådgivare i Sverige, Danmark och Tyskland

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): uppdrag på bl.a. Vapiano, Pricerunner, Mentimeter, Stillfront, Polarium, Nordic Waterproofing, Karnov, Elcowire, Nordic Flanges

Innehav i Bolaget: –



Anders Månsson

Styrelseledamot sedan 2018 och styrelseordförande 2020-2022

Född: 1967

Utbildning: Civilekonom BSc och MBA

Övriga pågående uppdrag: Verkställande direktör i LIDDS AB och styrelseledamot i Immetric Invest

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Verkställande direktör i RhoVac AB, verkställande direktör och styrelsemedlem i Amniotics AB, styrelseordförande i CanImGuide Therapeutics AB och styrelseledamot i Respiratorius AB

Innehav i Bolaget: 10 000 aktier



Per Svangren

Styrelseledamot sedan 2021

Född: 1973

Utbildning: M.Sc., leg. apotekare, Uppsala Universitet

Övriga pågående uppdrag: Seniorskonsult och VD i eget konsultföretag med fokus på global pricing & reimbursement och market access inom pharma och medtech.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): AstraZeneca (Global price & reimbursement director) och SOBI (Head of global market access, specialty care), Styrelseledamot Barsebäck Golf & Country Club.

Innehav i Bolaget: 10 000 aktier



Rajiv I. Modi

Styrelseledamot sedan 2015

Född: 1960

Utbildning: MSc biokemisk ingenjörsvetenskap, University College London, och PhD biologisk vetenskap, University of Michigan, Ann Arbor

Övriga pågående uppdrag: Verkställande direktör och styrelseordförande för Cadila Pharmaceuticals samt styrelseordförande i Indian Institute of Technology, Guwahati, Indien

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Ordförande för CII National Committee on Pharma och för CII Gujarat State Council

Innehav i Bolaget: 8 718 500 aktier



Linda Neckmar

Styrelseledamot sedan 2020

Född: 1973

Utbildning: Civilingenjörsexamen i kemiteknik, Lunds Tekniska Högskola.

Övriga pågående uppdrag: Ledande befattning med globalt ansvar för affärsområdet Human Health på Chr Hansen A/S och styrelseledamot i International Probiotic Association.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Ansvarig för global försäljning och marknadsföring på Probi AB samt styrelseledamot i Phase Holographic Imaging AB och Veg of Lund AB.

Innehav i Bolaget: 2 500 aktier.

Finansiell information

- 29 Förvaltningsberättelse
- 33 Femårsöversikt
- 34 Koncernens rapport över totalresultat
- 35 Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag
- 37 Koncernens rapport över förändringar i eget kapital
- 38 Koncernens rapport över kassaflöden
- 39 Koncernens noter
- 66 Moderbolagets resultaträkning
- 67 Moderbolagets balansräkning
- 69 Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital
- 70 Moderbolagets rapport över kassaflöden
- 71 Moderbolagets noter
- 84 Styrelseförsäkran
- 85 Revisionsberättelse
- 88 Bolagsstämma och kalendarium

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för EQL Pharma AB (publ), organisationsnummer 556713-3425 med säte i Lund, avger härmed årsredovisningen rörande verksamheten i koncernen och moderbolaget för räkenskapsåret 1:a april 2022 till 31:a mars 2023.

Verksamhet och struktur

EQL Pharma AB är specialiserat på att utveckla och sälja generika, det vill säga läkemedel som är medicinskt likvärdiga med originalläkemedel. Bolaget har den 31 mars 2023 25 nischgenerika (generika med liten eller ingen konkurrens bortsett från originalläkemedlet) marknadsförda, i tillägg till dessa finns en betydande pipeline av ytterligare nisch-generika för lansering 2023 och framåt. Verksamheten är för närvarande helt inriktad på receptbelagda läkemedel, inklusive sjukhusprodukter, i Norden och på utvalda europeiska marknader. Bolaget bedriver sin verksamhet i Lund, sysselsätter 13 personer och är noterat på Spotlight Next Stock Market. EQL Pharma AB bedriver ett omfattande utvecklingsarbete i samarbete med ledande kontraktstillverkare och större läkemedelsbolag i bland annat EU och Asien.

Marknad

EQL Pharma verkar idag direkt under eget varumärke i Sverige, Danmark, Norge och Finland. I övriga Europa säljs EQL Pharmas produkter indirekt via samarbetspartners.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- ✓ Den 5 maj fick EQL Pharma Glycopyrronium EQL Pharma lösning för injektion 0,2mg/ml godkänt av danska läkemedelsverket och godkännanden i Sverige och Norge.
- ✓ Den 11 maj kommunicerades att EQL Pharma har ingått ett

exklusivt utlicensieringsavtal med det franska företaget H.A.C. Pharma för EQL:s egenutvecklade produkt Mellozzan (melatonin) för Frankrike.

- ✓ Den 18 augusti meddelades att Axel Schörling har planenligt tillträtt som ny VD i EQL Pharma AB och Martin Kristoffersson har utsetts till ny COO
- ✓ Den 12 september meddelades att EQL Pharma har blivit vald till årets Bästa Logistikleverantör Egenvård av Apotek Hjärtat med motiveringen "EQL Pharma har under det senaste året påvisat en styrka, enorm vilja, entreprenörskap och inte minst flexibilitet. Vi är oerhört tacksamma för det extra fina samarbete som vi haft under året där EQL har säkrat kvalitativa leveranser av årets storsäljare, covidtester".
- ✓ Den 24 oktober lanserade EQL Pharma ett enstegs "Lolli-pop" antigen självtest för Covid-19 i Norden – Allt i ett - ett test, ett steg.
- ✓ Den 28 oktober lanserar EQL Pharma ett kombinerat Covid-19 och influensa A/B antigen självtest.
- ✓ EQL Pharma meddelade den 9 november att bolaget utlicensierar Mellozzan till ett ledande europeiskt företag för två stora Sydeuropeiska marknader.
- ✓ Den 22 november meddelades att EQL Pharma är utsett till Gasellföretag i Skåne av Dagens Industri och placerar sig på 6e plats av 99 Skånska Gaseller.
- ✓ Den 13 mars kommunicerades att EQL Pharma rekryterar Carl Lindgren som Chief Business Development Officer.

Lanseringar och avregistreringar

Under verksamhetsåret har EQL i Sverige och Norge lanserat Colecalciferol EQL Pharma och Abiraterone Qilu. Vi har även lanserat Ondansetron EQL Pharma i Sverige och Danmark. Gefitinib Qilu, Loperamid EQL Pharma och Latanoprost EQL har avregistrerats under året på ett betydligt sämre marknadsvillkor än när de signerades vilket omöjliggjorde lönsamhet. Ingen av dem hade lanserats på någon marknad så avregistreringarna påverkade inte företagets resultat eller någon patients pågående behandling.

Godkännande och förvärv

EQL har under året fått tio läkemedel godkända för lansering i Norden. Dessa är Glyronol (glycopyrronium bromide) injektion, Copneg (glycopyrronium/neostigmin) injektion, Ampitar (ampicillin) injektion, Penicryl (benzylpenicillin) injektion, Piperacillin/Tazobactam Qilu injektion, Sugammadex Qilu injektion, Meropenem Qilu injektion, Tigecyclin EQL Pharma injektion, Levosimendan EQL Pharma injektion samt Mellozzan (melatonin) oral lösning.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- ✓ Den 20 april 2023 offentliggjorde EQL Pharma AB ett rekommenderat offentligt uppköpserbjudande till aktieägarna i Sensidose Aktiebolag att överlåta samtliga aktier i Sensidose till EQL Pharma för ett pris om 7,60 kronor kontant per

aktie. Den 24 april offentliggjordes ett ovillkorat reviderat erbjudande om 8,40 kronor kontant per aktie. Den 26 april 2023 utökades det reviderade erbjudandet till att omfatta teckningsoptioner av serie TO 1 mot ett vederlag om 0,50 kronor kontant per TO 1. Acceptperioden i Erbjudandet löpte ut den 16 maj 2023. EQL Pharma förlängde inte acceptperioden ytterligare och Erbjudandet var därför avslutat. Vid utgången av acceptfristen hade Erbjudandet accepterats av aktieägare med sammanlagt 227 051 aktier, motsvarande cirka 1,90 procent de utestående aktierna och 11 913 TO 1, motsvarande cirka 0,53 procent av de utestående teckningsoptionerna i Sensidose. Totalt förvärvades 1 579 972 aktier och 560 956 TO 1, inklusive förvärv över marknaden, vilket motsvarade ett innehav om cirka 13,20 procent. Med anledning av att utfallet inte motsvarade förväntningarna meddelade styrelsen i EQL Pharma vidare att man accepterar Navamedics erbjudande och avyttrade samtliga aktier och TO 1 i Sensidose.

- ✓ EQL Pharma ingick den 28 april ett licensavtal med stort läkemedelsbolag i Turkiet för Mellozzan (melatonin)
- ✓ Det kommunicerades den 22 maj att EQL Pharma utlicensierar Memprex (metenamin hippurat) till Laboratoires Majorelle för den franska marknaden
- ✓ Den 24 maj kommunicerades att EQL Pharma har ingått ett strategiskt licensavtal med Adalvo för Mellozzan (melatonin) utanför Europa
- ✓ Den 31 maj kommunicerades att EQL Pharma utlicensierar Methenamine Hippurate till Dr. Pflieger Arzneimittel för den tyska marknaden.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha negativ inverkan på verksamheten i EQL Pharma. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtpotentialer. Nedan

beskrivs riskfaktorer utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande.

Utvecklingsrisker

EQL Pharma utvecklar egen nischgenerika via samarbetsföretag. Denna utvecklingsprocess tar lång tid, och förseningar respektive fördröjningar i utvecklings- och godkännandeprocessen kan inte uteslutas. Vid förseningar kan Bolaget drabbas av försenade försäljningsintäkter, jämte ökad risk för konkurrens från andra generikaföretag, vilket skulle kunna ha en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Marknadstillväxt

En etablering i nya länder och regioner kan medföra problem och risker som är svåra att förutse. Vidare kan etableringar försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. EQL Pharma befinner sig i en tillväxtfas vilket kan innebära att Bolaget genomför förvärv av andra företag. Uteblivna synergieffekter och ett mindre lyckosamt integreringsarbete kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Vidare kan en snabb tillväxt medföra problem på det organisatoriska planet. Det kan även vara svårt att rekrytera rätt personal och det kan uppstå svårigheter med att framgångsrikt integrera ny personal i organisationen. En expansion och offensiva marknadssatsningar skulle även innebära ökade kostnader för Bolaget. Om någon av dessa omständigheter skulle förverkligas kan det komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Konkurrens

En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrade försäljning och försämrade lönsamhet. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultat effekter för Bolaget i framtiden.

Politisk risk

EQL Pharma är verksam i och genom ett antal olika länder. I dessa länder finns speciella lagar och förordningar som tillämpas avseende exempelvis försäljning av generika. Risker kan uppstå vid förändringar av dessa lagar och förordningar, vilket kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Myndighetsgodkännande

EQL Pharma är beroende av att Bolagets produkter genomgår studier för att påvisa ny generikas bioekvivalens med originaläkemedlet. Det finns en risk att dessa studier inte utfaller till Bolagets fördel. I dessa fall kan ytterligare studier bli aktuella för att erhålla relevanta godkännanden. Det finns även en risk att studiernas genomförande inte är i linje med vad som är planerat, vilket kan påverka dess utfall. Sådana utfall kan försena försäljning och utveckling samt öka kostnaderna för en ny produkt vilket kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Bolagets framgång är på vissa marknader beroende av att nationella försäkringssystem (privata eller offentliga) godkänner EQL Pharmas produkter för ersättning i de nationella försäkringssystemen. EQL Pharma arbetar för att produkterna ska införas på aktuella marknader men det finns en risk att Bolagets generika inte kommer att kunna uppnå eller bibehålla de krav som ställs för att få ersättning från nationella försäkringssystem på de marknader där Bolaget är verksam. Vidare finns det en risk att tillräckligt fördelaktig ersättning från dessa nationella försäkringssystem inte erhålls och att systemen inte kommer att betala ut någon sådan ersättning inom en viss tidsrymd. Om det på vissa marknader inte utfaller någon ersättning från försäkringssystemen och inte heller någon klinisk acceptans för läkemedlen uppnås, kommer det att leda till en negativ påverkan på Bolagets framtida försäljningstillväxt, vilket kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Samarbetspartners

EQL Pharma har och kommer framöver att ha samarbeten med ett antal partners. Det kan inte uteslutas att en eller flera av dessa väljer att avbryta sitt samarbete med Bolaget, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på Bolagets verksamhet, i form av förseningar och eventuellt även begränsade eller uteblivna intäkter. Det kan inte heller garanteras att EQL Pharmas samarbetspartners till fullo uppfyller de kvalitetskrav som Bolaget uppställer. Likaså kan en etablering av nya samarbetspartners bli mer kostsam och/eller ta längre tid än vad Bolaget beräknat. Uteblivna relevanta samarbetsavtal eller samarbetspartners som misslyckas i sitt arbete kan därför komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Finansiella risker

EQL Pharma utsätts genom sin verksamhet för ett antal olika finansiella risker däribland kreditrisk, marknadsrisker såsom valutarisk, ränterisk, och likviditetsrisk. Koncernens ledning och styrelse arbetar aktivt för att minimera dessa risker.

Kreditrisk

Kreditrisk definieras som risken att koncernens motparter inte kan uppfylla sina finansiella åtaganden mot koncernen. Koncernens största kreditrisk är kundfordringar. Historiskt har koncernen haft väldigt lite kundförluster och ekonomiavdelningen lägger stort fokus på indrivning av förfallna kundfordringar. Koncernen har även fastställt riktlinjer för att säkra att försäljning av produkter och tjänster sker till kunder med lämplig kreditbakgrund.

Valutarisk

De senaste årens kraftiga valutafluktuationer är en av de risker som koncernen har att hantera. Koncernens valutapolicy innebär att man inte arbetar med valutasäkring. Koncernen har idag försäljning i SEK, USD, DKK, NOK och EUR och kostnader i samma valutor, vilket i sig delvis balanserar valutarisken.

Likviditetsrisk

Bolaget är beroende av fortlöpande utveckling av ny generika. Försening av marknadsgenombrott av en eller flera produkter kan innebära resultatförsämringar för Bolaget. Det finns därför risk att Bolaget i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare kapital. Det finns en risk att eventuellt ytterligare kapital inte kan anskaffas på fördelaktiga villkor, eller att sådant anskaffat kapital inte är tillräckligt för att finansiera Bolagets utveckling, eller att sådant kapital inte kan anskaffas överhuvudtaget, vilket kan komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. För ytterligare information om koncernens finansiella risker se not K4 Finansiella risker.

Nyckelpersoner

EQL Pharmas nyckelpersoner har stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan således medföra negativa konsekvenser för EQL Pharmas verksamhet och det finns en risk att kvalificerade medarbetare inte kan rekryteras för det fall behov skulle uppstå. Det är heller inte möjligt att till fullo skydda sig mot att tidigare medarbetare sprider information till andra aktörer, vilket medför en risk för att konkurrenter får del av och kan dra nytta av den know-how som utvecklats av EQL Pharma. Om Bolaget skulle förlora nyckelpersoner, misslyckas med att rekrytera kvalificerade medarbetare eller tidigare medarbetare skulle sprida information om Bolaget till andra aktörer, kan detta komma att få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Operationell risk

Operationell risk definieras som risken att åsamkas förluster på grund av bristfälliga rutiner och/eller oegentligheter. God internkontroll, ändamålsenliga administrativa system, kompetensutveckling och tillgång till pålitliga värderings- och riskmodeller är en god grund för att garantera operationell säkerhet. De anställdas kunskap, erfarenhet och engagemang är viktiga för

EQL Pharmas framtida utveckling. EQL Pharma skulle kunna påverkas negativt om ett flertal av koncernens anställda samtidigt lämnade EQL Pharma eller för det fall att det skulle uppkomma brister i koncernens operationella säkerhet.

Twister

Rättsliga tvister innebär i sig risker för såväl förlust av målen som kostnader för ombud och, vid skiljeförfarande, skiljenämnden. Det finns alltid risk att tvister uppkommer kring avtal eller att uppkomna tvister inte kan lösas på ett för koncernen fördelaktigt sätt. Rättsliga förfaranden kan därför få en negativ effekt på EQL Pharmas verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Ändrad lagstiftning

Nya lagar eller regler, eller förändringar avseende tillämpningen av befintliga lagar, kan påverka koncernens verksamhet negativt. I dagsläget är inga sådana förändringar kända.

Finansiella mål

EQL Pharmas finansiella mål är förväntningar avseende tillväxt och lönsamhet. Dessa mål grundas på ett antal antaganden, vilka till sin natur är avhängiga av betydande affärs-, verksamhets-, ekonomiska och andra risker, av vilka många ligger utanför Bolagets kontroll. Bolaget har baserat målen på detaljerade antaganden som de ledande befattningshavarna och styrelsen utgått ifrån när de bestämt målen, men det finns en risk att dessa antaganden i framtiden inte återspeglar den kommersiella, regulatoriska och ekonomiska miljö i vilken Bolaget verkar. Således kan antagandena förändras eller inte alls komma att materialiseras. Därutöver kan oförutsedda händelser medföra negativ inverkan på de faktiska resultat som Bolaget uppnår i framtiden, oaktat om antagandena visar sig riktiga eller inte. Därför kan Bolagets faktiska resultat avvika från dessa mål och investerare bör inte fästa orimlig vikt vid dem.

Bolagets aktier

Bolaget aktie är listat på Spotlight Stock Market sedan den 17 december 2013. Aktiekapitalet uppgår till 1,308 MSEK och består av 29 063 610 (29 063 610) aktier, vilket ger ett kvotvärde om 0,05 SEK per aktie. Varje aktie berättigar till en röst.

Aktieägare

Antalet aktieägare var ca 964 vid räkenskapsårets ingång samt 961 vid utgången av räkenskapsåret.

Utdelningspolicy

Styrelsen har inte för avsikt att föreslå någon utdelning förrän bolaget genererar goda kassaflöden som inte bättre kan investeras i verksamheten. EQL Pharma har inte lämnat utdelning sedan bolaget grundades 2006.

Året i siffror

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning under perioden april till mars uppgick till 259,91 (409,75) MSEK. Justerat för försäljning av engångskaraktär uppgick omsättningen till 203,8 (135,4) MSEK, en ökning med 51%.

Brutto- och rörelseresultat

Bruttovinsten för perioden uppgick till 115,9 (95,7) MSEK, vilket motsvarar en bruttomarginal om 45 (23) procent. Rörelseresultatet för perioden uppgick till 41,3 (38,8) MSEK, vilket ger en rörelsemarginal på 16 (9) procent.

Finansnetto

Årets finansnetto uppgick till -2,4 (-2,8) MSEK.

Årets resultat

Årets resultat före skatt uppgick till 39,0 (36,0) MSEK. Skatt för året uppgick till -8,0 (-4,4) MSEK.

Årets resultat ger ett resultat per aktie om 1,06 (1,09) SEK.

Årets kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamhet uppgick till 27,6 (41,8) MSEK. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -20,5 (-22,1) MSEK. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -3,9 (-5,1) MSEK.

Finansiell ställning per 2023-03-31

Likvida medel vid periodens slut uppgick till 44,4 (41,2) MSEK. Per den 31 mars 2023 uppgick outnyttjade fakturabelåningskrediter till 20,0 (0) MSEK. Tillgängliga faktura- och lagerbelåningslimiter uppgick till 80 (80) MSEK.

Medarbetare

Antalet heltidsanställda i koncernen uppgår till 18 (13) personer varav 12 (7) är kvinnor. Utöver den fasta personalen finns även konsultanställda med spetskompetens inom GMP (Good Manufacturing Practice), farmakovigilans (biverkningsövervakning) samt partihandelsverksamhet knutna till moderbolaget.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel i moderbolaget (alla belopp i SEK):

SEK	2022/2023
Balanserade vinstmedel	93 151 958
Årets resultat	362 612
TOTALT	93 514 570

Balanserad vinst avräknas mot fritt eget kapital.

Bolagets resultat för räkenskapsåret samt finansiell ställning per 31 mars 2023 framgår av bifogade finansiella rapporter med tillhörande noter, vilka utgör en integrerad del av denna årsredovisning.

EQL Pharma AB, Org.nr. 556713-3425

Femårsöversikt

TSEK	2022/2023	2021/2022	2020/2021	2019/2020	2018/2019
Resultat					
Nettoomsättning	259 913	409 753	179 141	72 029	49 755
Försäljningstillväxt, %	-37	129	149	45	47
Bruttoresultat	115 850	95 734	51 006	32 892	21 552
Bruttomarginal, %	45	23	28	46	45
Resultat efter finansiella poster	38 968	35 965	10 422	2 689	-1 533
Årets resultat	30 921	31 549	10 367	2 672	-1 533
Finansiell ställning					
Soliditet, %	54	52	45	65	77
Totalt kassaflöde	3 227	14 620	16 269	-11 382	12 821
Avkastning på eget kapital, %	22	29	12	3	neg.

Koncernens rapport över totalresultat

TSEK	Not	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
Nettoomsättning	K5	259 913	409 753
Kostnad för sålda varor		-144 063	-314 019
Bruttoresultat		115 850	95 734
Försäljningskostnader	K6, K7	-44 641	-37 275
Administrationskostnader	K6, K7, K8, K9	-15 145	-10 884
Forskning och utvecklingskostnader	K8, K9	-15 138	-9 131
Övriga rörelseintäkter	K10	413	395
Rörelseresultat (EBIT)		41 339	38 839
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	K11	1	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	K11	-2 372	-2 874
Finansnetto		-2 371	-2 874
Resultat före skatt (EBT)		38 968	35 965
Skatt på årets resultat	K12	-8 047	-4 417
Periodens resultat		30 921	31 549
Övrigt totalresultat			
Omräkningsdifferens		11	-1
PERIODENS TOTALRESULTAT		30 932	31 548
Periodens totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare		30 932	31 548
Resultat per aktie före och efter utspädning, koncernen totalt, kronor	K13	1,06	1,09

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

Tillgångar

TSEK	Not	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter	K14	12 780	11 830
Licens- och utvecklingsprodukter	K15	102 539	98 413
Summa immateriella anläggningstillgångar		115 319	110 243
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader	K16	2 057	3 190
Inventarier, verktyg & installationer	K16	1 091	1 002
Summa materiella anläggningstillgångar		3 149	4 192
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i övriga företag		1	1
Summa finansiella anläggningstillgångar		1	1
Summa anläggningstillgångar		118 468	114 436
Omsättningstillgångar			
Handelsvaror	K17	65 368	41 674
Kundfordringar	K18	51 701	34 098
Övriga kortfristiga fordringar	K19	0	3 504
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	K20	5 733	2 976
Likvida medel	K21	44 426	41 199
Summa omsättningstillgångar		167 228	123 452
SUMMA TILLGÅNGAR		285 696	237 888

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

Eget kapital och skulder

TSEK	Not	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Aktiekapital	K22	1 308	1 308
Övrigt tillskjutet kapital		67 183	66 990
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		86 262	55 328
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		154 753	123 626
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	K23	0	7 200
Skuld leasingavtal	K7	2 916	4 185
Uppskjuten skatteskuld		12 051	4 120
Summa långfristiga skulder		14 967	15 505
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	K23	0	5 400
Leverantörsskulder		29 610	15 975
Fakturabelåning	K25, K28	3 440	0
Lagerbelåning	K25, K28	60 261	59 316
Uppskjuten skatteskuld		136	145
Övriga kortfristiga skulder	K25, K26	6 459	2 636
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	K27	16 070	15 285
Summa kortfristiga skulder		115 976	98 757
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		285 696	237 888

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserad vinst inklusive årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital per 1 april 2021	1 308	66 133	23 780	91 221
Årets totalresultat				
Årets resultat			31 549	31 549
Övrigt totalresultat			0	0
Summa totalresultat			31 549	31 549
Transaktioner med ägare:				
Personaloptioner		857		857
Summa transaktioner med ägare		857		857
Utgående eget kapital per 31 mars 2022	1 308	66 990	55 328	123 626
Ingående eget kapital per 1 april 2022	1 308	66 990	55 328	123 626
Årets totalresultat				
Årets resultat			30 921	30 921
Övrigt totalresultat			13	13
Summa totalresultat			30 934	30 934
Transaktioner med ägare:				
Personaloptioner		193		193
Summa transaktioner med ägare		193		193
Utgående eget kapital per 31 mars 2023	1 308	67 183	86 262	154 753

Koncernens rapport över kassaflöden

TSEK	Not	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		38 968	35 965
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	K24	14 185	10 266
Erlagd ränta		2 293	2 779
Betald skatt		0	
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet		55 446	49 010
Förändringar i rörelsekapitalet			
Förändring av varulager		-23 694	683
Förändring av kortfristiga fordringar		-16 856	-11 691
Förändring av kortfristiga skulder		12 719	3 826
Kassaflöde från den löpande verksamheten		27 616	41 828
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella tillgångar		-20 053	-21 463
Investeringar i materiella tillgångar		-456	-627
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-20 510	-22 090
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån & leasingskulder		0	602
Amortering av lån & leasingskulder		-4 073	-6 577
Pesronaloptioner		193	857
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-3 879	-5 118
PERIODENS KASSAFLÖDE		3 227	14 620
Likvida medel vid periodens början		41 199	26 579
Likvida medel vid periodens slut		44 426	41 199

Koncernens noter

Not K1

Allmän information

EQL Pharma AB (publ), organisationsnummer 556713-3425, är ett svenskt publikt bolag med säte i Lund, Sverige. I denna rapport benämns EQL Pharma AB (publ) antingen med sitt fulla namn eller som Bolaget.

Alla belopp uttrycks i tusen svenska kronor (TSEK) om ej annat anges. Uppgifterna inom parentes avser föregående år.

Not K2

Väsentliga redovisningsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) sådana de antagits av EU. Vidare har Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges under avsnittet om moderbolagets redovisningsprinciper.

Värderingsgrunder

Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde. En förmånsbestämd pensionsskuld/tillgång redovisas till nettot av verkligt värde på förvaltningstillgångar och nuvärdet av den förmånsbestämda skulden, justerat för eventuella tillgångsbegränsningar.

Redovisningsvaluta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets redovisningsvaluta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvaluta för moderbolaget och koncernen.

Finansiella rapporter presenteras därmed i svenska kronor. Samtliga belopp är avrundade till närmaste tusentals kronor (TSEK), om ej annat anges. I texter och tabeller redovisas siffror mellan 0 och 0,5 med 0.

Bedömningar och uppskattningar

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att styrelsen och företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar koncernens resultat och ställning samt lämnad information i övrigt. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Bedömningar gjorda av företagsledningen vid tillämpningen av IFRS, som har inverkan på de finansiella rappor-

terna, och gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga justeringar i påföljande års finansiella rapporter beskrivs i bland annat not K3.

Ändrade redovisningsprinciper

Det finns inga nya IFRS-standarder som godkänts för tillämpning från 2021 och framåt. Det finns några ändringar i standarder som är godkända för tillämpning från 2021, dessa har inte bedömts ha någon väsentlig effekt på koncernens finansiella rapporter.

Nya IFRS som ännu inte börjat tillämpas

Nya och ändrade IFRS med framtida tillämpningar förväntas inte komma att ha någon väsentlig effekt på koncernens finansiella rapporter.

Klassificering av långfristiga och kortfristiga poster

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp

som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Segmentrapportering

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådra sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Ett rörelsesegments resultat följs upp av företagets högsta verkställande beslutsorgan för att utvärdera resultatet samt för att kunna allokera resurser till rörelsesegmentet. EQL Pharma (publ) har identifierat koncernledningen som högsta verkställande beslutsorgan. För mer information om rörelsesegment se not K5.

Konsolideringsprinciper

Dotterföretag

Dotterföretag är samtliga företag där koncernen har rätten att utforma finansiella och operativa strategier på ett sätt som vanligen följer med ett aktieinnehav som överstiger 50 % av aktiernas eller andelarnas röstvärde eller där koncernen genom avtal ensam utövar ett bestämmande inflytande. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör. Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens förvärv av dotterföretag. Anskaffningsvärdet för ett förvärv utgörs av verkligt värde på tillgångar som lämnats som ersättning, emitterade egetkapitalinstrument och uppkomna eller övertagna skulder per överlåtelsedagen. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder och eventalförpliktelser i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen, oavsett omfattning på eventuellt minoritetsintresse. Det överskott som utgörs av skillnaden mellan anskaffningsvärdet och det verkliga värdet på koncernens andel av identifierbara förvärvade tillgångar, skulder och eventalförpliktelser redovisas som goodwill. Om anskaffningsvärdet understiger verkligt värde för det förvärvade dotter-

företagets tillgångar, skulder och eventalförpliktelser redovisas mellanskillnaden direkt i resultaträkningen.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna transaktioner och balansposter samt orealiserade vinster på transaktioner mellan koncernbolag elimineras. Även orealiserade förluster elimineras, men eventuella förluster betraktas som en indikation på att ett nedskrivningsbehov kan föreligga. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Redovisning av distributionskostnader

Historiskt har EQL Pharma inkluderat kostnaden för distribution av läkemedel i direkta varukostnader. Läkemedelsindustrin betraktar dock distribution som en operativ aktivitet och inkluderar därför dessa kostnader i sälj- och marknadskostnaderna, dvs operationella kostnader. För att underlätta beräkningen av effektivitetsmått samt utförande av jämförelseanalyser gentemot läkemedelsindustrin, redovisar EQL Pharma distributionskostnaderna under övriga externa kostnader i samsyn med Läkemedelsindustrin.

IFRS 15 – Redovisning av intäkter

Intäkter innefattar det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet. Intäkter redovisas exklusive mervärdesskatt, returer och rabatter samt efter eliminering av koncernintern försäljning.

Koncernen redovisar en intäkt när dess belopp kan mätas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att tillfalla företaget och särskilda kriterier har uppfyllts för var och en av koncernens verksamheter såsom beskrivs nedan.

Steg 1: Identifiera avtalet med kunden

Ett avtal är en överenskommelse mellan två eller flera parter som skapar verkställbara rättigheter och skyldigheter. Kraven

i IFRS 15 ska tillämpas på varje enskilt kundavtal som parterna har kommit överens om och som uppfyller följande kriterier:

- ✓ Avtalet är godkänt av parterna och parterna avser att fullfölja sina åtaganden
- ✓ Respektive parts rättigheter kan identifieras
- ✓ Betalningsvillkoren kan identifieras för de varor och tjänster som ska överföras
- ✓ Avtalet har en affärsmässig innebörd (dvs risken, tidpunkten och beloppet för företagets framtida kassaflöden förväntas förändras som en följd av avtalet)
- ✓ Det är sannolikt att företaget kommer att erhålla den betalning de har rätt till i utbyte mot de varor och tjänster som ska överföras till kunden.
- ✓ Kundavtalen inom EQL Pharma uppfyller de fem kriterierna som anges i steg 1.

Steg 2: Identifiera de olika prestationsåtagandena

Ett kundavtal innehåller ett löfte att överföra varor eller tjänster till kunden. Om ett löfte avseende en vara eller tjänst uppfyller kriterierna för att vara "distinkt", är detta ett prestationsåtagande som ska redovisas åtskilt från övriga varor och tjänster i avtalet.

Distinkta prestationsåtaganden är löften om varor och tjänster i ett avtal som uppfyller båda följande kriterier:

- ✓ Kunden kan använda varan eller tjänsten enskilt som den är eller tillsammans med andra lättillgängliga resurser (distinkt till sin karaktär) och
- ✓ Företagets löfte om att överföra varan eller tjänsten till kunden är separat identifierbar från övriga löften i avtalet (distinkt i avtalet).

Inom EQL Pharma existerar kundavtal som inkluderar en eller flera prestationsåtaganden. Avtalen kan inkludera enbart försäljning av produkter, enbart försäljning av tjänster och en kombination av dessa. Koncernens åtaganden för garantier omfattar en försäkran om att produkten uppfyller överenskomna specifika-

tioner, det vill säga normala garantiregler. Dessa redovisas som en avsättning.

Steg 3: Fastställa transaktionspriset

Transaktionspriset är den ersättning som företaget förväntar sig ha rätt att erhålla i utbyte mot att det överför utlovade varor eller tjänster till en kund, exklusive mervärdesskatt. Transaktionspriset kan vara ett fast belopp eller rörligt till följd av rabatter, krediteringar eller liknande. Vad gäller avtal som innehåller en rörlig ersättning, ställer detta krav på att uppskattningar och bedömningar görs, vilka kan påverka så väl storleken på som tidpunkten för när en intäkt redovisas.

Rörlig ersättning ska redovisas endast i sådan utsträckning att det är stor sannolikhet att en väsentlig del av intäkten inte kommer behöva återföras i framtiden när osäkerheten angående den rörliga ersättningen är löst.

Steg 4: Fördela transaktionspriset

När transaktionspriset är fastställt ska detta fördelas på de distinkta prestationsåtagandena som har identifierats. När ett avtal innehåller mer än ett prestationsåtagande, fördelar företaget transaktionspriset till varje distinkt prestationsåtagande på basis av dess fristående försäljningspris. Med fristående försäljningspris menas det belopp prestationsåtagandet skulle kunna prissättas till separat.

Steg 5: Redovisa intäkten – över tiden eller vid en viss tidpunkt

En intäkt redovisas när företaget har uppfyllt ett prestationsåtagande, vilket är när kontrollen av underliggande varor och tjänster har övergått till kunden. Indikatorer för att bedöma vid vilken tidpunkt kontrollen överförs till kunden, kan vara att företaget överfört fysisk besittning, företaget har en nuvarande rätt till betalning, kunden har godkänt varan eller tjänsten, kunden har de väsentliga riskerna och förmånerna och kunden har en legal äganderätt.

EQL Pharma redovisar intäkten från avtal med kunder både över tid och vid en viss tidpunkt. Koncernen har olika leveransvillkor och dessa påverkar när kontrollen av produkterna övergår till kunden. Intäkter från försäljning av utvecklingsarbete och konsultverksamhet redovisas under den period tjänsterna utförs och baseras på nedlagd tid och omkostnader. Fakturering sker månadsvis. Intäkter från försäljning av tjänster redovisas i den period då tjänsterna utförs.

Leasing

När ett avtal ingås bedömer koncernen om avtalet är, eller innehåller ett leasingavtal. Ett avtal är, eller innehåller ett leasingavtal om avtalet överlåter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot en ersättning. Vid leasingavtalets början eller vid omprövning av ett leasingavtal som innehåller flera komponenter – leasing- och icke leasingkomponenter – fördelar koncernen ersättningen enligt avtalet till varje komponent eller baserat på det fristående priset. I de fall där det inte går att skilja på komponenterna redovisas de som en enda leasingkomponent.

Leasingavtal där koncernen är leasetagare

Koncernen redovisar en nyttjande rättstillgång och en leasingkulld vid leasingavtalets inledningsdatum. Nyttjanderättstillgången värderas initialt till anskaffningsvärde, vilket består av leasingkuldens initiala värde med tillägg för leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet plus eventuella initiala direkta utgifter. Nyttjanderättstillgången skrivs av linjärt från inledningsdatumet till det tidigare av slutet av tillgångens nyttjande period och leasingperiodens slut., vilket i normalfallet för koncernen är leasingperiodens slut. I de fall då anskaffningsvärdet för nyttjanderätten återspeglar att koncernen kommer att utnyttja en option att köpa den underliggande tillgången skrivs tillgången av till nyttjandeperiodens slut.

Leasingskulder – som delas upp i långfristiga och kortfristiga värderas initialt till nuvärdet av återstående leasingavgifter

under den bedömda leasingperioden. Leasingperioden utgörs av den ej uppsägningsbara perioden med tillägg för ytterligare perioder i avtalet om det vid inledningsdatumet bedöms som rimligt säkert att dessa kommer att nyttjas.

Leasingavgifterna diskonteras med koncernens marginella upplåningsränta, vilken återspeglar koncernens kreditrisk. Den marginella upplåningsräntan har fastställts olika beroende på underliggande tillgång.

Leasingskulden omfattar nuvärdet av följande avgifter under bedömd leasingperiod:

- ✓ Fasta avgifter
- ✓ Variabla leasingavgifter kopplade till index eller pris, initialt värderade med hjälp av det index eller pris som gällde vid inledningsdatumet.

Skuldens värde ökas med räntekostnaden för respektive period och reduceras med amorteringar. Räntekostnader beräknas som skuldens värde gånger diskonteringsräntan.

För leasingavtal som har en leasingperiod på 12 månader eller mindre eller med en underliggande tillgång av lågt värde, understigande 50 TSEK, redovisas inte någon nyttjanderättstillgång och leasingkulld. Leasingavgifter för dessa leasingavtal redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden. Detta gäller även variabla leasingavgifter.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter består av ränteintäkter på investerade medel, utdelningar, nedskrivning av finansiella skulder och vinst vid avyttring av finansiella tillgångar som kan säljas.

Finansiella kostnader består av räntekostnader på lån, effekter av upplösningar av nuvärdesberäknade avsättningar, nedskrivning av finansiella tillgångar som kan säljas och förlust vid avyttring av finansiella tillgångar som kan säljas.

Valutaomräkning

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Valutakursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet samtidigt som valutakursdifferenser hänförlig till finansiella poster redovisas i finansnettot.

Omräkning av utlandsverksamhet

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs som utgör en approximation av de valutakurser som förelegat vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i en separat komponent i eget kapital, benämnd omräkningsreserv. När bestämmande inflytande upphör för en utlandsverksamhet realiserar de till verksamheten hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna, varvid de omklassificeras från omräkningsreserven i eget kapital till årets resultat.

Skatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller

erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Temporära skillnader beaktas inte i koncernmässig goodwill. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baserar sig på hur underliggande tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade.

Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas.

Immateriella tillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag.

Licensprodukter

Licensprodukter avser rättigheter för bolaget att tillverka läkemedel samt att marknadsföra och sälja läkemedel inom ett visst territoriellt område. Avskrivningen av färdigutvecklade produkter, så kallade licensprodukter, skrivs av linjärt med 20 % per år. Avskrivning påbörjas när produkterna lanseras.

Utvecklingsprodukter

Utvecklingsprodukter avser kostnader för att ta fram nya läkemedel. För att ha rätt att marknadsföra ett visst läkemedel måste dessutom en registreringsansökan skickas in till myndigheten i respektive land för respektive läkemedel. I samband med betalning av licens- och registreringsavgifter aktiveras dessa. Egenutvecklade produkter, så kallade utvecklingsprodukter, skrivs av linjärt med 10 % per år. Avskrivning påbörjas när produkterna lanseras.

I det fall det visar sig att potentialen för produkterna är borta tidigare än 3 respektive 5 år har förflutit från lanseringstillfället, skrivs resterande värde av på en gång. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

<i>Balanserade utgifter</i>	5 år
<i>Licensprodukter</i>	5 år
<i>Utvecklingsprodukter</i>	10 år
<i>Registreringsavgifter licensprodukter</i>	5 år
<i>Registreringsavgifter utvecklingsprodukter</i>	10 år
<i>Varumärken och liknande rättigheter</i>	10 år

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen. Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Prövning av nedskrivningsbehov för aktiverade utvecklingsutgifter

Koncernen genomförde nedskrivningstester för att fastställa återvinningsvärdet för de projekt som aktiverats per den 31 mars 2023 och som ännu inte tagits i bruk. Nyttjandevärdet, nuvärdet av förväntade framtida kassaflöden för de produkter som omfattas av de aktiverade utvecklingsutgifterna, indikerade inte att det föreligger något nedskrivningsbehov. Dessa tillgångar förväntas alltså med rimlig säkerhet generera tillräckliga inbetalningsöverskott under kommande år.

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av immateriella tillgångar har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse av dessa återfinns i not K14 och K15

Finansiella instrument

En finansiell tillgång eller finansiell skuld redovisas i balansräkningen när koncernen blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell skuld redovisas när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserar, förfaller eller koncernen förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

Klassificering och värdering

Finansiella tillgångar klassificeras utifrån den affärsmodell som tillgången hanteras i och tillgångens kassaflödeskaraktär. Om den finansiella tillgången innehas inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inkassera kontraktsevenliga kassaflöden och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas

tillgången till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen tillämpar denna affärsmodell för samtliga finansiella tillgångar.

Om affärsmodellens mål i stället uppnås genom att både inkassera avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar, och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till verkligt värde via övrigt totalresultat.

Alla övriga affärsmodeller där syftet är innehav för handel eller där kassaflödeskaraktären utesluter andra affärsmodeller innebär redovisning till verkligt värde via resultaträkningen.

Finansiella skulder värderas till verkligt värde via resultaträkningen om de utgör innehav för handel eller om de initialt identifieras som skulder till verkligt värde via resultaträkningen. Övriga finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde. Koncernens samtliga finansiella skulder redovisas i denna kategori.

Finansiella instrument redovisas initialt till anskaffningsvärde motsvarande instrumentets verkliga värde med tillägg för transaktionskostnader med undantag för finansiella tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde via resultatet, vilka redovisas till verkligt värde exklusive transaktionskostnader.

Upplupet anskaffningsvärde och effektivräntemetoden

För finansiella tillgångar och skulder som redovisas till upplupet anskaffningsvärde sker beräkning enligt effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som vid en diskontering av samtliga framtida förväntade kassaflöden över den förväntade löptiden resulterar i det initialt redovisade värdet för den finansiella tillgången eller den finansiella skulden justerat för en eventuell förlustreserv.

Värdering till verkliga värde

Verkligt värde för finansiella tillgångar och skulder fastställs utifrån noterade marknadspriser på aktiva marknader. Det verkliga

värdet på andra finansiella tillgångar och skulder bestäms enligt allmänt accepterade värderingsmodeller såsom diskontering av framtida kassaflöden och användning av information hämtad från aktuella marknadstransaktioner.

För samtliga finansiella tillgångar och skulder bedöms det redovisade värdet vara en god approximation av dess verkliga värde, om inte annat särskilt anges.

Kvittning av finansiella tillgångar och skulder

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen samt att det föreligger avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. Den legala rättigheten får inte vara beroende av framtida händelser och den måste vara rättsligt bindande för företaget och motparten i den normala affärsverksamheten och i fall av betalningsinställelse, insolvens eller konkurs.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

En förlustreserv redovisas för förväntade kreditförluster på finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde. Förlustreserven värderas till ett belopp som motsvarar 12 månaders förväntade kreditförluster. För finansiella instrument för vilka det har skett betydande öknings av kreditrisken sedan det första redovisningstillfället redovisas en reserv baserad på kreditförluster för tillgångens hela löptid (den generella modellen). Förändringen i förväntade kreditförluster redovisas i resultatet.

Förväntade kreditförluster redovisas med hänsyn tagen till rimliga och verifierbara uppgifter, inklusive framåtblickande sådana. Förväntade kreditförluster värderas på ett sätt som återspeglar ett objektiva och sannolikhetsvägt belopp som bestäms genom att utvärdera ett intervall av möjliga utfall, pengars tidsvärde och rimliga verifierbara uppgifter avseende

nuvarande förhållanden och prognoser för framtida ekonomiska förutsättningar.

För kundfordringar, avtalstillgångar och leasingfordringar finns en förenkling som innebär att koncernen direkt redovisar förväntade kreditförluster för tillgångens återstående löptid (den förenklade modellen). Förväntade kreditförluster beräknas med hjälp av en provisionsmatris som är baserad på tidigare händelser, nuvarande förhållanden och prognoser för framtida ekonomiska förutsättningar.

Likvida medel liksom fordringar på koncernföretag och upplupna intäkter omfattas av den generella modellen. För likvida medel samt koncerninterna fordringar tillämpas undantaget för låg kreditrisk. Koncernen bedömer att finansiella tillgångar med låg kreditrisk på rapporteringsdagen inte anses ha varit utsatta för en väsentligt ökad kreditrisk.

Koncernen definierar fallissemang som att det bedöms osannolikt att motparten kommer att möta sina åtaganden. Till de kriterier som används för att fastställa om det föreligger objektiva bevis för ett nedskrivningsbehov hör betydande finansiella svårigheter hos gäldenären, ett avtalsbrott, såsom uteblivna eller försenade betalningar av räntor eller kapitalbelopp eller att det är sannolikt att låntagaren kommer att gå i konkurs eller annan finansiell rekonstruktion. Oavsett anses fallissemang föreligga när betalningen är 90 dagar sen. Koncernen skriver bort en fordran när inga möjligheter till ytterligare kassaflöden bedöms föreligga.

Historiskt har koncernen haft låga kundförluster. Effekterna av beräknade kreditreserver har bedömts som försumbara för koncernens redovisning.

Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärde beräknas enligt den så kallade först-in först-ut-principen (FIFU). Nettoförsäljningsvärdet definieras som försäljningspris reducerat för kostnader för färdigställande samt försäljningskostnader.

Kundfordringar

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning. En reservering för värdeminskning av kundfordringar görs när det finns objektiva bevis för att koncernen inte kommer att kunna erhålla alla belopp som är förfallna enligt fordringarnas ursprungliga villkor. Väsentliga finansiella svårigheter hos gäldenären, sannolikhet för att gäldenären kommer att gå i konkurs eller genomgå finansiell rekonstruktion och uteblivna eller försenade betalningar (förfallna sedan mer än 30 dagar) betraktas som indikatorer på att ett nedskrivningsbehov av en kundfordran kan föreligga. Reserveringens storlek utgörs av skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av bedömda framtida kassaflöden, diskonterade med den ursprungliga effektiva räntan. Såväl förluster avseende kundfordringar som återvunna tidigare nedskrivna kundfordringar redovisas i resultaträkningen.

Redovisat värde för kundfordringar, efter eventuella nedskrivningar, förutsätts motsvara dess verkliga värde, eftersom denna post är kortfristig i sin natur.

Likvida medel

I likvida medel ingår kassa, banktillgodohavanden samt övriga kortfristiga placeringar med förfallodag inom tre månader från anskaffningstidpunkten.

Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital. Eventuella transaktionsutgifter som direkt kan hänföras till emission av nya aktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Utdelningar

Utdelning till moderbolagets aktieägare redovisas som skuld i koncernens finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns.

Avsättningar

En avsättning skiljer sig från andra skulder genom att det råder ovisshet om betalningstidpunkt eller beloppets storlek för att reglera avsättningen. En avsättning redovisas i balansräkningen när det finns en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Avsättningarna värderas till nuvärdet av det belopp som förväntas krävas för att reglera förpliktelsen. Härvid används en diskonteringsränta före skatt som återspeglar en aktuell marknadsbedömning av det tidsberoende värdet av pengar och de risker som är förknippade med avsättningen. Den ökning av avsättningen som beror på att tid förflyter redovisas som räntekostnad.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Redovisat värde för leverantörsskulder förutsätts motsvara dess verkliga värde, eftersom denna post är kortfristig till sin natur.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda beräknas utan diskontering och redovisas som kostnad när de relaterade tjänsterna erhålls.

Ersättningar efter avslutad anställning

Pensionsplaner

Inom EQL Pharma finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner.

Som avgiftsbestämda pensionsplaner klassificeras de planer där EQL Pharmas förpliktelse är begränsad till de avgifter företaget åtagit sig att betala. Pensionskostnaderna för de avgiftsbe-

stämnda planerna belastar resultatet i takt med att de anställda utför sina tjänster. Förpliktelserna beräknas utan diskontering då betalningarna för samtliga dessa planer förfaller till betalning inom 12 månader.

SEB Trygg Plan

Åtaganden för ålderspension och familjepension för tjänstemän i Sverige tryggas delvis genom en försäkring i Alecta. Enligt ett uttalande från Rådet för finansiell rapportering, UFR 10, är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. Koncernen har inte tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen enligt ITP som tryggas genom en försäkring i SEB redovisas därför som en avgiftsbestämd plan.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigt, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas. Förmåner som förfaller mer än 12 månader efter balansdagen diskonteras till nuvärde.

Vinstandels- och bonusplaner

Koncernen redovisar en skuld och en kostnad för bonus i de fall bonusersättningar har beslutats. Koncernen redovisar en avsättning när det finns en legal förpliktelse eller en informell förpliktelse.

Statliga bidrag

Koncernen har kostnader för utveckling av nya produkter och koncernen har även verksamhet på geografiska områden som

omfattas av bidragsmöjligheter. De bidrag som koncernen beviljas redovisas enligt samma princip som den motsvarande kostnaden, d v s bidrag till personalutveckling redovisas som en minskad personalkostnad.

Erhållna statliga stöd för forsknings- och utvecklingsprojekt redovisas till verkligt värde när det föreligger rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och de villkor som är förknippade med bidraget kommer att uppfyllas. Statliga stöd som gäller kostnader redovisas i resultaträkningen. Intäkten redovisas i samma period som de kostnader bidragen avser att täcka. I de fall ett statligt stöd hänför sig till utvecklingsprojekt som har aktiverats som tillgång reducerar det statliga stödet anskaffningsvärdet för tillgången. Det statliga stödet påverkar det redovisade resultatet under tillgångens nyttjandeperiod genom lägre avskrivningar.

Eventualförpliktelser

Upplysning om en eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalyserna upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medför in- och utbetalningar. EQL Pharmas likvida medel omfattar kassa- och banktillgodohavanden.

Not K3**Viktiga uppskattningar och bedömningar****Aktivering av utvecklingsutgifter**

Immateriell tillgång som uppstår genom utveckling, eller i utvecklingsfasen av ett internt projekt, ska tas upp som en tillgång i balansräkningen endast om bolaget kan påvisa att samtliga punkter enligt IAS 38:57 är uppfyllda. Det är framför allt tre kriterier som analyserats för att bedöma historiska utgifter och huruvida de uppfyller kriterierna för aktivering. 1) Sannolikhet för framtida ekonomiska fördelar, 2) om finansieringen varit ordnad vid tidpunkten för då utgiften inträffat samt 3) de utgifter som är hänförliga till produkten under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Identifiering av utvecklingsfasen är viktig för att säkerställa huruvida balanserade utgifter är aktiverbara. Värdet på de redovisade tillgångarna är avhängt framtida avkastning på de produkter som utvecklingsutgifterna hänför sig till. Ledningen utvärderar också löpande utvecklingsprojekten för att identifiera eventuella nedskrivningsbehov. Felaktig bedömning och antaganden kan ge en påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Prövning av nedskrivningsbehov för aktiverade utvecklingsutgifter

Koncernen genomförde nedskrivningstester för att fastställa återvinningsvärdet för de projekt som aktiverats per den 31 mars 2023 och som ännu inte tagits i bruk. Nyttjandevärdet, nuvärdet av förväntade framtida kassaflöden för de produkter som omfattas av de aktiverade utvecklingsutgifterna, indikerade inte att det föreligger något nedskrivningsbehov. Dessa tillgångar förväntas alltså med rimlig säkerhet generera tillräckliga inbetalningsöverskott under kommande år.

Övriga områden av bedömningskaraktär

Bland övriga områden av bedömningskaraktär märks främst inkuransbedömning på varulager, reservering för osäkra kundfordringar, avsättning för garantiåtaganden samt avsättning för omstrukturering.

Not K4**Finansiella risker****Finansiella riskfaktorer**

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker: marknadsrisk (omfattande valutarisk, ränterisk i verkligt värde, ränterisk i kassaflödet och prISRISK), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat.

Riskhanteringen sköts av verkställande direktör i samråd med finanschef enligt riktlinjer som fastställts av styrelsen.

Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende euro, danska kronor och dollar. Den främsta exponeringen härrör från koncernens inköp i utländska valutor. Dessa valutarisker består dels av risk för fluktuationer i värdet på leverantörsskulder och dels i valutarisken i förväntade och kontrakterade betalningsflöden.

Koncernen arbetar inte med säkring av valutaflödena.

Transaktionsexponering netto fördelar sig på följande valutor:

Originalvaluta	Transaktionsexponering netto	Effekt på rörelseresultat om SEK 5% starkare	Effekt på rörelseresultat om SEK 5% svagare
EUR	-14 536	-727	727
DKK	18 422	921	-921
USD	1 255	63	-63
Summa	5 141	257	-257

En valutaeffekt på SEK+/-5% mot dessa valutor skulle ha en effekt på rörelseresultatet om +/- 257 TSEK.

Ränterisk avseende kassaflöden och verkliga värden

Koncernen har inga räntebärande fordringar men däremot räntebärande skulder. En höjning av marknadsräntan med 1 procent skulle innebära en resultatförsämring om 209 TSEK på årsbasis.

Koncernens ränterisk uppstår genom långfristig upplåning. Upplåning som görs med rörlig ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöden vilken delvis neutraliseras av kassamedel med rörlig ränta. Upplåning som görs med fast ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende verkligt värde.

Kreditrisk

Kreditrisk hanteras på koncernnivå. Kreditrisk uppstår genom likvida medel och tillgodohavanden hos banker och finansinstitut samt kreditexponeringar gentemot koncernens kunder, inklusive utestående fordringar och avtalade transaktioner. Den maximala kreditriskexponeringen utgörs av det bokförda värdet på de exponerade tillgångarna. Risken att kunder inte uppfyller sina åtaganden, det vill säga att betalning inte erhålls från kunderna, utgör en kundkreditrisk. Utifrån historiska data gör koncernen bedömningen att ingen nedskrivning av kundfordringar som ännu inte är förfallna är nödvändig per balansdag och ledningen förväntar sig inte några förluster till följd av utebliven betalning från dessa motparter. För en åldersanalys över förfallna men ej nedskrivna kundfordringar se not K19. Koncernen arbetar rutinmässigt med kreditkontroller, inkasso och förskott för kunder med dålig betalningsmoral.

Likviditetsrisk

Koncernens likviditetsrisk består i att koncernen saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden. Likviditetsutvecklingen följs upp löpande via likviditetsprognoser.

Koncernen har inga finansiella skulder med löptid som överstiger 12 månader.

Hantering av kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

Värdering till verkligt värde

Finansiella tillgångar och finansiella skulder som värderas till verkligt värde i balansräkningen klassificeras i någon av tre nivåer baserat på den information som används för att fastställa det verkliga värdet. I tabellerna nedan framgår koncernens klassificering av finansiella tillgångar och finansiella skulder värderade till verkligt värde.

- ✓ Nivå 1: Noterade priser (ojusterade) på en aktiv marknad för identiska instrument.
- ✓ Nivå 2: Andra indata än de noterade priser som ingår i Nivå 1.
- ✓ Nivå 3: Icke observerbara indata för tillgången eller skulden.

Koncernen har inga finansiella instrument som redovisas till verkligt värde. För samtliga finansiella tillgångar och skulder bedöms det redovisade värdet vara en god approximation av dess verkliga värde, om inte annat särskilt anges.

Not K5

Nettoomsättning

EQL Pharmas segmentsinformation presenteras utifrån koncernledningens perspektiv och rörelsesegment identifieras utifrån den interna rapporteringen till koncernledningen. EQL Pharmas verksamhet omfattar endast ett rörelsesegment, Läkemedel, och hänvisning sker därför till resultat- och balansräkning rörande redovisning av rörelsesegment.

Nettoomsättningens fördelning

TSEK	Läkemedel		Engångskaraktär		Övrigt	
	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
Sverige	117 431	90 826	45 337	274 392	0	0
Övriga skandinavien	71 346	44 535	2 740			
Övriga Europa	15 002		8 058	-	-	-
Summa nettoomsättning	203 779	135 361	56 134	274 392	0	0

Nettoomsättning fördelade per geografisk marknad

TSEK	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
Sverige	162 768	365 218
Skandinavien	74 086	44 535
Övriga Europa	23 060	
Summa nettoomsättning	259 913	409 751

Information om större kunder

Koncernen har ingen kund som enskilt utgör 10% eller mer av koncernens intäkter.

På följande sida specificeras koncernens anläggningstillgångar (exklusive finansiella instrument och uppskjutna skattefordringar inklusive nyttjanderättstillgångar) per geografisk marknad

Anläggningstillgångar per geografisk marknad

TSEK	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
Sverige	3 149	4 192
Totalt	3 149	4 192

Koncernens immateriella tillgångar ingår inte i anläggningstillgångar per land då dessa inte fördelas per land.

Not K6

Ersättningar till revisorer

TSEK	2022/2023	2021/2022
Deloitte AB		*CO
Revisionsuppdrag	300	200
Övriga tjänster	271	60
Summa	571	260

*CO Crowe Osborne AB

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Övriga tjänster avser revisionstjänster utöver revisions uppdrag, skatterådgivning samt övriga konsultationer.

Not K7

Leasingavtal

Leasingskuld enligt balansräkning

Koncernen leasar flera typer av tillgångar inklusive lokal, fordon och skrivare.

TSEK	2022/2023	2021/2022
Kortfristig del	1 209	1 154
Långfristig del	1 706	3 031
Utgående skuld	2 916	4 185

Koncernen står inte inför någon betydande likviditetsrisk med avseende på sina leasingskulder.

Nyttjanderättstillgångar

TSEK	2022/2023	2021/2022
Ingående anskaffningsvärde	6 912	6 261
Tillkommande nyttjanderätter	0	602
Effekter av justerad hyra	0	48
Utgående anskaffningsvärde	6 912	6 912
Akkumulerade avskrivningar		
Ingående ackumulerade avskrivningar	-4 164	-2 855
Årets avskrivningar	-1 393	-1 308
Utgående ackumulerade avskrivningar	-5 557	-4 164
Redovisat värde	1 354	2 748

Belopp redovisade i resultaträkningen

TSEK	2022/2023	2021/2022
Avskrivningsbelopp för nyttjanderätter	-1 393	-1 308
Räntekostnader för leasingskuld	-76	-95
Leasingkostnader hänförliga till kortfristiga leasingskulder	-	-
Leasingkostnader hänförliga till leasingavtal med lågt värde	-	-

Belopp redovisade i rapport över kassaflöden

TSEK	2022/2023	2021/2022
Summa kassaflöden hänförliga till leasingavtal	-1 417	-1 247

Ovanstående kassaflöde inkluderar såväl belopp för leasingavtal som redovisas som leasingskuld, som belopp som betalas för variabla leasingavgifter, korttids-leasing och leasar av lågt värde.

Leasing av lokaler

Koncernen leasar lokal för kontor. Leasingavtalen har normalt en löptid på tre år. Fastighetsskatt som debiteras av fastighetsägaren utgör en variabel avgift. Det finns åtaganden om variabla leasingavgifter framåt, som följer leasingavtalens leasingperiod.

Leasing av fordon och övriga leasingavtal

Koncernen leasar fordon med leasingperioder på tre år i de flesta fall. Därutöver finns övriga leasingavtal så som skrivarutrustning med leasingperioder på ett år. Dessa avtal klassificeras som lease av lågt värde.

Not K8

Erhållna bidrag

TSEK	2022/2023	2021/2022
Bidragsgivare		
Ersättning sjuklönekostnader	0	25
Avdrag forskning & utveckling	502	427
Summa	502	452

Not K9

Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelseledamöter

TSEK	2022/2023		2021/2022	
	Totalt	Varav män	Totalt	Varav män
Anställda				
Medeltalet anställda*	18	6	13	4
Styrelsen	6	5	6	5

*Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.

TSEK	2022/2023			2021/2022		
	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensionskostnader	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensionskostnader
Styrelse och VD	2 442	767	178	2 151	676	168
Övriga anställda	10 664	3 351	1 194	11 311	3 059	1 430
Summa löner och ersättningar	13 106	4 118	1 372	13 462	3 735	1 598

Löner ersättningar och andra förmåner

2022/2023	Grundlön ⁵ / styrelsearvode	Rörlig ersättning	Andra förmåner	Pension
Styrelseordförande				
Christer Fåhraeus ¹	250			
Styrelseledamöter				
Anders Månsson ²	100			
Rajiv Modi	100			
Linda Neckmar	100			
Per Ollermark	100			
Per Svangren	100			
VD ³	1 537	141	1	141
Vice VD	873	37	49	37
Övriga ledande befattnings- havare ⁴	4 391	676	92	362
Totalt	7 551	854	142	540

1) Christer Fåhraeus avgick som VD i samband med årsstämman i augusti 2022 och valdes samtidigt till Styrelseordförande i bolaget.

2) Anders Månsson avgick som Styrelseordförande i samband med årsstämman i augusti 2022 och valdes samtidigt som styrelseledamot.

3) Axel Schörling tillträdde bolagets VD efter årsstämman i augusti 2022.

4) Övriga ledande befattningshavare består av 4 personer.

5) I grundlön ingår även semesterersättning

Enligt årsstämmans beslut utgår styrelsearvode intill nästa årsstämma med 750 TSEK (750), varav 250 TSEK (250) till styrelsens ordförande och 100 TSEK (100) till respektive ledamot. Något övrigt arvode har ej utgått. Avtal om pension, avgångsvederlag eller annan förmån föreligger ej. Arvode för revisionsutskott och ersättningsutskott har ej utgått. Styrelsen har sedan årsstämman som hölls i augusti, 2022 bestått av 6 ledamöter (6).

Löner ersättningar och andra förmåner

2021/2022	Grundlön ⁵ / styrelsearvode	Rörlig ersättning	Andra förmåner	Pension
Styrelseordförande				
Anders Månsson	250			
Styrelseledamöter				
Christer Fåhraeus ¹				
Rajiv Modi	100			
Linda Neckmar	100			
Per Ollermark ²	100			
Per Svangren ³	100			
VD 1)	1 197	304	2	168
Vice VD	1 370	327	63	112
Övriga ledande befattnings- havare ⁴	3 793	410	56	299
Totalt	7 010	1 041	121	579

1) Till verkställande direktören och VD Christer Fåhraeus har arvode utgått med 1 501 KSEK under år 2021/2022, Christer Fåhraeus var under tiden 2020-12-01 -- 2022-08-17 anställd i bolaget.

2) Per Ollermark tillträdde bolagets styrelse i samband med årsstämman i augusti 2021

3) Per Svangren tillträdde bolagets styrelse i samband med årsstämman i augusti 2021

4) Övriga ledande befattningshavare består av 4 personer.

5) I grundlön ingår även semesterersättning

Incitamentsprogram

Nedan följer en sammanfattning av de optionsprogram som återfinns i koncernen.

Optionsprogram

Bolaget har under räkenskapsåret tilldelat total 70 000 teckningsoptioner till övriga ledande befattningshavare. Intjäningsvillkoren innebär att individerna årsvis under 3,5 år tjänar in rätten till dessa och där det föreligger ett krav på anställning under respektive period. Då teckningsoptionerna i Teckningsoptionsprogram 2022/2027 utgivits till deltagaren till marknadsvärde är det bolagets bedömning att några sociala kostnader inte har uppstått för bolaget till följd av Teckningsoptionsprogram 2022/2027. Kostnaderna för Teckningsoptionsprogram 2022/2027 har därför endast att bestått i begränsade kostnader för implementering och administration av programmet.

Bolaget har tidigare tilldelat totalt 492 000 teckningsoptioner vederlagsfritt till anställda inkluderat VD och övriga ledande befattningshavare. Intjäningsvillkoren innebär att individerna årsvis under 3,5 år tjänar in rätten till dessa och där det föreligger ett krav på anställning under respektive period. Det finns för närvarande utestående incitamentsprogram i bolaget i form av två teckningsoptionsprogram genom vilka högst 492 000 nya aktier kan komma att utges. Om samtliga teckningsoptioner som finns utgivna i teckningsoptionsprogram 2022/2027 utnyttjas fullt ut för teckning av aktier kommer totalt 562 000 nya aktier att utges, vilket motsvarar en sammanlagd utspädning om cirka 1,90 procent av bolagets aktiekapital och röster efter full utspädning beräknat på antalet aktier som tillkommer vid fullt utnyttjande av samtliga utestående respektive föreslagna teckningsoptioner.

Not K10

Övriga rörelseintäkter och -kostnader

TSEK	2022/2023	2021/2022
Övriga rörelseintäkter		
Sjuklöneersättning	0	25
Försäkringsersättningar	0	0
Hysesintäkter	232	279
Övriga poster	181	90
Summa övriga rörelseintäkter	413	395

Not K11

Finansiella intäkter och kostnader

TSEK	2022/2023	2021/2022
Ränteintäkter	1	0
	1	0
Räntekostnader	-2 296	-2 779
Ränta leasingavtal	-76	-95
	-2 372	-2 874
Summa finansnetto	-2 371	-2 874

Samtliga ränteintäkter och räntekostnader hänför sig till poster som inte värderas till verkligt värde via resultatet. Räntekostnaderna inkluderar redan erlagda kostnadsräntor vilka periodiseras över lånets löptid.

Not K12**Skatter**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Uppskjuten skatt	-8 047	-7 409
Utnyttjade skattemässiga underskottsavdrag	-	2 992
Redovisad skatt i resultaträkningen	-8 047	-4 417

Koncernen, avstämning mellan gällande skattesats och effektiv skattesats

TSEK	2022/2023	2021/2022
Resultat före skatt	38 968	35 965
Skatt enligt gällande skattesats	-8 027	-7 409
Effekt av ej avdragsgilla kostnader/ ej skattepliktiga intäkter	-19	-27
Utnyttjande av underskottsavdrag	-	3 019
Övrigt	-	-
Redovisad skatt i resultaträkningen	-8 047	-4 417

TSEK	2022/2023		2021/2022	
	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld
Obeskattade reserver	-	12 051	-	4 120
Summa	0	12 051	0	4 120

Not K13**Resultat per aktie**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Resultat per aktie före utspädning, koncernen totalt, kr	1,06	1,09
Resultat per aktie efter utspädning, koncernen totalt, kr	1,04	1,09
Antal utestående aktier vid periodens slut	29 063 610	29 063 610
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning	29 063 610	29 063 610
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning	29 525 610	29 555 610

Då optionernas lösenpris väsentligt överstiger den genomsnittliga aktiekursen så har de för tillfället ingen utspädningseffekt.

Not K14**Balanserade utgifter**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Ingående ack anskaffningsvärden	16 101	10 196
Årets investeringar	3 305	5 905
Årets nedskrivningar	-1 215	-
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utg ack anskaffningsvärden	18 191	16 101
Ingående ack avskrivningar	-4 271	-3 494
Årets avskrivningar	-1 140	-777
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-5 411	-4 271
Utgående redovisat restvärde	12 780	11 830

Nedskrivningsprövning

Balanserade utgifter skrivs av på 5 år med start vid lansering av den produkt de balanserade kostnaderna hänför sig till. I det fall det visar sig att potentialen för produkten är borta tidigare än 5 år har förflutit från lanseringstillfället, skrivs resterande värde av på en gång. Immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. Immateriella tillgångar som tagits i bruk prövas för nedskrivningsbehov när det finns indikation på värdeminskning.

Not K15**Licens- och utvecklingsprodukter**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Ingående ack anskaffningsvärden	116 753	107 924
Årets investeringar	16 749	15 558
Årets nedskrivningar	-6 620	-6 729
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utg ack anskaffningsvärden	126 882	116 753
Ingående ack avskrivningar	-18 340	-14 248
Årets avskrivningar	-6 003	-4 092
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-24 343	-18 340
Utgående redovisat restvärde	102 539	98 413

Nedskrivningsprövning

Licensprodukter skrivs av på 5 år med start vid lansering. I det fall det visar sig att potentialen för produkten är borta tidigare än 5 år har förflutit från lanseringstillfället, skrivs resterande värde av på en gång. Utvecklingsprodukter skrivs av på 10 år med start vid lansering. I det fall det visar sig att potentialen för produkten är borta tidigare än 10 år har förflutit från lanseringstillfället, skrivs resterande värde av på en gång. Immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. Immateriella tillgångar som tagits i bruk prövas för nedskrivningsbehov när det finns indikation på värdeminskning.

Samtliga immateriella tillgångar prövas kontinuerligt med avseende på nedskrivningsbehov. Koncernen bedömer då om det finns någon indikation på att en tillgång har minskat i värde. Bedömning huruvida indikation föreligger baseras på tillgångens prognostiserade bidrag till resultatet. Om tillgångens bidrag till resultatet är lågt, gör koncernen en bedömning av tillgångens återvinningsvärde. Med återvinningsvärde avses det högsta av en tillgångs verkliga värde, med avdrag för försäljningskostnader, och dess nyttjandevärde. I de flesta fall saknas nödvändig marknadsinformation för att uppskatta tillgångens verkliga värde. Således används nyttjandevärdet för att bedöma tillgångens värde. Detta utgörs av nuvärdet av de bedömda framtida kassaflödena hänförliga till tillgången. Det beräknade nyttjandevärdet återspeglar antaganden om marknadens utveckling, prognostiserad försäljning och marginaler, framtida skattesatser, och diskonteringsränta. Diskonteringsräntan som används vid nuvärdesberäkningen av de förväntade framtida kassaflödena är de vid tillfället aktuella vägda kapitalkostnaderna (WACC) fastställda inom koncernen. Med avseende på de omfattande antaganden kan faktiska kassaflöden avvika väsentligt mot de värden som erhålls från de prognostiserade kassaflödena.

I de fall där tillgångens redovisade värde överstiger återvinningsvärdet skrivs tillgången ned med motsvarande belopp. Alla nedskrivningar redovisas omedelbart i resultatet. Immateriella anläggningstillgångar avseende bolagets utvecklingsprojekt för vilka utvecklingen avbryts granskas avseende nedskrivningsbehov vid avslutandet och skrivs av till sitt verkliga värde (som vanligen är noll).

De kassaflöden som prognostiserats har tagits fram genom att estimeras försäljningen år 1-5 (dvs totala marknaden * bolagets förväntade marknadsandel) och efter år 5 estimeras bolaget en avtagande försäljning om 2 (2) procent per år. De prognostiserade kassaflödena har nuvärdesberäknats med en diskonteringsränta före skatt om 12 (15) procent. De viktigaste variablerna i prognosen är marknadsandel och tillväxt, bruttomarginal, försäljningskostnader samt investeringar.

Not K16

Materiella anläggningstillgångar

TSEK	Byggnader		Maskiner och inventarier	
	2022/2023	2021/2022	2022/2023	2021/2022
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	5 304	5 386	2 135	1 427
Årets investeringar	10	-	456	708
Årets utrangeringar	-	-82		
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	5 314	5 304	2 591	2 135
Ingående ackumulerade avskrivningar	-2 114	-1 052	-1 133	-748
Årets avskrivningar	-1 143	-1 062	-367	-385
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 257	-2 114	-1 500	-1 133
Utgående planenligt restvärde	2 057	3 190	1 091	1 002
Varav nyttjanderättstillgångar	2 057	3 190	1 091	926

Not K17

Varulager

TSEK	2022/2023	2021/2022
Handelsvaror	66 774	63 485
Varor på väg	6 370	1 067
Inkuransreserv	-7 776	-22 878
Summa	65 368	41 674

Not K18**Kundfordringar**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Kundfordringar	51 701	34 098
Reserv för osäkra kundfordringar	0	0
Summa	51 701	34 098

Förfallna sedan	2023-03-31	2022-03-31
Ej förfallna	45 180	27 041
1-30 dagar	2 721	469
31-60 dagar	467	5 432
61-90 dagar	-1 987	469
Mer än 90 dagar	5 320	688
Summa	51 701	34 098

Kundfordringar bevakas löpande och trots en andel förfallna kundfordringar bedöms inte risken för kreditförluster eller osäkra kundfordringar.

Majoriteten av de fordringar som är förfallna över 90 dagar vid bokslutstidpunkten beror på teknisk karaktär. Mellanhavandena är reglerade per den här rapportens avgivande.

Not K19**Övriga kortfristiga fordringar**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Förskott till leverantörer	-	3 453
Övriga kortfristiga fordringar	-	51
Summa	0	3 504

Not K20**Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Försäkringsavgifter	352	23
Lokalhyra och fastighetsrelaterade kostnader	327	296
Leasingkostnader	77	77
Upplupna avtalsintäkter	0	0
Årsavgifter registrering läkemedel	3 336	1 918
Övriga poster	1 641	662
Summa	5 733	2 976

Not K21**Likvida medel**

	2022/2023		2021/2022	
	Tusental, utländsk valuta	TSEK	Tusental, utländsk valuta	TSEK
EUR	235	2 655	131	1 354
GBP	2	23	1	14
NOK	8 165	8 127	3 659	3 932
SEK	32 295	32 295	27 868	27 868
USD	26	271	54	498
DKK	697	1 054	5 420	7 533
Summa		44 426		41 199

Not K22**Aktier och övrigt tillskjutet eget kapital**

TSEK	Antal aktier, st	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital
Per den 1 april 2021	29 063 610	1 308	72 835
Per den 31 mars 2022	29 063 610	1 308	77 376
Per den 31 mars 2023	29 063 610	1 308	77 376

Ingen utdelning har lämnats under 2021/2022 och 2022/2023.

Inga förändringar har skett under 2021/2022 och 2022/2023.

Aktiekapital: Samtliga aktier är av samma aktieslag, är fullt betalda och berättigar till en röst. Inga aktier är reserverade för överlåtelse enligt optionsavtal eller andra avtal. Kvotvärdet uppgår till 4,5 öre per aktie.

Övrigt tillskjutet kapital: Övrigt tillskjutet kapital utgörs av kapital tillskjutet av EQL Pharmas ägare.

Teckningsoptioner

Antal	Teckningsperiod	Teckningskurs	Aktiekapitalet kan öka med
400 000	2025-09-01 - 2025-09-30	67,50	18 000
112 000	2025-09-01 - 2025-09-30	72,05	6 390
70 000	2027-06-01 - 2027-06-30	52,50	3 150
582 000			27 540

Teckningsoptioner 2022/2023

Sammanställning över tilldelade optioner	Genomsnittligt lösenpris i kr per option	Antal optioner
Per 1 april 2022	68,69	542 000
Tilldelade	52,50	70 000
Förverkade	72,05	-30 000
Inlösta		
Förfallna		
Utestående per 31 mars 2023	66,38	582 000
Inlösningbara per 31 mars 2023		

Utestående vägd genomsnittlig förväntad kontraktstid för utestående optioner vid slutet av perioden: 54 månader

Koncernen värderar syntetiska optioner utifrån en vedertagen värderingsmodell (Black & Scholes). Avgörande parametrar i optionsvärderingen är antagna marknadsvärden för bolagets aktie, lösenpriset, aktiens volatilitet och hur lång den återstående löptiden på optionen är.

En teckningsoption ger rätten att teckna en aktie.

Not K23

Räntebärande skulder

TSEK	2022/2023	2021/2022
Långfristig skuld kreditinstitut	-	7 200
Kortfristig skuld kreditinstitut	-	5 400
Summa	0	12 600

Not K24

Ej kassaflödespåverkande poster

TSEK	2022/2023	2021/2022
Av- och nedskrivningar av tillgångar	14 185	10 266
Summa	14 185	10 266

Not K25

Fakturabelåning/Lagerbelåning

TSEK	2022/2023	2021/2022
Beviljad fakturabelåningskredit uppgår till:	20 000	20 000
Beviljad lagerbelåningskredit uppgår till:	60 000	60 000
Total kredit	80 000	80 000
Utnyttjad kredit	63 701	59 316

Det bokförda lagervärdet är 38 MSEK. Marknadsvärdet är högre än det bokförda värdet vilket är en tillräcklig säkerhet för banken.

Not K26

Övriga kortfristiga skulder

TSEK	2022/2023	2021/2022
Förskott från kunder	-	-
Momsskuld	3 366	1 086
Övriga kortfristiga skulder	3 093	1 550
Summa	6 459	2 636

Not K27**Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Personalrelaterade kostnader	3 982	3 466
Underkonsulter	5 154	537
Varukostnader	1 475	-
Revisionskostnader	380	200
Distributionskostnader	66	135
Garantireserv	89	89
Övriga upplupna kostnader	4 925	10 858
Summa	16 070	15 285

Not K28**Skulder för vilka säkerheter har ställts**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Fakturabelåning	3 440	33 678
Lagerbelåning	60 000	59 316
Ränta lagerbelåning	261	0
Skulder till kreditinstitut	0	12 600
Ställda säkerheter		
<i>För egna skulder</i>		
Belånade kundfordringar	3 440	33 678
Varulager	38 442	40 238
Företagsinteckningar	500	12 600

Upplåningen av lagerbelåningen har skett initialt, inte löpande. Lagret är pantsatt till marknadsvärdet. Om marknadsvärdet understiger lagerbelåningen ska lånet amorteras.

Not K29**Valutakurser som använts i de finansiella rapporterna**

Valutakod	Genomsnittlig kurs		Balansdagens kurs	
	2022/2023	2021/2022	2023-03-31	2022-03-31
DKK	1,453	1,376	1,514	1,376
EUR	10,81	10,2354	11,28	10,2362
GBP	12,50	12,0349	12,81	12,0263
NOK	1,0433	1,0153	1,00	1,0178
USD	10,38	8,8114	10,35	8,8256

Tabellen visar de valutakurser som använts vid omräkning av finansiella rapporter från de utländska dotterbolagen som upprättar rapporter i annan valuta än den valuta i vilken koncernens finansiella rapporter presenteras (SEK). Valutakurser har inhämtats från Riksbanken.

Not K30**Närstående****Närståenderelationer**

Moderbolaget har en närståenderelation med sina dotterföretag, se not M14. Av moderbolagets totala inköp och försäljning avser 0 procent (0) av inköpen och 0 procent (0) av försäljningen koncerninterna transaktioner.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Utöver vad som angivits avseende Ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare i not K 9 har nedan transaktioner med närstående personer ägt rum.

Närståenderelation	År	Varuinköp och utvecklingskostnader	Uthyrning del av kontorslokal	Konsultuppdrag ekonomitjänster
Cadila	2022/23	-39 340		
Cadila	2021/22	-16 162		
Fåhraeus Institute AB	2022/23		136	-399
Fåhraeus Institute AB	2021/22		136	-1 362
Fåhraeus Startup & Growth AB	2022/23		96	
Fåhraeus Startup & Growth AB	2021/22		64	

Cadila ägs till 100% av styrelseledamot Rajiv I. Modi.

Fåhraeus Institute AB ägs till 100% av styrelseordförande Christer Fåhraeus.

Fåhraeus Startup & Growth ägs till 50% av Styrelseordförande Christer Fåhraeus.

Not K31**Händelser efter balansdagen****20 april 2023 – EQL Pharma AB lämnar ett rekommenderat kontanterbudande om 7,60 kronor per aktie till aktieägarna i Sensidose Aktiebolag**

EQL Pharma AB ("EQL Pharma" eller "Budgivaren") har offentliggjort ett rekommenderat offentligt erbjudande till aktieägarna i Sensidose Aktiebolag ("Sensidose" eller "Bolaget") att överlåta samtliga aktier i Sensidose till EQL Pharma för ett pris om 7,60 kronor kontant per aktie ("Erbjudandet"). Aktierna i Sensidose är noterade på Spotlight Stock Market.

9 maj 2023 – EQL Pharma ingår licensavtal med stort läkemedelsbolag i Turkiet för Mellozzan (melatonin)

EQL har ingått ett exklusivt licensavtal för sin produkt Mellozzan (melatonin) med ett stort läkemedelsbolag för försäljning i Turkiet och Kazakstan. "EQL har tidigare skrivit licensavtal med parter för ett flertal länder, men detta är en milstolpe då det är vårt första avtal med försäljning av en av våra produkter utanför Europas gränser", säger Axel Schörling, VD på EQL Pharma.

Avtalet omfattar en sk tech transfer för tillverkning av Mellozzan i en fabrik i Turkiet, då lokal tillverkning är ett krav från turkiska myndigheter. Avtalet omfattar även en mindre licensavgift samt en ensiffrig royalté på all försäljning.

17 maj 2023 – EQL Pharma AB offentliggör slutgiltigt utfall i offentligt uppköpserbjudande. Till följd av aktieägar-dynamiken och andra omständigheter meddelar styrelsen vidare beslutet att sälja sitt innehav.

Den 20 april 2023 offentliggjorde EQL Pharma AB ("EQL Pharma") ett rekommenderat offentligt uppköpserbjudande till aktieägarna i Sensidose Aktiebolag ("Sensidose" eller "Bolaget") att överlåta samtliga aktier i Sensidose till EQL Pharma för ett pris om 7,60 kronor kontant per aktie ("Initiala erbjudandet"). Den 24 april offentliggjordes ett ovillkorat reviderat erbjudande om 8,40 kronor kontant per aktie. Den 26 april 2023 utökades det reviderade erbjudandet till att omfatta teckningsoptioner av serie TO 1 mot ett vederlag om 0,50 kronor kontant per TO 1 ("Erbjudandet"). Acceptperioden i Erbjudandet löpte ut den 16 maj 2023. EQL Pharma förlänger inte acceptperioden ytterligare och Erbjudandet är därför avslutat. Vid utgången av acceptfristen hade Erbjudandet accepterats av aktieägare med sammanlagt 227 051 aktier, motsvarande cirka 1,90 procent de utestående aktierna och 11 913 TO 1, motsvarande cirka 0,53 procent av de utestående teckningsoptionerna i Sensidose. Totalt har förvärvats 1 579 972 aktier och 560 956 TO 1, inklusive förvärv över marknaden, vilket motsvarar ett innehav om cirka 13,20 procent. Med anledning av att utfallet inte motsvarar förväntningarna meddelar styrelsen i EQL Pharma vidare att man avser acceptera Navamedics erbjudande och avyttra samtliga aktier och TO 1 i Sensidose.

31 maj 2023 – EQL Pharma utlicensierar Memprex (metenamin hippurat) till Laboratoires Majorelle för den franska marknaden

EQL går ingått ett exklusivt licensavtal för den franska marknaden för EQLs produkt Memprex med Laboratoires Majorelle, ett franskt ledande företag inom kvinnohälsa.

Memprex är ett metenamin hippurat-baserat läkemedel indicerat för profylax av återkommande urinvägsinfektion (UTI). Methenamine hippurate lanserades av EQL i Sverige 2019, i Storbritannien (via partner) 2020 och i Norge 2021. EQLs ambition är att erbjuda metenamin, under vårt eget varumärke Memprex, till alla andra intressanta marknader i Europa via utlicensiering.

24 maj 2023 – EQL Pharma ingår ett strategiskt licensavtal med Adalvo för Mellozzan (melatonin) utanför Europa

EQL har ingått ett exklusivt licensavtal för sin produkt Mellozzan (melatonin) med Adalvo Ltd. för 89 länder utanför Europa och USA. Bland länderna finns stora marknader som Kina, Brasilien, Kanada, Egypten och Japan. Avtalet ger Adalvo exklusiva rättigheter att registrera, kommersialisera och distribuera Mellozzan i dessa länder. Om Adalvo beslutar sig för att inte driva några länder ska rättigheterna till Mellozzan för dessa specifika länder återlämnas till EQL inom en fördefinierad rimlig tidsram.

31 maj 2023 – EQL Pharma utlicensierar Methenamine Hippurate till Dr. Pflieger Arzneimittel för den tyska marknaden

EQL har ingått ett exklusivt licensavtal om EQL:s produkt Methenamine Hippurate för den tyska marknaden med Dr. Pflieger Arzneimittel, ett ledande tyskt företag inom urologi och gynekologi. Avtalet inkluderar en typisk licensavgift som en förskottsbetalning, olika betalningsmilstolpar, och ett volymberoende leveranspris som genererar en sund industriell marginal för EQL. Dr. Pflieger förväntar sig att lansera Methenamine Hippurate med ett ännu ej avslöjat EQL-registrerat varumärke inom de kommande två åren, beroende på myndigheternas tidslinje för registrering och återbetalning.

Moderbolagets resultaträkning

TSEK	Not	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
Nettoomsättning	M2	254 333	406 049
Kostnad för sålda varor		-140 157	-311 513
Bruttoresultat		114 176	94 536
Försäljningskostnader	M4, M5, M6	-43 270	-36 602
Administrationskostnader	M3, M4, M6	-15 046	-10 808
Forskning och utvecklingskostnader	M4, M5, M6	-15 155	-9 057
Övriga rörelseintäkter	M7	413	395
Rörelseresultat (EBIT)		41 119	38 464
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	M8	1	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	M8	-2 294	-2 779
Finansnetto		-2 293	-2 779
Bokslutsdispositioner	M9	-38 350	-19 680
Resultat före skatt (EBT)		476	16 005
Skatt på årets resultat	M10	-114	0
ÅRETS RESULTAT		362	16 005

Moderbolagets balansräkning

Tillgångar

TSEK	Not	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter	M11	12 780	11 830
Licens- och utvecklingsprodukter	M12	102 254	98 128
Summa immateriella anläggningstillgångar		115 034	109 958
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg & installationer	M13	378	76
Summa materiella anläggningstillgångar		378	76
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	M14	390	390
Andelar i övriga företag		1	1
Uppskjuten skattefordran		0	0
Övriga finansiella anläggningstillgångar		0	0
Summa finansiella anläggningstillgångar		391	391
Summa anläggningstillgångar		115 803	110 425
Omsättningstillgångar			
Handelsvaror	M15	64 266	40 238
Kundfordringar	M16	51 207	33 742
Fordringar hos koncernföretag		2 217	1 541
Övriga kortfristiga fordringar	M17	0	3 504
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	M18	5 621	2 841
Likvida medel	M19	42 667	40 448
Summa omsättningstillgångar		165 978	122 314
SUMMA TILLGÅNGAR		281 781	232 739

Moderbolagets balansräkning

Eget kapital och skulder

TSEK	Not	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	M20	1 308	1 308
Fond för utvecklingsutgifter		13 057	10 904
Summa bundet eget kapital		14 365	12 212
Fritt eget kapital			
Balanserade vinstmedel		93 152	79 107
Årets resultat		362	16 005
Summa fritt eget kapital		93 514	95 112
Summa eget kapital		107 879	107 324
Obeskattade reserver			
Överavskrivningar	M9	58 500	20 000
Summa obeskattade reserver		58 500	20 000
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	M21	0	7 200
Summa långfristiga skulder		0	7 200
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	M21	0	5 400
Leverantörsskulder		29 204	15 417
Fakturabelåning	M22	3 438	0
Lagerbelåning	M22	60 263	59 316
Skatteskulder		201	123
Övriga kortfristiga skulder	M23	5 066	2 717
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	M24	17 231	15 242
Summa kortfristiga skulder		115 402	98 215
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		281 781	232 739

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

TSEK	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital		Totalt eget kapital
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Balanserad vinst inklusive årets resultat	Summa
Ingående eget kapital per 1 april 2021	1 308	6 702	82 452	90 462
Omföring fond för utvecklingsutgifter		4 202	-4 202	0
Personaloptioner			857	857
Årets resultat			16 005	16 005
Utgående eget kapital per 31 mars 2022	1 308	10 904	95 111	107 324
Ingående eget kapital per 1 april 2022	1 308	10 904	95 111	107 324
Omföring fond för utvecklingsutgifter		2 153	-2 153	0
Personaloptioner			193	193
Årets resultat			363	363
Utgående eget kapital per 31 mars 2023	1 308	13 057	93 514	107 879

Moderbolagets rapport över kassaflöden

TSEK	Not	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		38 826	35 685
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	M26	12 839	8 913
Erlagd ränta		2 292	2 779
Betald skatt		-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet		53 958	47 377
Förändringar i rörelsekapitalet			
Förändring av varulager		-24 028	533
Förändring av kortfristiga fordringar		-17 531	-10 842
Förändring av kortfristiga skulder		12 802	3 845
Kassaflöde från den löpande verksamheten		25 200	40 913
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-20 053	-21 462
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-456	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-20 510	-21 462
Finansieringsverksamheten			
Amortering av lån		-2 815	-5 400
Mottaget koncernbidrag		150	320
Teckningsoptioner		193	857
Upptagna lån		-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-2 472	-4 223
PERIODENS KASSAFLÖDE		2 219	15 228
Likvida medel vid periodens början		40 448	25 220
Likvida medel vid periodens slut		42 667	40 448

Moderbolagets noter

Not M1

Väsentliga redovisningsprinciper

Moderbolaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Detta innebär att moderbolaget i sina finansiella rapporter som huvudregel ska tillämpa de IFRS som tillämpas i koncernredovisningen. Från denna regel görs i RFR 2 vissa undantag och tillägg, beroende på att tillämpningen av IFRS strider mot svensk lag, att tillämpningen leder till en beskattningssituation som avviker från det som gäller för andra svenska företag eller att det finns andra tungt vägande skäl. Moderbolaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan.

Uppställningsform för resultat- och balansräkning

Moderbolaget använder de uppställningsformer som anges i årsredovisningslagen, vilket bland annat medför att en annan presentation av eget kapital tillämpas. I övrigt presenteras resultat och balansräkning på samma sätt som i koncernen. Vissa benämningar i resultaträkningen avviker mellan koncernen och moderbolaget, vilket har koppling till de begrepp som används i årsredovisningslagen respektive i IFRS standarder. Eventuella avsättningar redovisas i moderbolaget under separat rubrik.

Aktier i dotterföretag

Anskaffningsutgifterna för aktier i dotterföretag aktiveras som tillgång och redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. När det finns en indikation på att aktier och andelar i dotterbolag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i poster "Resultat från andelar i koncernbolag".

Leasade tillgångar

För leasade tillgångar tillämpar moderföretaget undantaget i RFR 2 om IFRS 16. Således redovisas inte nyttjanderätter och leasingkulder i balansräkningen då dessa tas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Finansiella instrument

"Moderbolaget tillämpar inte IFRS 9 Finansiella instrument. I moderbolaget tillämpas en metod med utgångspunkt i anskaffningsvärde enligt Årsredovisningslagen. Det innebär att finansiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip. Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Principer för inbokning och bortbokning av finansiella instrument liksom nedskrivning av finansiella tillgångar motsvarar de som tillämpas för koncernen."

Not M2

Nettoomsättning

Nettoomsättningens fördelning

TSEK	Läkemedel		Engångskaraktär		Övrigt	
	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31	2022-04-01 2023-03-31	2021-04-01 2022-03-31
Sverige	111 851	87 122	45 337	274 392	-	-
Skandinavien	71 346	44 535	2 740	0	-	-
Övriga Europa	15 002	0	8 058	0	-	-
Summa nettoomsättning	198 199	131 657	56 134	274 392	0	0

Not M3

Upplysning om revisorns arvode och kostnadsersättning

TSEK	2022/2023	2021/2022 ⁺
Deloitte AB		
Revisionsuppdrag	282	180
Övriga tjänster	271	40
Summa	553	220

* Crowe Osborne AB

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Övriga tjänster avser revisionstjänster utöver revisions uppdrag, skatterådgivning samt övriga konsultationer.

Not M4

Leasingavtal

Leasing av fordon och övriga leasingavtal

Koncernen leasar fordon med leasingperioder på tre år i de flesta fall. Därutöver finns övriga leasingavtal så som skrivaruutrustning med leasingperioder på ett år.

Ansvar ingånga leasingavtal

TSEK	2022/2023	2021/2022
Förfaller till betalning inom ett år	1 440	1 154
Förfaller till betalning inom två till fem år	5 227	2 584
Utgående skuld	6 667	3 738

Koncernen står inte inför någon betydande likviditetsrisk med avseende på sina leasingkulder.

Not M5**Erhållna bidrag**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Bidragsgivare		
Ersättning sjuklönekostnader	0	25
Avdrag forskning & utveckling	502	427
Summa	502	452

Not M6**Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelseledamöter**

För information om personalkostnader och arvoden till styrelseledamöter hänvisas till not K30 i koncernen.

Not M7**Övriga rörelseintäkter**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Övriga rörelseintäkter		
Sjuklöneersättning	0	25
Försäkringsersättningar	0	0
Hysesintäkter	232	279
Övriga poster	181	90
Summa övriga rörelseintäkter	413	395

Not M8

Finansiella intäkter och kostnader

TSEK	2022/2023	2021/2022
Ränteintäkter	1	0
Räntekostnader	-2 294	-2 779
Summa finansnetto	-2 293	-2 779

Samtliga ränteintäkter och räntekostnader hänför sig till poster som inte värderas till verkligt värde via resultatet. Räntekostnaderna inkluderar redan erlagda kostnadsräntor vilka periodiseras över lånets löptid.

Not M9

Bokslutsdispositioner

TSEK	2022/2023	2021/2022
Erhållet koncernbidrag	150	320
Avskrivningar utöver plan	-38 500	-20 000
Summa	-38 350	-19 680

Not M10

Skatter

TSEK	2022/2023	2021/2022
Skatt på årets resultat	-114	-
Uppskjuten skatt	-	-
Redovisad skatt i resultaträkningen	-114	0
Resultat före skatt	476	16 005
Skatt enligt gällande skattesats	-98	-3 297
Effekt av ej avdragsgilla kostnader/ ej skattepliktiga intäkter	-16	-27
Omvärdering skatt, ej utnyttjade underskottsavdrag	-	-
Utnyttjande av underskottsavdrag som inte tidigare redovisats som tillgång	-	3 324
Redovisad skatt i resultaträkningen	-114	0

Not M11**Balanserade utgifter**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Ingående ack anskaffningsvärden	16 101	10 196
Årets investeringar	3 305	5 905
Årets nedskrivningar	-1 215	-
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utg ack anskaffningsvärden	18 191	16 101
Ingående ack avskrivningar	-4 271	-3 494
Årets avskrivningar	-1 140	-777
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-5 411	-4 271
Utgående redovisat restvärde	12 780	11 830

Nedskrivningsprövning

Balanserade utgifter skrivs av på 5 år med start vid lansering av den produkt de balanserade kostnaderna hänför sig till. I det fall det visar sig att potentialen för produkten är borta tidigare än 5 år har förflutit från lanseringstillfället, skrivs resterande värde av på en gång. Immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. Immateriella tillgångar som tagits i bruk prövas för nedskrivningsbehov när det finns indikation på värdeminskning.

Not M12**Licens- och utvecklingsprodukter**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Ingående ack anskaffningsvärden	115 657	106 829
Årets investeringar	16 749	15 557
Årets nedskrivningar	-6 620	-6 729
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ack anskaffningsvärden	125 786	115 657
Ingående ack avskrivningar	-17 529	-13 481
Årets avskrivningar	-6 003	-4 048
Årets försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-23 532	-17 529
Utgående redovisat restvärde	102 254	98 128

Nedskrivningsprövning

Hänvisning görs till not K15 i koncernen.

Not M13**Materiella anläggningstillgångar**

TSEK	Maskiner och inventarier	
	2022/2023	2021/2022
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	857	857
Årets investeringar	456	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 313	857
Ingående ackumulerade avskrivningar	-781	-643
Årets avskrivningar	-154	-138
Utgående ackumulerade avskrivningar	-935	-781
Utgående planenligt restvärde	378	76

Not M14

Andelar i koncernföretag

TSEK				2022/2023	2021/2022
Företag	Org.nummer	Säte	Antal/Kap. andel %	Redovisat värde	Redovisat värde
EQL Pharma Oy	2136140-3	Helsingfors	100	40	40
Eql Pharma Int AB	556957-9484	Lund	100	350	350
				390	390

Not M15

Varulager

TSEK	2022/2023	2021/2022
Handelsvaror	65 672	63 116
Varor på väg	6 370	0
Inkuransreserv	-7 776	-22 878
Summa	64 266	40 238

Not M16

Kundfordringar

TSEK	2022/2023	2021/2022
Kundfordringar	51 207	33 742
Reserv för osäkra kundfordringar	0	0
Summa	51 207	33 742

Förfallna sedan	2023-03-31	2022-03-31
Ej förfallna	44 684	27 154
1-30 dagar	2 721	5 432
31-60 dagar	467	469
61-90 dagar	-1 987	688
Mer än 90 dagar	5 320	0
Summa	51 207	33 742

Kundfordringar bevakas löpande och trots en andel förfallna kundfordringar bedöms inte risken för kreditförluster eller osäkra kundfordringar. Majoriteten av de fordringar som är förfallna över 90 dagar vid bokslutstidpunkten beror på teknisk karaktär. Mellanhavandena är reglerade per den här rapportens avgivande.

Not M17

Övriga kortfristiga fordringar

TSEK	2022/2023	2021/2022
Förskott till leverantörer	-	3 453
Skattefordringar	-	-
Övriga kortfristiga fordringar	-	51
Summa	0	3 504

Not M18

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

TSEK	2022/2023	2021/2022
Försäkringsavgifter	352	23
Lokalhyra och fastighetsrelaterade kostnader	327	296
Leasingkostnader	77	77
Upplupna avtalsintäkter	-	-
Årsavgifter registrering läkemedel	3 200	1 784
Övriga poster	1 665	661
Summa	5 621	2 841

Not M19

Likvida medel

	2022/2023		2021/2022	
	Tusental, utländsk valuta	TSEK	Tusental, utländsk valuta	TSEK
EUR	223	2 517	131	1 354
GBP	2	23	1	14
NOK	8 165	8 127	3 659	3 932
SEK	30 674	30 674	27 117	27 117
USD	26	271	54	498
DKK	697	1 054	5 420	7 533
Summa		42 667		40 448

Not M20

Aktier och övrigt tillskjutet eget kapital

TSEK	Antal aktier, st	Aktiekapital
Per den 1 april 2021	29 063 610	1 308
Per den 31 mars 2022	29 063 610	1 308
Per den 31 mars 2023	29 063 610	1 308

Ingen utdelning har lämnats under 2021/2022 och 2022/2023.

Inga förändringar har skett under 2021/2022 och 2022/2023.

Aktiekapital: Samtliga aktier är av samma aktieslag, är fullt betalda och berättigar till en röst. Inga aktier är reserverade för överlåtelse enligt optionsavtal eller andra avtal. Kvotvärdet uppgår till 4,5 öre per aktie

Övrigt tillskjutet kapital: Övrigt tillskjutet kapital utgörs av kapital tillskjutet av EQL Pharmas ägare.

Teckningsoptioner

Antal	Teckningsperiod	Teckningskurs	Aktiekapitalet kan öka med
400 000	2025-09-01 - 2025-09-30	67,50	18 000
112 000	2025-09-01 - 2025-09-30	72,05	6 390
70 000	2027-06-01 - 2027-06-30	52,50	3 150
582 000			27 540

Teckningsoptioner 2022/2023

Sammanställning över tilldelade optioner	Genomsnittligt lösenpris i kr per option	Antal optioner
Per 1 april 2022	68,69	542 000
Tilldelade	52,50	70 000
Förverkade	72,05	-30 000
Inlösta		
Förfallna		
Utestående per 31 mars 2023	66,38	582 000
Inlösningsbara per 31 mars 2023		

Utestående vägd genomsnittlig förväntad kontraktstid för utestående optioner vid slutet av perioden: 54 månader

Koncernen värderar syntetiska optioner utifrån en vedertagen värderingsmodell (Black & Scholes). Avgörande parametrar i optionsvärderingen är antagna marknadsvärden för bolagets aktie, lösenpriset, aktiens volatilitet och hur lång den återstående löptiden på optionen är.

Not M21

Räntebärande skulder

TSEK	2022/2023	2021/2022
Långfristig skuld kreditinstitut	-	7 200
Kortfristig skuld kreditinstitut	-	5 400
Summa	0	12 600

Not M22

Fakturabelåning/Lagerbelåning

TSEK	2022/2023	2021/2022
Beviljad fakturabelåningskredit uppgår till:	20 000	20 000
Beviljad lagerbelåningskredit uppgår till:	60 000	60 000
Total kredit	80 000	80 000
Utnyttjad kredit	63 701	59 316

Not M23

Övriga kortfristiga skulder

TSEK	2022/2023	2021/2022
Förskott från kunder	-	-
Momsskuld	3 184	1 086
Övriga kortfristiga skulder	1 882	1 631
Summa	5 066	2 717

Not M24**Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Personalrelaterade kostnader	3 982	3 466
Upplupet konsultarvode	5 134	537
Varukostnader	1 475	-
Revisionskostnader	360	180
Distributionskostnader	66	135
Garantireserv	89	89
Övriga upplupna kostnader	6 126	10 835
Summa	17 231	15 242

Not M25**Skulder för vilka säkerheter har ställts**

TSEK	2022/2023	2021/2022
Fakturabelåning	3 440	33 678
Lagerbelåning	60 000	59 316
Ränta lagerbelåning	261	0
Skulder till kreditinstitut	0	12 600
Ställda säkerheter		
<i>För egna skulder</i>		
Belånade kundfordringar	3 440	33 678
Varulager	38 442	40 238
Företagsinteckningar	500	4 600

Upplåningen av lagerbelåningen har skett initialt, inte löpande. Lagret är pantsatt till marknadsvärdet. Om marknadsvärdet understiger lagerbelåningen ska lånet amorteras.

Not M26

Kassaflödesanalys

TSEK	2022/2023	2021/2022
Av- och nedskrivningar av tillgångar	12 839	8 913
Summa	12 839	8 913

Not M27

Valutakurser som använts i de finansiella rapporterna

Valutakod	Genomsnittlig kurs		Balansdagens kurs	
	2022/2023	2021/2022	2023-03-31	2022-03-31
DKK	1,453	1,376	1,514	1,376
EUR	10,81	10,2354	11,28	10,2362
GBP	12,50	12,0349	12,81	12,0263
NOK	1,0433	1,0153	1,00	1,0178
USD	10,38	8,8114	10,35	8,8256

Tabellen visar de valutakurser som använts vid omräkning av finansiella rapporter från de utländska dotterbolagen som upprättar rapporter i annan valuta än den valuta i vilken koncernens finansiella rapporter presenteras (SEK). Valutakurser har inhämtats från Riksbanken.

Not M28

Förslag till disposition beträffande bolagets vinst

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:	
Balanserade vinstmedel	93 151 958
Årets resultat	362 612
Totalt, SEK	93 514 570

Styrelsen föreslår att ovanstående belopp disponeras enligt följande:

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2022-04-01 – 2023-03-31 och att årets resultat 362 612 SEK balanseras i ny räkning.

Not M29**Närstående****Närståenderelationer**

Moderbolaget har en närstående relation med sina dotterföretag, se not M14. Av moderbolagets totala inköp och försäljning avser 0 procent (0) av inköpen och 0 procent (0) av försäljningen koncerninterna transaktioner.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Utöver vad som angivits avseende Ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare i not K 9 har nedan transaktioner med närstående personer ägt rum.

Närstående relation	År	Varuinköp och utvecklingskostnader	Uthyrning del av kontorslokal	Konsultuppdrag ekonomitjänster
Cadila	2022/23	-39 340		
Cadila	2021/22	-16 162		
Fåhraeus Institute AB	2022/23		136	-399
Fåhraeus Institute AB	2021/22		136	-1 362
Fåhraeus Startup & Growth AB	2022/23		96	
Fåhraeus Startup & Growth AB	2021/22		64	

Cadila ägs till 100% av styrelseledamot Rajiv I. Modi.

Fåhraeus Institute AB ägs till 100% av styrelseordförande Christer Fåhraeus.

Fåhraeus Startup & Growth ägs till 50% av Styrelseordförande Christer Fåhraeus.

Not M30**Händelser efter balansdagen**

För händelser efter balansdagen hänvisas till not K31 i koncernen.

Styrelseförsäkran

Koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder IFRS, sådana de antagits av EU, respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen respektive moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Årsredovisningen och koncernredovisningen har, som framgår ovan, godkänts för utfärdande av styrelsen den 20 juli 2023. Koncernens rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 17 augusti 2023.

Lund 2023-07-20

Christer Fåhraeus
Styrelseordförande

Per Ollermark
Styrelsemedlem

Rajiv I Modi
Styrelsemedlem

Linda Neckmar
Styrelsemedlem

Per Svangren
Styrelsemedlem

Anders Månsson
Styrelsemedlem

Axel Schörling
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avlämnats 2023-07-22

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor, Deloitte AB

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i EQL Pharma AB

Organisationsnummer 556713-3425

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för EQL Pharma AB | för räkenskapsåret 2022-04-01 – 2023-03-31. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 29-84 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 mars 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 mars 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är

oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Övriga upplysningar

Revisionen av årsredovisningen för räkenskapsåret 2021-04-01 – 2022-03-31 har utförts av en annan revisor som lämnat en revisionsberättelse daterad 22 juli 2022 med omodifierade uttalanden i Rapport om årsredovisningen.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 3-27. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen

innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsbe-

rättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- ✓ identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- ✓ skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- ✓ utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- ✓ drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift

vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- ✓ utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- ✓ inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för EQL Pharma AB | för räkenskapsåret 2022-04-01 - 2023-03-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konso-lideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska

angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- ✓ företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- ✓ på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på

sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö 2023-07-22

Deloitte AB

Maria Ekelund

Auktoriserad revisor, Deloitte AB

Bolagsstämma och kalendarium

Enligt aktiebolagslagen är bolagsstämman Bolagets högsta beslutsfattande organ. På bolagsstämman utövar aktieägarna sin rösträtt i nyckelfrågor, till exempel fastställande av resultat- och balansräkningar, disposition av Bolagets resultat, beviljande av ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktör, val av styrelseledamöter och revisorer samt ersättning till styrelsen och revisorerna.

Årsstämma måste hållas inom sex månader från utgången av räkenskapsåret. Utöver årsstämman kan aktieägarna kallas till extra bolagsstämma. Enligt bolagsordningen sker kallelse till bolagsstämman genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och genom att kallelsen hålls tillgänglig på Bolagets hemsida www.eqpharma.com. Att kallelse har skett samtidigt annonseras i Svenska Dagbladet. Om utgivningen av Svenska Dagbladet skulle upphöra ska annonseringen istället ske genom Dagens Industri.

Rätt att delta i bolagsstämma

Rätt att delta i stämma har sådana aktieägare som upptagits i den av Euroclear Sweden förda aktieboken på sätt som föreskrivs i 7 kap. 28 § 3 stycket i aktiebolagslagen (dvs. aktieboken ska gälla förhållandena sex bankdagar före stämman och beakta rösträttsregistreringar av förvaltarregistrerade aktier som gjorts senast fyra bankdagar före stämman) och som anmält sig hos Bolaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

Utöver att meddela Bolaget om sin avsikt att delta vid bolagsstämman måste aktieägare vars aktier är förvaltarregistrerade, genom en bank eller annan förvaltare, begära att dess aktier

tillfälligt registreras i eget namn i den av Euroclear Sweden förda aktieboken för att ha rätt att delta vid bolagsstämman.

Avser aktieägare att medföra biträden ska antalet biträden anges i anmälan. Aktieägare är berättigade att rösta för samtliga aktier som aktieägaren innehar.

Initiativ från aktieägarna

Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på bolagsstämman måste skicka en skriftlig begäran härom till styrelsen. Begäran ska normalt vara styrelsen tillhanda senast sju veckor före bolagsstämman.

Valberedning

Vid årsstämman som hölls den 17 augusti 2022 beslutades att styrelsens ordförande snarast efter att de registrerade ägarförhållandena i Bolaget per den 31 december 2022 är kända, ska kontakta de tre röstmässigt största registrerade ägarna enligt Bolagets aktiebok och be dem utse en ledamot vardera till valberedningen. Önskar sådan aktieägare inte utse ledamot, tillfrågas de därefter följande röstmässigt största registrerade ägarna i storleksordning tills tre ägarrepresentanter har utsetts. De sålunda utsedda ledamöterna ska utgöra valberedningen. Styrelseordförande ska sammankalla men inte ingå i valberedningen som ledamot men valberedningen kan välja att adjungera

ordföranden till del av valberedningsarbetet. Valberedningen ska därefter utse ordförande inom sig. Namnen på valberedningens ledamöter ska publiceras av Bolaget senast sex månader före årsstämman 2023.

Om aktieägare som utsett en ledamot i valberedningen, innan valberedningens uppdrag slutförts, får en lägre placering på listan över röstmässigt största aktieägare i Bolaget, ska den ledamot som aktieägaren utsett, såvida valberedningen så beslutar, ersättas av ny ledamot som utses av den aktieägare som vid tidpunkten är den röstmässigt störste registrerade aktieägaren som ej redan är representerad i valberedningen. Skulle någon av ledamöterna i valberedningen, innan valberedningens uppdrag slutförts, avgå av annan anledning eller upphöra att representera den aktieägare som utsett ledamoten ska sådan ledamot, om den som utsett ledamoten så begär, ersättas av ny ledamot utsedd av aktieägaren.

Mandatperioden för den sålunda utsedda valberedningen ska löpa intill dess att ny valberedning har tillträtt. Ingen ersättning för ledamöternas arbete i valberedningen ska utgå. Vid behov ska Bolaget kunna svara för skäligena kostnader som av valberedningen bedöms nödvändiga för att valberedningen ska kunna fullgöra sitt uppdrag. Valberedningen får även adjungera ledamöter till valberedningen om så befinner lämpligt. Adjungerad ledamot ska inte ha rösträtt i valberedningen.

Valberedningens uppgifter består i att bereda och framlägga förslag för aktieägarna på bolagsstämman avseende ordförande för stämman, antal styrelseledamöter, val av styrelseledamöter och styrelseordförande, val av revisor, styrelse- och revisorsarvode, eventuella förändringar av instruktionen för valberedningen samt andra frågor som kan ankomma på en valberedning.

Valberedningens sammansättning inför årsstämman 2022 är publicerad på EQL Pharmas hemsida. Vid december månads utgång 2022 var de tre största aktieägarna Cadila Pharmaceuticals Ltd., Fårö Capital AB samt Sten Irwe. Samtliga har accepterat att delta i valberedningsarbetet. Inför årsstämman 2023 utgörs valberedningen därmed av Christer Fåhraeus (Fårö Capital AB), Rajiv I Modi (Cadila Pharmaceuticals Ltd.) samt Sten Irwe.

Årsstämma

Årsstämman i EQL Pharma AB (publ) äger rum torsdagen den 17 augusti 2023 kl. 16.00 i EQL Pharma AB's lokaler på Stortorget 1 i Lund. Kallelse till årsstämman finns tillgänglig på EQL Pharmas hemsida: www.eqlpharma.com.

Rätt att delta och anmälan

Rätt att delta i årsstämman har den som dels upptagits som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken avseende förhållandena den 11 augusti 2023, dels senast den 11 augusti 2023, gärna före 16.00, till bolaget anmäler sin avsikt att delta i årsstämman. Anmälan om deltagande i stämman ska ske skriftligen med namn, person- eller organisationsnummer, adress, e-post och telefonnummer samt innehav av antal aktier, till adress EQL Pharma AB, att: Anna Jönsson, Stortorget 1, 222 23 LUND eller via e-post till anna.jonsson@eqlpharma.com.

Aktieregistrering

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier måste tillfälligt inregistrera aktierna i eget namn hos Euroclear Sweden AB för att få delta i stämman. Sådan registrering måste vara

verkställd senast den 11 augusti 2023 och bör begäras i god tid före denna dag hos den som förvaltar aktierna.

Övrig information

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport april-juni (Q1)	2023-08-16
Halvårsrapport april-september (Q2)	2023-11-17
Delårsrapport oktober-december (Q3)	2024-02-13
Bokslutskommuniké (Q4)	2024-05-14

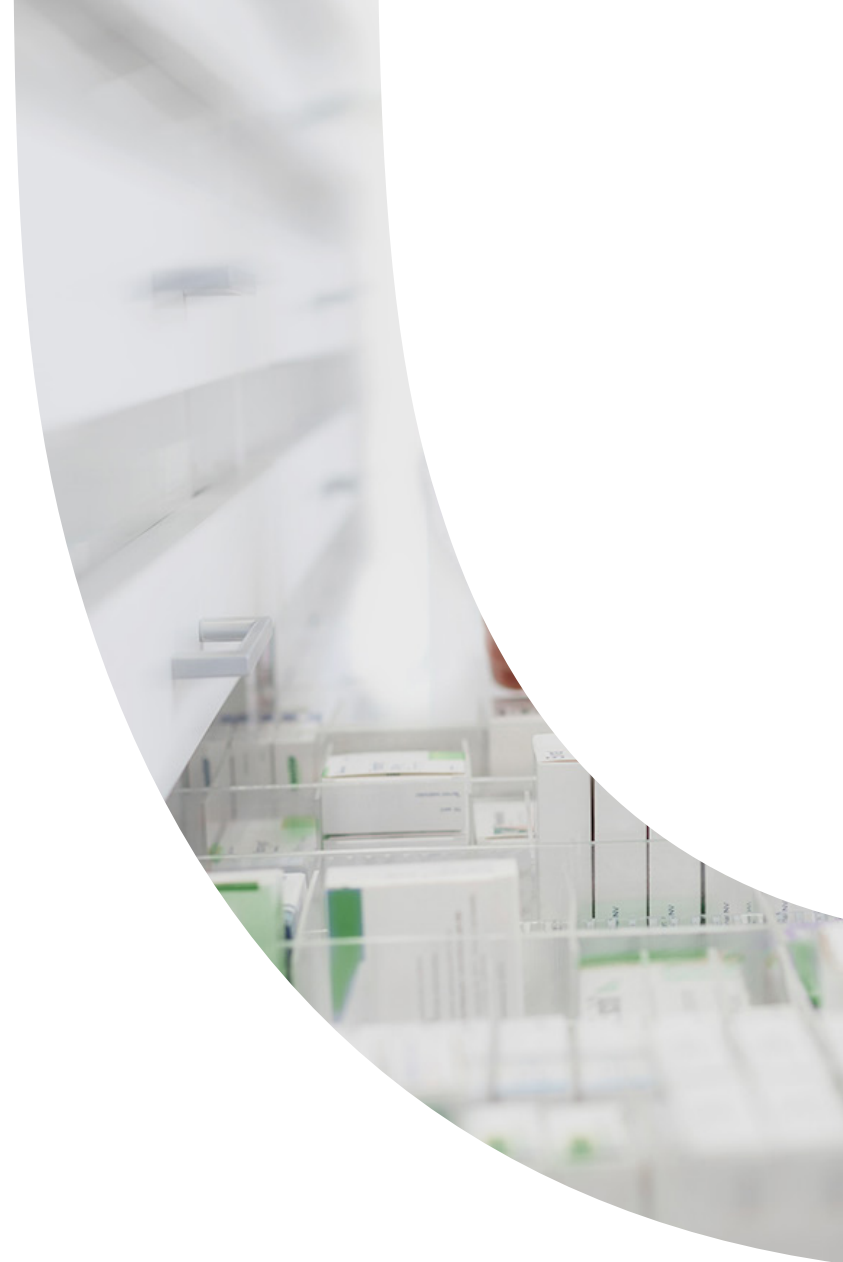
Finansiella rapporter, pressmeddelanden och annan information finns tillgänglig på EQL Pharmas hemsida www.eqlpharma.com från offentliggörandet. EQL Pharmas finansiella rapporter och pressmeddelanden kan prenumereras på och laddas ner från hemsidan eller via Spotlight Stock Markets hemsida.

EQL Pharma har med hänsyn till miljö- som kostnadsmässiga skäl beslutat att i första hand distribuera årsredovisningen via företagets hemsida. Den tryckta årsredovisningen kommer fortsättningsvis kunna beställas via bolaget och postas till de aktieägare och andra intressenter som särskilt begär det. För ytterligare information kontaktas Axel Schörling, verkställande direktör, tel +46 763 179 060 eller e-post: info@eqlpharma.com

EQL Pharma AB | Org.nr. 556713-3425

Stortorget 1, 3rd floor
SE-222 23 Lund, Sweden
Tel +46 46 12 01 70
Fax +46 46 12 00 12
www.eqlpharma.com

Design och produktion: Clavis Communications



EQL PHARMA